МОБИЛЬНЫЙ ИНТЕРНЕТ

ОБЛАСТНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

ГЛАВНАЯ ТЕМА

БУДЬ В КУРСЕ!

АВАНТ ПАРТНЕР

№ 16(323)

ВТОРНИК
26 ИЮНЯ 2012

www.avant-partner.ru

3 КАКОЙ МАЛЫЙ БИЗНЕС ПОДДЕРЖИТ ВЛАСТЬ

4 КТО ИМЕЕТ ПРАВО НА ПАТЕНТ

АКТУАЛЬНО

ЦЕМЗАВОД: ОСТАНОВКА НОМЕР ДВА

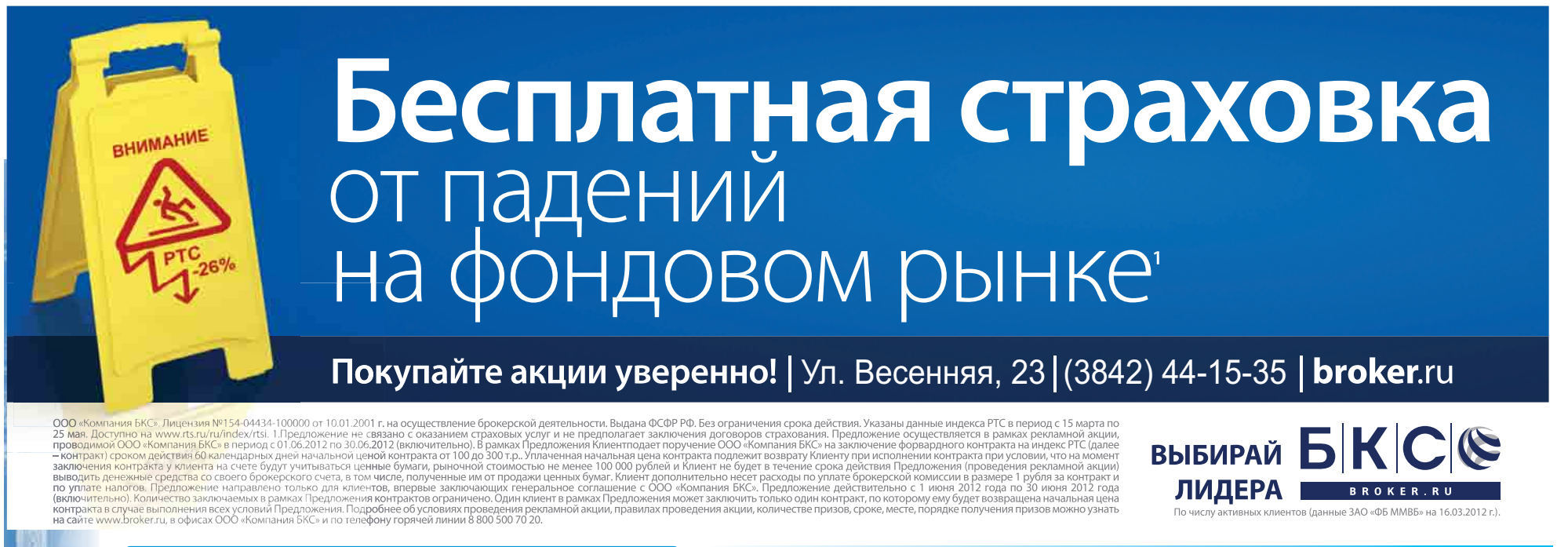
Второй раз за последние четыре года ООО «Кузнецкий цементный завод» вынужден остановить производство. Как и в июле 2008 года, предприятие прекратило выпуск продукции после настоятельных требований областных властей. Основанием же стали претензии надзорных органов по части экологии. На предприятии рассчитывают, что на этот раз простой будет недолгим. А представители надзорных органов заявляют, что разрешат предприятию запустить производство только после выполнения всех требований.

Предприятие остановило выпуск цемента 19 июня. Заявление об этом сделал глава Новокузнецка **Валерий Смолего**. Как было сказано в сообщении пресс-службы города, ещё в феврале этого года на заседании городской коллегии, на котором рассматривалась экологическая ситуация в Новокузнецке, собственникам предприятия было указано на «неукоснительное соблюдение природоохранных мероприятий и применение административного воздействия к руководителям». Тем не менее, констатировала пресс-служба, жалобы от жителей города на выбросы цемзавода продолжались. На жалобы отреагировало Управление Росприроднадзора по Кемеровской области.

Как рассказала и.о. руководителя управления **Ирина Степаненко**, специалисты Росприроднадзора проверяли цемзавод в мае. По её словам, было выявлено превышение установленных нормативов разрешенных выбросов (выбросы завода – это неорганическая пыль с содержанием кремния, оксиды азота, окислы азота, диоксиды и пр.). Предприятие «не укладывается в ранее определённые сроки установки газоочистного оборудования. И по этим основаниям было приостановлено действие разрешения», отметила она. По логике, не имея разрешения на выбросы, предприятие должно было остановиться ещё в мае. Однако произошло это после довольно резкого заявления губернатора Кузбасса **Амана Тулеева**. Как сообщила пресс-служба обладминистрации, губернатора «потребовал от всех контролирующих федеральных структур принять меры по закрытию Кузнецкого цементного завода». «Предприятие, отравляющее воздух и новокузнечан, должен быть закрыто, и не начнёт свою работу пока не привёдет производство в соответствие с экологическими нормативами», – заявил А.Г.Тулеев.

Технический директор завода **Антон Попов** пояснил, что в прошлом году, согласно принятой программе, предприятие обязалось заменить фильтры на трёх мельницах (они, к слову ещё ранее были выведены из работы).

Окончание на стр. 2



«КОММУНАЛКА» ПОДОРОЖАЕТ НЕ СИЛЬНО

Согласно решению Правительства РФ с 1 июля текущего года плата за коммунальные услуги в Кемеровской области будет увеличена на 12%. Об этом сообщил на пресс-конференции 19 июня заместитель губернатора по жилищно-коммунальному комплексу Валерий Ермаков. Но и после этого, по его словам, за услуги ЖКХ жители Кузбасса будут платить меньше, чем жители других регионов СФО.

Напомним, Кемеровская область – один из немногих регионов России, в которых жители платят менее 100% стоимости потреблённых коммунальных услуг. По словам Валерия Ермакова, на разных территориях области эта доля различна («где-то за 80%, где-то меньше 50%»), но в среднем по региону плата населения за коммунальные услуги составляет 70%. Более того, тарифы на услуги ЖКХ в Кузбассе не увеличивались уже 1,5 года (с января 2011 года). По решению Правительства РФ с 1 июля они должны вырасти на 12%.

При этом Валерий Ермаков подчеркнул, что рост в 12% совсем не обязательно коснётся всех коммунальных услуг в равной степени: «В каждом муниципалитете подход к утверждению платы различный: где-то повышают все виды коммунальных услуг ровно на 12%, а где-то на один вид даётся рост больше, а на остальные меньше 12%, но в совокупности рост платёжа за коммунальные услуги не должен превышать 12%. К примеру, в Кемерове принято решение плату за холодную и горячую воду повысить на 12%, водоотведение на 12,1%, отопление на 13,2%, плата за электроэнергию повысится на 5,9%, но в среднем рост будет не более 12%».

По расчётам Валерия Ермакова, с учётом роста стоимость коммунальных услуг (плата за электричество, тепло, воду, водоотведение и канализование) за квартиру площадью 60 кв. метров, в которой проживает семья из трёх человек, в Кемерове по нормативам составит 2,271 тыс. рублей, в то время как в Барнауле – 3,589 тыс. рублей, Новосибирске – 3,364 тыс. рублей, в Омске – 3,447 тыс. рублей, в Томске – 3,875 тыс. рублей, Красноярске – 3,582 тыс. рублей.

Рост платы за жилищные услуги (содержание придомовой территории, уборку дворов, текущий ремонт подъездов, крыш), кото-

Окончание на стр. 2

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

КУЗБАССКИЕ УГОЛЬЩИКИ ВНОВЬ ИДУТ В ВАНИНСКИЙ ПОРТ

Федеральная антимонопольная служба объявила на прошлой неделе, что удовлетворила ходатайства двух компаний холдинга «Сибуглемет» на приобретение акций ОАО «Ванинский морской торговый порт» (Хабаровский край). ОАО «Междуречье» выдано разрешение на покупку 73,33% голосующих акций порта, московскому ЗАО «Сибуглемет» – 100%. Напомним, что в прошлом году правительство РФ уже проводило приватизационный аукцион по продаже 55% уставного капитала порта (73,33% голосующих акций), но в итоге он был признан несостоявшимся, т. к. победитель, московское ООО «Сэлтехстрой», предложившее за пакет 10,8 млрд рублей, отказалось заключать сделку. На торгах до последнего шага соперничало с «победителем» ЗАО «Сибуглемет».

«ЮЖНЫЙ КУЗБАСС» ОШТРАФОВАЛА ТАМОЖНЯ

Кемеровская таможня возбудила три административных дела в отношении ОАО «Южный Кузбасс» (входит в ОАО «Мечел-Майнинг» группа «Мечел»). Как сообщил представитель таможни **Владимир Манагаров**, в рамках этих дел таможня посчитала, что угольная компания нарушила таможенное законодательство, и наложила на неё штрафы на общую сумму около 17 млн рублей. В чём заключаются разногласия между «Южным Кузбассом» и таможенным органом, г-н Манагаров не раскрыл, но допустил, что они могли быть связаны с различной трактовкой решений комиссии Таможенного союза ЕвразЭС. В пресс-службе «Мечел-Майнинга» не комментируют споры с таможней в связи с тем, что данный вопрос является предметом заявления, с которым «Южный Кузбасс» обратился в суд Евразийского экономического сообщества. Как объявил суд на своём сайте, рассмотрение данного дела намечено на 26 июня, и это первое такое дело по заявлению хозяйствующего субъекта в рамках Таможенного союза и Единого экономического пространства.

