

### ТЕНДЕНЦИИ

Фраза о том, что Кузбасс свои углём согревает страну (фактически, даже не одну) стала уже расхожей. На самом деле согреть даже один регион продолжает оставаться непростым делом. Не случайно оно постоянно находится в центре внимания властей Кемеровской области. На прошлой недели итоги прошедшего отопительного сезона и подготовку к новому рассматривала на своём заседании коллегия областного правительства. Впрочем, новых предложений, как сделать так, чтобы отрасль теплоснабжения работала лучше, участники заседания не услышали.

В своём докладе коллегия заместителя губернатора Кузбасса по ЖКХ Валерий Ермаков сообщил, что «жилищно-коммунальное хозяйство Кемеровской области представляет собой