«КОСМОС» ОСТАНЕТСЯ В КИНОЦЕНТРЕ

Здание кинотеатра «Космос» в Кемерове останется у ЗАО «Киноцентр «Космос». Кемеровское ООО «Открытые инвестиции», владелец здания, отказалось от своего иска об истребовании имущества. Как заявил на заседании арбитражного суда Кемеровской области на прошлой неделе представитель истца **Максим Безносов**, основания для иска – невыполнение арендатором обязанности по проведению ремонта – отпали, поскольку киноцентр уведомил о проведении ремонтных работ на здании. Поэтому «Открытые инвестиции» предложили суду оставить без рассмотрения иск в части расторжения договора аренды и отказались от другой части иска – об истребовании имущества. Разбирательство по иску так и не состоялось, т. к. суд удовлетворил ходатайство истца. Здание кинотеатра «Космос» общей площадью 1,76 тыс. кв. метров в 2001 году было сдано муниципалитетом Кемерова в аренду ЗАО «Киноцентр «Космос» сроком на 20 лет (арендная плата в настоящее время составляет 1,2 млн рублей в год). В октябре 2010 года здание «Космоса» было продано на приватизационном аукционе ООО «Открытые инвестиции». ЗАО «Киноцентр «Космос» пыталось оспорить эту сделку, а также решение администрации Кемерова о приватизации, но безуспешно.

«ЧЕРЕМШАНСКИЙ» ЛИШИЛИ ЛИЦЕНЗИИ НА НЕДРА

Федеральное агентство по недропользованию РФ прекратило действие лицензии на недра ООО «Разрез «Черемшанский» (Белово). Как сообщили в управлении по недропользованию Кемеровской области, в соответствующем приказе ведомства указано на «нарушение пользователем недр существенных условий лицензии» (ст. 20 ФЗ «О недрах»). Напомним, что ООО «Разрез «Черемшанский» было учреждено в октябре 2001 года частными лицами, в апреле 2005 года за 157,5 млн рублей приобрело лицензию на участок Инской-2 в Беловском районе. Запасы участка – около 90 млн тонн энергетического угля марки «Д». В мае 2007 года на предприятии было введено внешнее управление, в сентябре 2009 года – конкурсное производство, которое в настоящее время продлено до 1 августа 2012 года в связи с необходимостью продажи имущества предприятия. Основную часть кредиторской задолженности разреза контролируют структуры группы RUСОМ. Производственной деятельности и персонала на предприятии нет уже с 2010 года.

Интернет-версия газеты на сайте
www.avant-partner.ru

ДЕНЬ ПИАРЩИКА – 2012

Вот уже несколько лет подряд накануне Дня пиарщика (28 июля) «Авант» собирает представителей этой профессии и всех, кто считает себя таковыми, чтобы обсудить профессиональные вопросы, а также – выпить кружку чая в кругу друзей и партнёров.

В этом году редакция «Авант-ПАРТНЕРа» предлагает всем желающим принять участие в формировании содержания встречи и круга докладов и докладчиков, объединённых общей темой: «Планирование и проведения пиар акции и/или мероприятия: уровни оценки эффективности».

Всех, кто хотел бы представить на обсуждение профессионального сообщества свой опыт подготовки и реализации пиар проектов, просим выслать предварительную заявку на выступление (в свободной форме) по e-mail: editor@avant-partner.ru, так же по этому адресу вы можете задать все интересующие вас вопросы по поводу планируемой встречи.

Все предложения по выступлениям принимаются до 10 июля.

Встретим профессиональный праздник вместе!

ЦЕМЗАВОД: ОСТАНОВКА НОМЕР ДВА

Окончание. Начало на стр. 1

Но из-за нехватки финансовых ресурсов (прошлый год предприятие отработало с убытками) не смогло в срок выполнить работы. Об этом было известно властям ещё в феврале. При этом завод обязался выполнить свои обязательства к августу текущего года. Этих сроков предприятие придерживается и сегодня. Одна из трёх мельниц, по словам Антона Попова, уже оснащена новым фильтром. На второй оборудование монтируется. Договор на покупку фильтра для третьей уже заключен. По расчётам предприятия, новые фильтры, которые по своей эффективности почти соответствуют европейским нормам, должны существенно изменить экологические показатели предприятия. Впрочем, на заводе добавляют, что в общем объёме городских выбросов его доля менее 0,2%.

Ирина Степаненко говорит, что решение о приостановке разрешения на выбросы «бессрочное, до устранения всех требований». Когда все работы на предприятии будут завершены, завод должен предоставить необходимую документацию, результаты замеров выбросы. Если все будет соответствовать нормам, предприятие сможет возобновить работу.

Антон Попов отметил, что Кузцем намерен уложиться в 1,5-2 месяца. За это время предприятие не поставит потребителям более 80 тыс. тонн цемента (этот объём был запланирован в выпуску в июне-июле). На предприятии, где занято 580 человек, рассчитывают на то, что остановка на этот раз будет менее длительной.

Заявление об остановке производства «Кузнецкого цементного завода» сделал глава Новокузнецка Валерий Смолего

Напомним, в июле 2008 года губернатор Аман Тулеев раскритиковал собственников предприятия за природоохранную политику. И после предъявления претензий от контролирующих ведомств завод был остановлен. Предприятие тогда начало реализацию программы по замене газоочистных агрегатов. Простой длился 10 месяцев. Эта история была довольно громкой из-за вмешательства Федеральной антимонопольной службы. ФАС России возбудила дело в отношении властей Кемеровской области и управлений ряда федеральных ведомств в регионе. Ведомство подозревало их в согласованных действиях по устранению с рынка Кузнецкого цементного завода. В итоге управления Роспотребнадзора и Ростехнадзора по Кемеровской области, а также отдел Государственного пожарного надзора Новокузнецка были признаны нарушившими ч. 1 ст. 15 федерального закона «О защите конкуренции». Их нарушения выразились «в действиях по необоснованному препятствованию деятельности» завода, что привело к устранению его с рынка цемента.

Сегодня руководство завода говорит, что иных претензий (кроме озвученных Росприроднадзором) со стороны контролирующих органов предприятие не получало. От комментариев по поводу того, как скажется остановка завода на финансово-хозяйственной деятельности предприятий и на рынке цемента, на Кузцеме воздерживаются. А представитель одного из крупных игроков на цементном рынки Сибири по этому поводу заявил «Авант-ПАРТНЕРу»: «На стройки Кузбасса сейчас поставляет цемент «Топкинский цемент» (холдинг «Сибирский цемент»), «Искитимцемент»» (ГК «РАТМ»), «Ачинский цемент» («БазэлЦемент») и другие компании, в том числе из Китая и стран ближнего зарубежья. Учитывая высокую конкурентность данного рынка, не стоит ждать ни его монополизации, ни резкого роста цен. Тем более, что практически все производители цемента с крупными клиентами по стоимости продукции работают индивидуально».

Александра Фомина

Кузнецкий завод запущен в эксплуатацию в 1943 году. В ноябре 2006 года собственником завода стала United Cement Group (Казахстан). Мощность предприятия 407 тыс. тонн цемента в год, клинкера – 326 тыс. тонн в год. Это завод сухого процесса производства. Предприятие специализируется на производстве различных марок портландцемента. Основными потребителями производимой на заводе продукции являются Алтайский край, Кемеровская, Московская, Томская области, Красноярский край, Омская, Новосибирская области.

«КОММУНАЛКА» ПОДОРОЖАЕТ НЕ СИЛЬНО

Окончание. Начало на стр. 1

рую по законодательству должны утвердить собственники жилья на общем собрании, но по сложившейся практике устанавливают муниципальные власти, также не превысит 12%.

Другим изменением в сфере оплаты услуг ЖКХ должно стать перераспределение платежей за отопление в течение года. Если до сих пор плата за потреблённое в холодные месяцы тепло была равномерно распределена на весь год, то с 1 сентября 2012 года согласно постановлению Правительства счёт за тепло должен выставляться только в отопительный период. Общая сумма платежей по году при этом не изменится. Но, как сообщил Валерий Ермаков, для жителей Кемеровской области это изменение вступит в силу позже. «Где тут справедливость, я не знаю: получается, что и этим летом люди заплатят за тепло, и с сентября будут платить по-новому, как будто летом не платили, – отметил Валерий Ермаков. – То есть за одно и то же тепло нужно платить повторно. Поэтому губернатором дано поручение с 1 сентября это не вводить, а ввести только с 1 января 2013 года. Полномочия на пересмотр этого норматива у нашего департамента, и мы найдём возможность, как с 1 сентября этого не делать».

Также изменится подход к оплате воды и электроэнергии, потраченных за общедомовые нужды. Если до сих пор граждане платили за них пропорционально индивидуально потреблённым ресурсам, то с 1 сентября эти расходы будут распределяться среди жителей пропорционально площади квартир.

Ксения Сидорова

БИЗНЕСУ – НОВУЮ ПРОГРАММУ

Кузбасские власти приступили к формированию новой программы развития малого и среднего предпринимательства на 2013-2015 гг. Судя по заявлениям чиновников, курирующих сферу малого бизнеса, на особую поддержку смогут рассчитывать производственные предприятия, социальный и инновационный бизнес.

Новые подходы к поддержке предпринимательства на прошедшем недавно в Кемерове заседании Совета по содействию развитию малого и среднего предпринимательства при губернаторе озвучил заместитель губернатора по промышленности, транспорту и предпринимательству **Сергей Кузнецов**. По его словам, в первую очередь поддержку получат те сферы бизнеса, «которые остро в ней нуждаются»: «Это предприятия, связанные с производством, долю которых планируется увеличить. А также социальный бизнес: услуги в области здравоохранения, образования и другие. Инновационные предприятия, безусловно, останутся в приоритетах поддержки. Нашей задачей является укрепление связи между крупным бизнесом, предпринимательством, наукой и инновационными компаниями, так как сегодня залог успешного развития бизнеса – именно в инновациях».

Результатами реализации программы, по мнению чиновников, должно стать:

– увеличение доли производимых субъектами малого и среднего предпринимательства товаров (работ, услуг) в валовом региональном продукте Кузбасса;

– прирост доли налоговых поступлений от деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства;

– прирост количества субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих деятельность в сфере производства и инноваций;

– прирост количества рабочих мест, созданных субъектами малого и среднего предпринимательства;

– повышение средней заработной платы занятых на малых и средних предприятиях.

Как пояснили в департаменте промышленности, торговли и предпринимательства, при формировании программы будут учтены результаты общественной экспертизы и межрегиональный опыт реализации аналогичных программ. «Мы учитываем результаты опросов предпринимателей, опыт соседних регионов, наконец, мировую практику. В итоге пришли к выводу, что есть четыре фактора, влияющих на эффективность малого и среднего предпринимательства. Первый фактор – это всё то, что связано с активами предпринимателей, то есть всё, что связано с финансированием, обучением, с продвижением технологий и инноваций. Второй – это содействие развитию бизнеса, включающее в себя в первую очередь инфраструктуру поддержки. Третий – законодательная база и административные ресурсы. И четвёртый – это предпринимательская культура, менталитет и отношение общества к предпринимательству в целом. По этим направлениям и будем двигаться», – заявил представитель департамента. Сергей Кузнецов же на заседании подчеркнул, что ещё одна главная задача власти – повысить прозрачность принятия решений: «Мы работаем в этом направлении. Упростили процедуру выдачи субсидий. Всё перевели на конкурсную основу».

Говоря о конкретных мерах поддержки бизнеса, Сергей Кузнецов особо отметил, что в регионе с привлечением федерального финансирования будет продолжено строительство бизнес-инкубаторов. «Самое главное, чтобы это были не просто обычные объекты недвижимости для сдачи в аренду. Наша задача – сделать так, чтобы бизнес-инкубаторы были востребованы, были учтены реальные нужды тех, кто ими будет пользоваться», – сказал он. В качестве примера он привёл ситуацию в Калтане, где бизнес-инкубатор – офисная площадка для производственных компаний, которая была построена в 2010 году. Но до сих пор большая часть площадей пустует, только в прошлом году стали заключаться первые договоры, а затем началось заполнение бизнес-инкубатора. «Поэтому, прежде чем планировать новое строительство нужно инвентаризировать то, что уже существует. Будет проводиться тщательный анализ того, что конкретно необходимо предпринимателям, а не бездумно строить, пользуясь модным словом «бизнес-инкубатор», – заявил замгубернатора.

Сергей Кузнецов: «Объёмы финансирования на поддержку бизнеса должны увеличиваться адекватно»

Говоря же об объёмах финансирования программы, Сергей Кузнецов заметил, что федеральные власти понимают необходимость поддержки малого бизнеса, в том числе это видно по тем лимитам и суммам, которые постоянно увеличиваются. «Поэтому наши объёмы финансирования на поддержку бизнеса должны увеличиваться адекватно», – заверил он.

Александра Фомина

ВОССОЕДИНЕНИЕ ЧЕРЕЗ ПЯТЬ ЛЕТ

Три бывшие шахты угольной компании «Прокопьевскуголь» объединились с обогатительной фабрикой под управлением одного собственника, как это задумывалось еще пять лет назад. К шахтам «Коксовая-2» и «Зенковская» (в 2007-2011 гг. находились под управлением ООО «Шахтоуправление «Прокопьевское») добавились углеобогатительная фабрика «Коксовая» и шахта им. Дзержинского, ранее находившиеся в составе УК «Прокопьевскуголь» под управлением холдинга «СДС-Уголь» (отраслевое подразделение холдинга «Сибирский деловой союз», СДС).

Пять лет назад почти все угольные активы Прокопьевска (5 шахт и 3 обогатительные фабрики) входили в состав УК «Прокопьевскуголь», принадлежавшей ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» (НЛМК). В апреле 2007 года НЛМК за 1 доллар продал этот актив администрации Прокопьевска, которая вскоре передала СДС четыре шахты и обогатительные фабрики. Три шахты – им. Дзержинского, «Коксовая» и «Зенковская» – были выставлены властями города на аукцион, однако, вскоре шахта им. Дзержинского также была передана СДС, а из оставшихся двух, когда и на них не нашлось желающих, было создано ООО «Шахтоуправление «Прокопьевское». Его учредителями выступили терком профсоюза работников угольной промышленности Прокопьевска, **Дмитрий Суслопаров**, ранее руководивший шахтой «Тырганская» в составе «Прокопьевскугля», и **Сергей Бойко**, бывший технический директор «Прокопьевскугля». В момент создания этой компании глава Прокопьевска **Валерий Гаранин** заявлял, что в состав «Прокопьевского» войдет и ОФ «Коксовая» для обогащения угля с одноименной шахты. Но фабрика так и осталась под управлением СДС.

В декабре 2007 года по собственным заявлениям «Зенковской» и «Коксовой» в них было введено внешнее управление на 1,5 года, а затем конкурсное производство. В результате продаж по конкурсу имущественный комплекс «Коксовой» в 2010 году приобрело ООО «Шахта «Коксовая-2», учрежденное собственниками шахтоуправления «Прокопьевское», имущество «Зенковской» – в сентябре 2011 года за 44,2 млн рублей купило ООО «Ш Зенковская», также учрежденное первоначально при участии шахтоуправления «Прокопьевское», но уже в октябре 2011 года сменившее собственника. Новым владельцем ООО «Ш Зенковская» стало московское ООО «УгольПроектСервис», контролируемое его гендиректором **Борисом Якубуком**.

В марте нынешнего года «УгольПроектСервис» приобрёл остатки имущества обанкроченного ООО «Шахта «Коксовая». Затем ООО «ТД Шахта «Зенковская», ещё одна структура, контролируемая Борисом Якубуком, приобрело ООО «Шахта «Коксовая-2» (по цене уставного капитала в 10 тыс. рублей). По данным главы Прокопьевска Валерия Гаранина, новый собственник планирует разработку нового угольного горизонта на «Зенковской», и ему от СДС передаётся ОФ «Коксовая», как изначально планировалось в 2007 году. Передача была произведена в начале июня, а через две недели к новому объединению прибавилась шахта им. Дзержинского, обеспечивающая около половины потребностей ОФ «Коксовая» в угле. Президент СДС **Михаил Федяев** подтвердил передачу активов из состава УК «Прокопьевскуголь», но от комментариев по этому поводу отказался. Совокупная производственная мощность трех шахт – около 2 млн тонн угля в год, столько же в состоянии перерабатывать ОФ «Коксовая».

Егор Николаев

Центр содействия застройщикам
при поддержке Совета муниципальных образований Кемеровской области
Бесплатная юридическая консультация
по вопросам в сфере градостроительной деятельности
(в том числе преодоления административных барьеров, оформления прав на земельные участки, возмещения убытков и др.)
Телефон горячей линии:
636-202
Свидетельство о рег.№ 42 003512839

ЦЕНА ВОПРОСА

35 миллионов рублей направило ОАО «Холдинговая компания «Сибирский цемент» на приобретение и монтаж оборудования для ООО «Топкинский цемент» – трёх турбокомпрессоров производства Samsung. Как сказано в пресс-релизе компании, оборудование установлено в электроцехе Топкинского цемзавода. Оборудование оснащено системой автоматического слежения за давлением сжатого воздуха в сети. Производительность турбокомпрессоров составляет 15 тыс. кубометров сжатого воздуха в час – это на 30% больше, чем у компрессоров старого образца. Кроме того, конструктив оборудования позволяет уменьшить уровень энергопотребления. «Применение высокопроизводительного оборудования позволит снизить себестоимость выпускаемой продукции за счёт увеличения объёмов производства и сокращения затрат на электроэнергию», отмечается в сообщении.

99 миллионов 23 тысячи рублей чистой прибыли получило в первом квартале текущего года ОАО «Анжеромаш» против 39 млн 88 тыс. рублей за тот же период прошлого года, говорится в ежеквартальном отчете эмитента. Выручка предприятия за указанный период составила 181 млн 668 тыс. рублей против 174 млн 368 тыс. рублей в январе-марте прошлого года. При этом прибыль от продаж АО сократилась с 33 млн 661 тыс. рублей в первом квартале прошлого года до 28 млн 917 тыс. рублей в этот же период 2012 года. Агентство «Интерфакс-Сибирь» со ссылкой на представителя компании сообщает, что основной причиной увеличения чистой прибыли стало сокращение резерва по сомнительным долгам, то есть уплата в январе-марте 2012 года поставщиками и потребителями «Анжеромаша» задолженности предыдущих периодов.

5 миллиардов рублей направит ОАО «Междуречье» (холдинг «Сибуглемет») на выплату дивидендов по итогам 2011 года. Такое решение было принято на годовом собрании акционеров общества 9 июня. Компания, не выплачивавшая дивиденды с 2004 года, на этот раз направит на эти цели 87% чистой прибыли. В целом нераспределённая прибыль АО за 2011 год составила 5 млрд 773 млн 648 тыс. рублей. Помимо выплаты дивидендов по решению акционеров в фонд потребления общества будет направлено 89 млн 753 тыс. рублей, в фонд накопления – 683 млн 895 тыс. рублей. В 2011 году выручка АО «Междуречье» составила 12 млрд 192,8 млн рублей, что в 1,8 раза больше, чем в 2010 году, говорится в отчёте о прибылях и убытках общества. Прибыль от продаж компании выросла в 3,2 раза и составила в 2011 году 7 млрд 164,2 млн рублей. При этом АО «Междуречье» сократило добычу угля. Если в 2010 году компания добыла 6 млн 305,3 тыс. тонн угля, то в 2011 году – 5 млн 664,7 тыс. тонн.

ПРЕСС-РЕЛИЗ

В СУПЕРМАРКЕТ – ЗА СОТОВОЙ СВЯЗЬЮ

12 июня европейский сотовый оператор Tele2 торжественно открыл в центре Кемерова первый супермаркет мобильной связи. По словам руководства компании, повышение коммерческих показателей благодаря внедрению нового формата продаж ожидаемы, но главная цель – сделать обслуживание более комфортным для абонентов.

Формат супермаркета, придуманный и впервые реализованный компанией Tele2 в Швеции, нарушает привычные представления о салонах сотовой связи. «Сотовая связь – это нематериальная услуга, потрогать её нельзя, за исключением разве что sim-карты, – рассказывает коммерческий директор Tele2 Кемерово **Алексей Сидоров**. – Мы постарались её визуализировать и предоставить нашим абонентам уникальную возможность сформировать себе тот набор услуг, который им необходим».

Передвигаясь по залу, клиент действительно может самостоятельно, как и в любом другом супермаркете, выбрать себе всё, что ему необходимо, начиная от приглянувшегося телефонного номера и заканчивая разнообразными гаджетами и дополнительными опциями к тарифу. Процесс происходит довольно увлекательно.

«Для удобства выбрать номер можно на селекторе, или же вручную взять одну из коробок, висящих на стенде, – проводит для журналистов экскурсию Алексей Сидоров. – Мы попробуем на селекторе. Для любителей азартных игр, к примеру, есть опция «покер», подбирающая для вас «число удачи». Или вы можете просто нажать цифру, приносящую вам удачу – и селектор предложит вам на выбор номера, содержащие возможные комбинации с ней. Когда выбрали, селектор распечатывает нам чек, номер резервируется за нами, и мы идём дальше, выбираем тариф...».

Коробочки с тарифными планами и их описаниями висят на стенде, тут же по соседству расположены дополнительные услуги («Гудок», «MMS», «Мобильный Интернет»), среди которых можно выбрать необходимые вам и «прокачать» таким образом свой тарифный план, доведя его до совершенства.

По такому же принципу организована и секция для обслуживания бизнес-клиентов. Как и в любом другом супермаркете, процесс покупки завершается на кассе, где покупатель расплачивается за выбранные товары и услуги, и тут же может начать ими пользоваться.

Ощутить все преимущества сотового супермаркета могут клиенты компании и в других городах Кузбасса – так, в Новокузнецке уже действуют два салона с новой концепцией оформления и обслуживания. Салоны связи Tele2 в формате супермаркета также открылись в Юрге, Анжеро-Судженске, Березовском, Ленинск-Кузнецке, Прокопьевске. До конца 2012 года компания планирует перевести в новый формат практически все салоны и точки продаж Кемеровской области.

«Компания Tele2 присутствует в Кемеровской области с 2003 года, поэтому большинство наших салонов уже нуждались в обновлении. В связи с этим расходы на модернизацию салонов мы относим на себестоимость, и они никак не повлекут за собой повышение стоимости наших услуг для потребителей. Идея «качественные услуги по самым выгодным ценам» по-прежнему остается для компании Tele2 ключевой», – заверил журналистов Алексей Сидоров.

Влада Локтева

ПАТЕНТОВАННЫЙ БИЗНЕС

15 июня в Кемерове прошло заседание « круглого стола» на тему «Об упрощённой системе налогообложения на основании патента»

Его второе, не столь официозное название было обозначено, как «Патенты для самых маленьких», что само по себе подразумевало, что обсуждаться будут вопросы налогообложения, касающиеся, в первую очередь, индивидуальных предпринимателей. Сомнений же в актуальности заявленной темы быть не могло. За десять дней до этого, 6 июня в Госдуме был принят новый закон, регламентирующий порядок использования предпринимателями упрощённой системы налогообложения в форме патента.

ПАТЕНТ КАК НОВЫЙ «УПРОЩЁННЫЙ» ВАРИАНТ

Переход к новой системе применения патента в качестве одного из видов «упрощёнки» осуществится в 2013 году. Это является следствием разработанных Минфином «Основных направлений налоговой политики РФ на 2013 год и плановый период 2014 и 2015 годов. Суть нововведений в том, что с нового года для индивидуальных предпринимателей помимо трёх уже привычных налоговых режимов (общий, упрощённый и ЕНВД) добавляется четвёртый режим – патент на определённый вид деятельности.

Вести свой индивидуальный бизнес на патентной основе предприниматели могли и раньше, руководствуясь законом 2006 года. Но теперь в него внесено немало изменений, которые, по мнению законодателей, смогут значительно улучшить и упростить процессы ведения бизнеса.

Первая очевидная выгода – простота работы, ведения учёта и отчётности. По словам **Натальи Кудрявцевой**, начальника управления предпринимательства департамента промышленности, торговли и предпринимательства Кемеровской области, индивидуальным предпринимателям не придётся сталкиваться с трудностями при ведении бухучета и предоставлении налоговых деклараций. Во-вторых, учёт будет вестись по упрощённой форме, в книге доходов и расходов. Иными словами, исчезнет необходимость в контрольно-кассовых аппаратах, а значит, предпринимателю не нужно будет нести расходы на их покупку и обслуживание. В-третьих, патент можно будет приобрести на период от 1 месяца до 1 года. Это будет особенно удобно для начинающих предпринимателей, которые смогут пробовать себя в разных видах деятельности.

КОМУ ДОЛЖНО СТАТЬ ВЫГОДНО

Помимо гибких сроков действия, максимального упрощения отчётности и предполагаемых удобств по режиму уплаты налога встаёт и реальный вопрос о выгоде подобного способа налогообложения. С одной стороны, твёрдая налоговая ставка в 6% от полученного дохода явно невысока. Отсутствие учёта расходов – тоже, скорее, положительный фактор, поскольку именно в сфере малого бизнеса их, как правило, наиболее сложно подтверждать документально. Поэтому для предпринимателя остаётся главным соразмерить реальные возможности извлечения дохода с ценой покупки патента. Которая будет определяться для каждого из 47-ми видов деятельности индивидуально, и, соответственно, станет той самой налогооблагаемой базой. Причём, следует обратить внимание и на то, что новый закон позволяет субъектам федерации самостоятельно решать вопросы о «ставках» в том или ином виде деятельности, предоставляя для этого достаточно широкий «коридор». А это уже относится к сфере выгоды для местных бюджетов, куда и будет поступать основная часть средств от налогообложения предпринимателей, работающих на основе патента.

Заместитель председателя Совета народных депутатов Кемеровской области **Александр Микельсон** объяснил предстоящие действия по внедрению в широкую практику налогообложения на основе патента следующим образом:

– В течение 2012 года мы должны принять региональный закон о патенте. За нами оставлено право увеличить список видов деятельности и определить для каждого вида размер потенциального дохода, который и станет налогооблагаемой базой. Он будет утверждаться в интервале от 100 тыс. до 1 млн рублей. Для некоторых видов деятельности – торговля, общественное питание, сдача жилья в аренду – до 3 млн рублей, в связи с их высокой рентабельностью. С установленных значений базовой доходности предприниматели будут платить 6% в год. Причем 90% из них пойдёт в бюджеты муниципалитетов, 10% – субъектам РФ.

ОТ ПРИЧИН ДО ПОЖЕЛАНИЙ

На сегодняшний день кузбасскими предпринимателями получено лишь 446 патентов. Кузбасские законодатели такого региона, как Кемеровская область, уверены, что это «безусловно, мало и не отвечает интересам ни предпринимателей, ни органов государственной власти». Что же, в таком случае сдерживает предпринимательскую активность, и почему малый бизнес не спешит переходить на выгодные, казалось бы, условия? Мнения представителей разных территорий пока расходятся.

По словам **Ларисы Ивановой**, заместителя главы администрации по экономике и финансам Берёзовского городского округа, ранее особой заинтересованности в переводе предпринимателей на патент не было и у местных властей. Теперь, когда доходы по налогам от такой деятельности пойдут в муниципалитет, она появилась. А проблем пока две: слабая информированность и привычная выжидательная позиция предпринимателей – как то ещё всё будет? Хотя теперь уже ясно, что патент – это достойная альтернатива ЕНВД.

В Юргинском муниципальном округе, напротив, патент уже «в чести». По данным **Екатерины Войновой**, руководителя местного муниципального ЦПП, из зарегистрированных в 2011 году предпринимателей около 30% выбрали именно такое налогообложение, из тех, кто пришёл в 2012 году – почти 50%. **Михаил Шульмин**, заместитель по экономике главы администрации Таштагольского района считает, что людей ограничивает обязательное условие регистрации предпринимательской деятельности. Если право на приобретение патента имели бы не только предприниматели, но и физические лица, то запрос на это резко увеличился бы. Надо просто дать возможность каждому желающему приобретать патент, и это значительно увеличит налогооблагаемую базу в районе. С таким мнением согласна известный кемеровский предприниматель, директор ООО «Консалтинговый центр «С-Лига-Аудит» **Елена Гаан**:

– Люди хотят платить налоги, но законодатели не дают нам сделать этого. Будучи работником какого-то предприятия, выплачивая со своего заработка все положенные отчисления, я хочу получать дополнительный доход, продавая на рынке собственную продукцию, сдавая в аренду жильё или автомобиль. Но я хочу взять патент на определённый период, не обременяя себя регистрацией в качестве индивидуального предпринимателя. Моё предложение – разрешить приобретение патента всем физическим лицам.

Это, поддержанное многими предпринимателями предложение, оказалось вне компетенции областной законодательной власти. Рассмотреть другие идеи было обещано в ходе работы над региональным компонентом закона.

Сергей Волков

СПОНСОР РУБРИКИ ИстЛайн

БЕСПРОВОДНОГО БУДЕТ БОЛЬШЕ

Эпоха массового высокоскоростного доступа во всемирную сеть интернет без проводов наступила окончательно. К такому заключению подводит не только простой факт невысокой цены приобретения специального устройства доступа в виде usb-модема и приемлемая стоимость трафика, но и высокая конкуренция на рынке. Сегодня за расположение клиента на кузбасском рынке борются уже не два-три, а как минимум пять операторов, один из которых предлагает услуги в стандартах сети четвертого поколения (4G), остальные – пока третьего. Естественно, что в таких обстоятельствах потребителей ждёт по меньшей мере продолжение развития рынка мобильного доступа, хотя уже сегодня это развитие оценивается как вышедшее на пиковые позиции.

Мобильная связь третьего поколения в массовых масштабах пришла в Кузбасс в 2009 году. Три года назад свои первые сегменты сетей 3G запустили МТС и «Вымпелком», вскоре к ним присоединился «МегаФон», а еще раньше в стандарте CDMA 2000 построила свою сеть компания «КСС» (сейчас эта сеть принадлежит федеральному оператору «Скай Линк»). Если добавить сюда построенную в Кемерове компанией «Новые коммуникации» сеть 4G на основе технологии WiMAX, то предложение услуг мобильного доступа в Кемерове, да и в целом по региону, нельзя не признать значительным. Другое дело, как следует из отзывов пользователей, не всегда и не везде эта услуга оказывалась ожидаемого абонентами качества, но операторы эти проблемы объясняют издержками роста.

Через три года можно говорить о том, что период быстрого развития рынка, бурного притока абонентов и активных усилий операторов по привлечению клиентов закончился. Компании сосредотачиваются на достройке еще недостроенного, добавлении отдельных элементов сети, на её внутренней модернизации. Как поясняет **Станислав Сарычев**, до недавнего времени работавший коммерческим директором кемеровского филиала ОАО «МТС», операторы прошли этап экстенсивного развития сетей третьего поколения, наступило время точечной достройки отдельных сегментов, или внутреннего совершенствование уже построенного. Во втором случае проводятся работы по переводу базовых станций на IP, установке дополнительных передатчиков на случай перегрузки и переводу транспортной сети на более высокие скорости передачи данных, с 7,2 мб/сек максимум до 21мб/сек.

Руководитель коммерческого отдела Кузбасского регионального отделения Сибирского филиала ОАО «МегаФон» **Ольга Колтунова** полагает, что рынок мобильного интернета продолжает ещё расти быстрыми темпами. И в этих обстоятельствах приходит время, когда «необходимо концентрировать усилия не только на техническом развитии и качестве связи, но и на сервисе, сейчас это одно из ключевых направлений нашей работы». Поскольку рынок мобильного интернета сегодня можно охарактеризовать как рынок предложения, а не спроса, абоненты могут позволить себе выбирать и устанавливать свои потребности. Как отмечает Ольга Колтунова, в крупных городах клиенты более разборчивы и более требовательны - «они чётко понимают, какие услуги им нужны, какая скорость передачи данных их интересует, какой сервис и по какой цене».

Поскольку период быстрого роста рынка закончился, операторы несколько поменяли свой подход к клиентам, отказавшись от постоянного снижения цен на модемы, от акций, предполагающих также снижение цен и тарифов. Сегодня на кемеровском рынке все устройства мобильного интернета для ноутбуков и компьютеров (модемы, роутеры и пр.) стоят минимум 990 рублей, чаще что рынок мобильного интернета продолжает ещё расти быстрыми темпами – от 1150 рублей. Как поясняет Станислав Сарычев, в период бума потребления на рынке мобильного интернета, когда цены на модемы снижались вплоть до 600-800 рублей, «стал проявляться «каннибализм» потребителей: они просто бросали старые симки с модемами после того, как заканчивалась оплата купленного устройства с двухмесячным трафиком, и просто покупали новый модем». Таким образом, они становились «новыми» потребителями за счёт себя же, за счёт своих, ранее купленных, но брошенных контрактов.

В то же время и сегодня, когда стоимость «входа» на рынок услуг мобильного доступа для абонента стабилизировалась, операторы считают, что мобильный интернет обходится потребителям дешевле, чем два-три года назад. В оборот вошли usb-модемы нового поколения со скоростью передачи данных до 7,2 мб/сек, что в 2 быстрее устройств, продававшихся ранее. Сейчас, считает Станислав Сарычев, наблюдается рост объема потребления при отсутствии аналогичного роста платежей, т. е. абонент получает больше данных за те же деньги, и наступает пери-

Окончание на стр. 6

ОПИ Мастер
Рукавишникова, 21, оф.104
тел: (3842) 36-67-05, 36-89-48
т/ф: (3842) 36-91-77
dialog42@sovintel.ru
• Ризографы
• Полиграфическое оборудование
• Сервисное обслуживание
• Расходные материалы
KONICA MINOLTA
RISO

РЕКЛАМА В РЕГИОНАХ
6500 изданий
9500 конструкций
7700 промоутеров
1300 телеканалов
1000 радиостанций
КОМПАНИЯ Реклама Онлайн
(383) 227-64-64
(495) 737-54-64
ВЫБЕРИ СВОЙ ГОРОД
www.reklama-online.ru

ВСЕ ПРО «1С»

РУБРИКУ ВЕДЕТ ВЕДУЩИЙ СПЕЦИАЛИСТ «ВНЕДРЕНЧЕСКОГО ЦЕНТРА «ИСТЛАЙН» СВЕТЛАНА ВЛАДИМИРОВНА ПЛЕШКОВА

ИТС МЕДИЦИНА – специализированная профессиональная информационная система фирмы «1С» для медицинских учреждений

В данной статье речь пойдет о специализированной профессиональной информационной системе фирмы «1С», предназначенной так же для медицинских учреждений.

В настоящее время в России в рамках региональных программ модернизации здравоохранения в деятельность медицинских организаций внедряются современные информационно-коммуникационные технологии. Для автоматизации лечебно-диагностического процесса медицинских организаций, фирмой «1С» на платформе «1С:Предприятие 8» разработаны прикладные решения продуктовой линейки «1С:Медицина». С перечнем прикладных решений можно ознакомиться на сайте www.1C.ru или на сайте нашей организации www.istline.net.

В связи с тем, что медицина является очень специфическим видом деятельности, который в значительной мере регламентирован законодательством и общехозяйственная информация не может целиком удовлетворить требования пользователей медицинских решений, фирма «1С» предлагает вариант информационно-технологического сопровождения - ИТС МЕДИЦИНА, который ориентирован именно на отраслевого пользователя. Информационная система ИТС МЕДИЦИНА предназначена для руководителей, юристов, бухгалтеров, провизоров медицинских учреждений, IT-специалистов по использованию программ «1С:Предприятие» в медицинских учреждениях.

Договор на ИТС МЕДИЦИНА будет особенно интересен медицинским организациям с внутрибольничной аптекой, аптечным сетям и розничным аптекам, а также другим организациям, вовлеченным в оборот лекарственных средств. Материалы ИТС МЕДИЦИНА могут использоваться в качестве источника данных для справочника Номенклатура в конфигурациях на платформе «1С:Предприятие 7.7» и «1С:Предприятие 8»

Что будет интересно на ИТС МЕДИЦИНА специалисту медицинской организации:

· уководителю - нормативные документы, регламентирующие медицинскую и фармацевтическую деятельность, иную деятельность в сфере здравоохранения.

· Бухгалтеру хозрасчетной организации - справочник хозяйственных ситуаций, уникальные справочники по налогам и сборам, помощь в составлении отчетности, консультации по трудовым отношениям и кадровым вопросам.

· Бухгалтеру бюджетного учреждения - статьи методистов фирмы «1С» и ведущих консультантов по бюджетному учету по вопросам практического применения нормативных документов по бюджетному учету и его ведению с использованием программных продуктов фирмы «1С». Справочник финансово-хозяйственных операций бюджетного учреждения.

· Провизору - полная база данных всех зарегистрированных в России лекарственных средств, БАДов и других товаров аптечного ассортимента; контролируемые цены на жизненно необходимые и важные лекарственные препараты; контекстный и точный поиск; цветные фотографии препаратов.

· IT-специалисту – обновления отраслевых, типовых конфигураций для хозрасчетных и бюджетных организаций, инструкции по обновлению и методические материалы.

Материалы, публикуемые на ИТС МЕДИЦИНА, ежемесячно актуализируются и дополняются.

По условиям приобретения и дополнительным вопросам обращайтесь по телефону 67-07-27 или e-mail: pleshkova@istline.net

внедренческий центр ИстЛайн

СПОНСОР РУБРИКИ ИстЛайн

БЕСПРОВОДНОГО БУДЕТ БОЛЬШЕ

Окончание. Начало на стр. 5

од массового предложения тарифов без ограничений. По мнению Ольги Колтуновой, в последнее время цена на модемы стабилизировалась, поскольку стабилизировался рынок услуг мобильного интернета, а «потребление услуг, сама покупка модема стали осознанным выбором абонента». К тому же, отмечает она, «с технической точки зрения, модемы последних моделей – это уже далеко не те устройства, что были два-три года назад. Это только внешне они остались теми же, а начинка и ПО

Станислав Сарычев: «Операторы прошли этап экстенсивного развития сетей третьего поколения, наступило время точечной достройки отдельных сегментов, или внутреннего совершенствования уже построенного»

Ольга Колтунова полагает, что рынок мобильного интернета продолжает ещё расти быстрыми темпами, и приходит время сосредотачивать больше усилий на качестве связи и на сервисе

совершенствуются, так что сегодня usb-модем обходится абоненту в пересчете на скорость передачи данных дешевле, чем прежде».

Технологическое развитие давно уже стало самостоятельным фактором продвижения многих видов услуг, а телекоммуникационных, в особенности. Как отмечает Ольга Колтунова, практически каждое современное устройство предполагает высокоскоростное подключение к сети с возможностью передачи данных большего объёма. Поэтому-то «трафик растёт за счёт активного использования абонентами смартфонов, планшетных компьютеров, нетбуков и т. п.». Нельзя не отметить и то, что многие из абонентов становятся потребителями мобильной передачи данных автоматически, поскольку соответствующие услуги «вшиты» в программное обеспечение приобретаемого смартфона, планшетника или нетбука, и зачастую активируются абонентами по умолчанию.

По оценке Станислава Сарычева, рост потребления услуг на рынке мобильного интернета четко следует за хорошо зарабатывающими городанами, в первую очередь, туда, где нет проводных сетей, но есть люди с потребностями регулярного получения информации. Там-то и наблюдается самая большая нагрузка сети в секторе передачи данных: чаще всего это частный сектор крупных городов, ближайшие их пригороды, а также угольные города с хорошим уровнем доходов, такие как Полысаево, Ленинск-Кузнецкий, Прокопьевск. Ольга Колтунова приводит другой пример из практики компании «МегаФон»: «Мы видим бурный рост потребления услуг мобильного интернета, когда сегмент сети 3G запускается где-то в сельской местности, небольшом поселке или городе».

Перспективы развития мобильного интернета представляются хорошими ещё на длительное время. Очевидно, что проводные сети не смогут удовлетворить потребности всех клиентов, всегда будут те, кому нужен доступ в интернет в дороге, в командировке, в любом другом путешествии. Есть технические и физические ограничения для продвижения проводных сетей, а значит, всегда будут оставаться незаполненные ниши на рынке. Таким образом, потребности люди плюс развитие технологии формируют предпосылку для дальнейшего роста рынка мобильного интернета. Может быть, темпы этого роста будут снижаться, но сам по себе он не остановится ещё долгое время.

Егор Николаев

Для того, чтобы быстро принимать управленческие решения и при этом допускать минимум ошибок – нужно быть хорошо информированным.

ПОДПИШИТЕСЬ НА «АВАНТ-ПАРНЕР» И ВЫ ВСЕГДА БУДЕТЕ В КУРСЕ:

- что происходит на вашем рынке и смежных отраслях;
- какие изменения произошли в законодательных и нормативных актах, влияющих на ваш бизнес;
- кто руководит интересующими вас компаниями, и кто влияет на принятие решений в них;
- как увеличить эффективность бизнеса,какие для этого есть управленческие инструменты.

В любом отделении почты России по каталогу Российской Прессы: 12203 – «Авант-ПАРТНЕР»; 12206 – «Авант-ПАРТНЕР Рейтинг». В агентстве ООО «Урал-Пресс Кузбасс», тел. (3842) 58-73-70.

Телефон редакции 8 (3842) 585-616 www.avant-partner.ru

СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ НА РАБОТЕ ЗАКРЫТЫ У КАЖДОГО ТРЕТЬЕГО

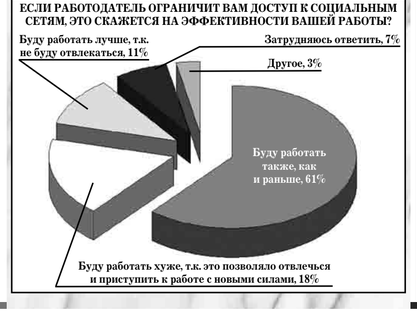
По словам 32% опрошенных работников, у них нет доступа к социальным сетям на рабочем месте, при этом особого дискомфорта по этому поводу большинство из них не испытывают (73%). Чаще всего в том, что возможность зайти на популярные соцсети заблокирована, признаются представители банковской и финансовой сферы, реже – работники «Искусства/Развлечений/Масс-медиа».

Респонденты, которые пользуются социальными сетями на работе (а таких 48%), отмечают, что чаще всего заходят туда, чтобы почитать новостную ленту (41%), пообщаться с друзьями (47%) или послушать музыку (23%). Основная причина посещений – возможность отвлечься от работы. Часть работников (18%) таким образом убивают время, которое нечем занять, а 13% делают это машинально, сами не зная почему.

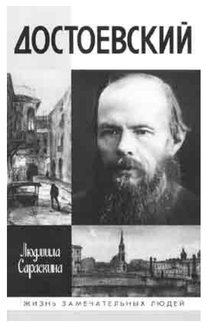
Несмотря на то, что большинство опрошенных не будут ничего предпринимать, если работодатель заблокирует вход в социальные сети (50%), нашлись и такие, кто будет искать обходные пути (34%), требовать вернуть доступ обратно (13%) или даже уволятся (1%).

Почти каждый второй из тех, кто не пользуется социальными сетями на работе, уверен, что работодатель должен ограничивать их посещение. С ними согласны те, кто пользуются социальными сетями, однако на работе предпочитают заниматься исключительно служебными делами. Четверть тех, кто посещают соцсети с рабочего компьютера, считают, что работодателю следует заблокировать эти ресурсы, так как они мешают успешному выполнению рабочий задач.

Опрос проводился Службой исследований компании HeadHunter 16-17 мая 2012 года среди 309 работников компаний в Кемерово.



КРУГ ЧТЕНИЯ



Более 800 страниц текста упали в самую сердцевину не утихающей, а в последнее время разгоревшейся с новой силой острой дискуссии о национальном и мировом значении и векторе влияния писателя Федора Достоевского.

Можно ли, желая добра людям и неся эту свою ношу «через все преграды», одарить человечество неслыханным злом? После Достоевского ответ очевиден.

Ещё вопрос: почему за рубежом Достоевский с его бессмертными книгами занял такое емкое место в литературной классике? Правильно прочли и отрефлексировали его шедевры, регулярно делают новые переводы, при этом, зачастую, как в той же Америке, даже не знают о том, что Достоевский – русский писатель. А мы что же? У нас в угоду политического момента оценки творчества Достоевского неоднократно менялись на противоположные: достаточно напомнить, что с 1928 по 1954 годы книг писателя в Советском Союзе не выходило. Моё поколение училось в школе в 60-х, Достоевского в литературной программе даже следов не было, задумайтесь, отчего русского гения изгоняли из советской школы?

Сараскина начинает колокольно с ленинских оценок Достоевского: «Архискверный», «реакционная гадость», – так вождь припечатывал писателя, раскрывшего суть революционного движения и революционеров, ещё и назвал в романе «бесами». Горький во время первой русской революции объявил двух главных врагов России – Толстой и Достоевский: «Я не знаю более злых врагов жизни, чем они», – вещал будущий классик соцреализма. «Мещане», «преступная работа», – это у «пролетарского» писателя о литературных классиках. Удивительна жизнь на сюрпризы; позже Максим Горький развернулся на 180 градусов, провозгласив Толстого и Достоевского «двумя величайшими гениями», но оговорки нехорошие всё равно оставил. В 1913 году Достоевский стал у него «злым гением», а на Первом Всесоюзном съезде советских писателей Горький вещает: «…Его (Достоевского – В. П.) очень легко представить в роли средневекового инквизитора».

В издательстве «Академия» (перед длительным перерывом для книг Достоевского) успели выпустить третий том писем писателя, в предисловии которого обезопасили себя «тяжелыми» оценками: «Идеология фашизма…бесконечно ограниченнее и беднее того, что несколько десятилетий тому назад сказал уже на эти темы Достоевский».

Много позже, приручая писателя к текущему политмоменту, начали объясняться «полезностью» его отдельных произведений.

«МЫ ЖИВЁМ В МУЧИТЕЛЬНОЕ ВРЕМЯ…»

«Достоевский живёт в нас. Его музыка никогда не умрёт». Эту цитату В.В. Розанова использует в эпиграфе к своему капитальному биографическому сочинению «Достоевский», вышедшему в серии ЖЗЛ, исследователь творчества русского гения Людмила Сараскина.

Шквал нападок в какой-то мере объясняет то, что полностью замолчать Достоевского было невозможно, потому-то он и получил право на биографию в Советском Союзе – колосса нельзя не замечать. А многие достойные не получили.

И вот время вновь изменилось, и Достоевский предстал в обновленном виде. Исследователи продолжают искать ключ к личности гения, чтобы открыть скрытую жизнь, найти и расшифровать тайны души, исследуя вслед за писателем самые опасные и преступные бездны человеческого существа.

«Жизнь и святая, и преступная, шла внутри и создавала свой странный фантастический мир». – Так писал исследователь. А прорывался ли этот мир на поверхность, в реальность?..

Сараскина своими книгами о Достоевском, в числе которых жззэоловский том не только двигает науку и проводит историческое исследование, но и решает художественную задачу, создавая значительное биографическое произведение. При этом Достоевский у неё – цель, а никак не средство. Автор «Достоевского» не обещает легкой жизни читателю, уже с «Предисловия» решительно забирает читательское внимание в плен, погоняя мысли и прогоняя их авторскими бичами через девять частей (не намек ли на девять кругов ада?), в каждой из которых, кроме части первой, по пять глав – вновь магия цифр.

Все исследователи пытаются объяснить, разложить по полочкам свою тягу к Достоевскому, страсть к его произведениям. Не исключение и Сараскина, которая, конечно же, судя по написанному ею о классике, обожает своего героя, преклоняется перед ним. У нашего биографа, что, конечно же, огромный плюс, в наличии настоящий достоевсковедческий энциклопедизм, сам себя выпукло демонстрирующий в этой книге. Импонирует и то, хотя автор в этом не отвергает новых Америк, что исследователь идет от биографии к писательским текстам, ибо львиная доля сочиненного Достоевским включает биографические посылы, расцвечиваемые работой сознания с подсознанием.

Общим местом стало то, что отец писателя был бедным лекарем. «Отец… очень часто повторял, что он человек бедный…», – записал брат Федора Андрей. Однако у него были крепостные. В бедных, как упирают биографы, квартирках оказывались в наличии горничная, прачка, няня, кухарка, ещё и кормилица. «Скромная обстановка квартиры лекаря при его малых возможностях…» – Резюмирует Сараскина. Для дворян, конечно, скромная. Но…

С самого начала своей книги Сараскина предлагает читателю научно-генеалогическое приключение, с перестуком на стыках эпох, чтобы вывести на обобщение: а Достоевский-то, оказывается, предвосхитил советского человека в своей судьбе, с ослабленными до паутинки родственными связями. Он сам в том пример: дворянин, а в родословной зияют белые пятна, несолидно как-то. Спасибо жене, расстаралась и, что смогла найти, восстановила.

Читали вслух семейными вечерами. Замечательно, в первую очередь для детей! Наверное, это, в числе прочего, повлияло на то, что Федор Михайлович выбрал писательство как смысл жизни очень рано. За месяц до 18 лет пишет: «Я в себе уверен. Человек есть тайна. Её надо разгадать… я занимаюсь этой тайной…» Вот и жизненная программа, которую очень любят цитировать. Но как же много в его творчестве, а, значит, и в мыслях, занимают смерти его персонажей, умирающих обильно и самыми разнообразными способами, чаще всего насильственно. «Смерть – его ремесло», – так можно перефразировать знаменитое высказывание.

Достоевский – человек крайностей, всегда и везде «доходил до предела, всю жизнь» переступавший черту, – это и по жизни, и в творчестве, не будем повторять хорошо известных фактов. Думаю, жить рядом с гением по этой причине было мучительно.

Литературный взрыв – так начинающий писатель вошел в большую литературу своим самым первым произведением «Бедные люди». И следом катастрофа человеческая и писательская. «Этот ад». – Так он сам определил. Каторга, солдатчина, литературная смерть. И бесценный опыт: «Если я узнал не Россию, так народ русский хорошо, и так хорошо, как, может быть, не многие знают его».

Очень важно, что писателем обретается вера в Бога (у Достоевского в виде любви к Христу – В.П.): «…В вере (а не в сомнении или неверии) и содержится истина». Ну и воспоследовавшее литературное воскресение писателя важно и сенсационно, если использовать опять-таки современные оценки. Его новое мировоззрение современники назовут «церковно-монархическим империализмом». Много ещё чего скажут, часто обидного – как и почти всегда происходит с великими писателями.

В судьбе Достоевского есть страницы, связанные с нашим индустриальным краем, он приезжает в Кузнецк (ныне Новокузнецк), где женится на молодой вдове Исаевой («любовный психоз»!). Эти дни достойны большого романа, есть множество исследований, среди которых не затерялась изданная в Кемерове книга (книг разных уже несколько) Мэри Кушниковой и Вячеслава Тогулева «Кузнецкий венец» Федора Достоевского», с идеями которой Сараскина остро полемизирует. Жаль, что в иллюстрациях её биографического труда отсутствует фото с замечательного полотна кемеровского

Окончание на стр. 8

В ТРИДЕСЯТОМ ЦАРСТВЕ

В русских сказках Тридесятое царство обычно помещается под землёй: «Долго ли, коротко ли, набрёл Иван на подземный ход. Тем ходом спустился в глубокую пропасть и попал в подземное царство, где жил и царствовал шестиглавый змей». Но ничего специфически подземного в этом царстве нет: там вовсе не темно, там такая же земля, как здесь. «Долго шли они подземным ходом, вдруг забрезжился свет, и вышли они на широкое поле под ясное небо; на том поле великолепный дворец выстроен, а во дворце живет царь той подземельной стороны». На том свете имеются реки, горы и леса, избушки, дома и дворцы. В избах трудятся за прялкою девушки, сидят на завалинке старухи, лежат на печи старики, мимо идут прохожие, останавливаются напиться. Вдоль большой дороги растут деревья, пасутся кони, протекают реки и ручьи – в общем, можно жить да радоваться.

Многие края и области России и сегодня отличаются сказочным характером, но Кузбасс в силу своей подземной специфики – в особенности. Иногда путник в Тридевятом царстве вдруг наткнётся на печку или кузницу в чистом поле – именно такая кузница изображена в гербе Новокузнецка, а с печью («всесоюзной кочегаркой») Кузбасс особенно охотно сравнивали в советское время. Можно перечислять баснословные приметы далее, а можно обратиться к ежедневным новостям – они у нас тоже нередко носят сказочный характер.

И полцарства в придачу. Губернатор Тулеев на днях принял отставку главы города Осинников Петра Дочева. Градоначальник занимал свой пост почти десять лет, а ушёл в одночасье. Точнее, вся процедура снятия его с должности заняла какой-то месяц. Сначала в газете «Кузбасс» появилась публикация, где отмечалось, что в Осинниках «процветает культ личности» Дочева. Градоначальник подал было на газету в суд, но вскоре ему, похоже, разъяснили, что личность в Кузбассе может быть только одна – по крайней мере, в политике.

Впрочем, сам по себе этот сценарий не заслуживает особенного интереса. Интересней то, что за два последних года градоначальники сменились во всех городах юга Кузбасса (кажется, единственное исключение – Таштагол). В геополитическом отношении подобная картина наблюдается в Италии, где имеется благополучный и зажиточный Север и бедный и мафиозный Юг. Исходя же из наших собственных архетипов и алгоритмов, складывается полное впечатление, что сказочные полцарства готовят какому-то беззаветному герою в награду за пока неведомые миру подвиги.

Двое из ларца. Несколько иной сказочный сценарий осуществляется в Топках. Там по требованию губернатора был освобожден от должности глава местной полиции Николай Карауглан. «Такое решение принято за бездействие начальника районной полиции по борьбе с коррупцией и нераскрытие преступлений в сфере ЖКХ», – говорится в пресс-релизе областной администрации. Также губернатор требует рассмотреть вопрос об отстранении от должности прокурора Топкинского района Валерия Дементьянова. «Это связано с тем, что к областным и муниципальным властям поступают многочисленные жалобы на деятельность Александра Корчебного, являющегося по сути монополистом в сфере ЖКХ района». Корчебного же областные власти обвиняют в завышении тарифов, неуплате налогов и грубых нарушениях по части экологии.

При этом к топкинскому градоначальнику Александру Потерину претензий нет, или они вслух пока не высказываются: гнев губернатора обращен исключительно на местных силовиков. Это нам напоминает сказку, где двое из ларца, одинаковых с лица и вооруженных дубинками, исполняют все желания главного героя и устраняют с его пути разнообразные препятствия. Если уж волшебные предметы отказываются служить – не иначе, последние времена приходят, пусть и в отдельно взятом городе Топки, так что гнев губернатора понять можно.

Волшебная варежка. Некоторая кемеровчанка отдала мошенникам 328 тысяч рублей за снятие с неё порчи. По профессии потерпевшая – медсестра одной из городских больниц. Мошенникам она позвонила сама, поверив телерекламе. «Я обратилась по указанному номеру, где меня выслушали и очень грамотно ответили, что мне необходимы сеансы по снятию порчи. При этом цену озвучили позднее – за первый сеанс я заплатила 17 тысяч 800 рублей», – приводит её слова сайт «Новости Кузбасса». Особенно хороша, конечно, оценка потерпевшей степени грамотности злоумышленников. В связи с этим возникают невольные вопросы: учат ли кемеровских медсестёр разбираться также и в разновидностях магии и колдовства? и если да, то применяют ли они полученные знания в своей медицинской практике? В целом же сюжет, конечно, нетрадиционный, но сама доверчивость героини, безусловно, является сказочной. Волшебная варежка на то и волшебная, что разевать её можно как угодно широко.

Про белого бычка. Некоторый житель города Березовского отнял у своей квартирантки телёнка, а затем продал его. Началось всё с того, что около года назад герой сдал героине свой частный дом. Героиня въехала в него вместе с коровой, которая вскоре отелилась. Долго ли, коротко, домохозяин узнал, что квартирантка хоть и платит ему оговоренную сумму, но не взносит платежей за свет и воду, и свёл телка со двора за долги. Квартирантка обратилась в полицию, но скоро сказка сказывается, да не скоро дело делается. Пока местный участковый уговаривал героев пойти на мировую, женщина сняла себе другое жилье, и скотину держать ей стало негде, а телок подрос в изрядного бычка.

Принять его назад героиня отказалась и потребовала деньги, которых у героя не оказалось. Тогда он, недолго думая, продал быка, тем более что кормить его стало накладно. Теперь его собираются судить за самоуправство. Я понимаю, что история невеселая, но фольклористы подобные сказки именуют докучными.

Хождение за три моря. Впрочем, встречаются в нашей действительности и чужеземные поветрия. Областная пресс-служба под бодрым названием «Фольклором – по энерговоровству» обнародовала следующую историю. «Для формирования культуры энергопотребления 21 печатное издание области опубликовало комикс «Сказка – ложь, да в ней – одна правда»… Историю о последствиях энерговоровства предоставила СМИ крупнейшая сетевая компания Кузбасса… Благодаря публикации комикса десятки тысяч жителей области смогли познакомиться с героями сюжета, один из которых из стремления к легкой наживе подключился к электросетям помимо счетчика… От втихую прикрученного к электросетям проводка сгорает вся улица… По бесплатному телефону можно сообщить о случаях энерговоровства, конфиденциальность звонка гарантирована».

Во-первых, комикс, конечно, можно считать фольклорным жанром, но ни в коем случае не русским. Комикс – это американский вариант отечественного лубка, причем различий тут гораздо больше, чем сходства. Точно так же и русский с американцем только на вид похожи, но мыслят в сходных ситуациях совершенно по-разному, на этом и основаны многочисленные анекдоты – кстати, тоже фольклорный жанр.

Во-вторых, народная мораль никогда не одобряла стукачей и доносчиков: что поделаешь, такая она у нас неполиткорректная. Так что в действенности рекламной акции энергетиков есть сильные сомнения. В общем, чаще перечитывайте русские сказки, господа, нашу зачарованную действительность они разъясняют как нельзя лучше, заокеанские комиксы и триллеры им и в подметки не годятся.

Юрий Юдин

Главный редактор Галина Красильникова.
Зам. гл. ред. Игорь Лаврёнков.
Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс».
Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована Сибирским окружным межрегиональным территориальным управлением.
Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

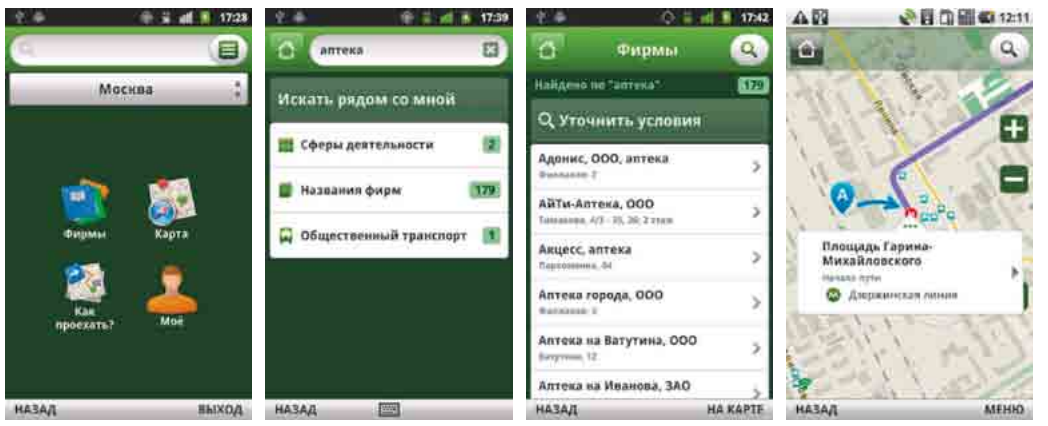
АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электонной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru;
Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газеты без ведома редакции запрещено.
Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЯ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 2 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-рассылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Азия-принт», 650004, г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.

2ГИС на Google Play – более 1 млн скачиваний

Количество скачиваний мобильной версии 2ГИС в онлайн-магазине приложений Google Play (ранее - Android Market) превысило 1 млн. Это треть всех скачиваний мобильной версии 2ГИС.

2ГИС для устройств с Android входит в Топ-5 лучших бесплатных приложений в категории «Путешествия». Посетители Google Play высоко оценили справочник, присудив 2ГИС максимальное количество звезд. В настоящее время приложение имеет наивысшую оценку среди лидеров в своей категории. Пользователи сошлись на том, что «описание программы не преувеличивает», все, что в нем указано - «чистая правда: показаны все заборы и ларьки, точные подсказки номеров транспорта при поиске пути в городе, вся информация о домах». Поэтому с 2ГИС в телефоне можно смело путешествовать по городу, не боясь заблудиться.

В аналогичном диапазоне от 1 до 5 млн. скачиваний на Google Play находятся, к примеру, приложения «ВКонтакте», BBC News, Eurosport.com.



Главные особенности мобильной версии 2ГИС:

- приложению не требуется постоянный доступ в интернет, небольшой объем данных
- устанавливается непосредственно на телефон;
- подробная и актуальная справочная информация;
- приложение и ежемесячные обновления бесплатны для пользователей;
- определить свое местоположение можно без GPS - по Wi-Fi или сотовым вышкам;
- 3D-карта города;
- поиск проезда на общественном транспорте.

Мобильная версия 2ГИС для Android вышла в марте 2011 года, за первые две недели став лидером по скачиванию среди лучших бесплатных программ в категории «Путешествия». Одновременно появились приложения 2ГИС для телефонов с Symbian и Windows Mobile, а в декабре 2011-го был выпущен 2ГИС для iOS. На AppStore, по оценкам пользователей, 2ГИС является лидером среди лучших бесплатных приложений категории «Навигация».

Общее количество скачиваний мобильной версии 2ГИС для всех платформ превысило 3 млн.

650023, Россия, Кемерово, пр. Октябрьский, 59
Т. +7 (3842) 49-67-00 www.2gis.ru

2GIS ЭКСПЕРТ ПО ГОРОДУ

«МЫ ЖИВЁМ В МУЧИТЕЛЬНОЕ ВРЕМЯ...»

Окончание. Начало на стр. 7

художника Германа Захарова, на котором изображены писатель и Исаева – эта картина для долгого-долгого всматривания-прочтения.

А как Достоевский определил сущность входящего в моду в его время социализма, которая «состоит лишь в желании повсеместного грабежа всех собственников классами неимущими, а затем «будь что будет»! Мода-то эта живуча для нашего народа до сих пор, ещё и неизвестно удастся ли изжить.

Писатели-гении остаются в истории клубком мысленной магмы, причиняющим боль, при стремлении наложить эти мысли на действительность, легко изменяют плюсы на минусы, и вновь на плюсы, и так – бесконечно, в зависимости от горения (тления) общественного от тех или иных идей.

В постсоветское время Достоевский поменялся в знаке на противоположный: сегодня он – мыслитель консерватизма и охранительства, потому и вновь ненавистен радикалам-революционерам, «своре прогресса».

Достоевский – ясновидец, более того, пророк: всё случилось как он провидел. Его «бесы», как «кошмар мистических экстазов и психопатии», – ясновидение и провиденциализм в чистом виде. Как все это, вырывающееся и кипящее, удается охватить исследовательской страстью, то тайна и заслуга Людмилы Сараскиной. Открывать белые пятна, которых и до сего дня предостаточно в родословной, образе и творчестве Достоевского – голубая мечта многих исследователей. Однако захватить читателя, показать жизнь своего героя-гения плотной до чрезвычайности, какой она предстает под пером Сараскиной, – подобное дано редким исследователям. Её стиль – ничуть не унылая наукообразность. Вот только один образец: «Лицо героя (Ставрогина из романа «Бесы» – В.П.) писалось как будто поверх другого изображения; оставляя без изменения контуры и линии, неистовый художник «портил» живопись – перемешивал краски, менял, оттенки, сгущал тени». А ведь это поэтический язык, поэзия ученого, можно определить и так.

Достоевский в 1878 году написал: «...Мы живем в мучительное время... вся Россия стоит на какой-то окончательной точке, колеблясь над бездной». Будто о сегодняшнем времени.

...Удивительно, но самодержцы российские с родственниками, после возвращения Достоевского в число главных писателей-мыслителей России, читали и почитали гения, приглашали на встречи-чтения, по мере возможностей помогали. Вот в этом уже нет никакой переклички с нашими днями: современных писателей, режущих по живому, власть держащие ныне предпочитают в упор не видеть, да и читают вряд ли.

Валерий Плющев

КУЗБАСС МАЯК
ЖИЗНЬ ПРОДОЛЖАЕТСЯ!
Кемерово – 102,3
Новокузнецк – 103 (FM)

АКЦИЯ
КРЕДИТЫ МАЛОМУ БИЗНЕСУ
Шоколадные условия
~ от 12% годовых
~ решение за 24 часа
Реклама Банка «Левобережный» (ОАО). Лицензия Банка России №1943
Кредит «Шоколад для бизнеса» выдается юридическому лицу, индивидуальному предпринимателю при наличии кредитной истории не менее 12 месяцев. Цель кредита: пополнение оборотных средств, инвестиции. Сумма кредита от 1 000 000 до 20 000 000 рублей. Срок кредита до 36 месяцев. Процентная ставка при наличии кредитной истории не менее 12 месяцев: свыше 10 млн. рублей – 13 % годовых, от 5 до 10 млн. рублей – 14 % годовых, от 1 до 5 млн. рублей – 15 % годовых. Процентная ставка при наличии кредитной истории не менее 24 месяцев: свыше 10 млн. рублей – 12 % годовых, от 5 до 10 млн. рублей – 13 % годовых, от 1 до 5 млн. рублей – 14 % годовых. Без комиссий. Форма предоставления – кредит, кредитная линия с лимитом выдачи. Залог: коммерческая, жилая недвижимость, земельный участок, оборудование, транспорт, товар в обороте – не более 30 % в структуре залога. Состав поручителей: учредители, связанные компании, супруг (а), третьи лица. Акция действует с 01.02.2012г. по 01.10.2012г.
БАНК ЛЕВОБЕРЕЖНЫЙ
www.nskbl.ru
г. Кемерово: пр. Молодежный, 3а (3842) 31-45-91
ул. Ноградская, 16 (3842) 36-48-27
г. Новокузнецк: ул. Кирова, 103 (3843) 76-43-80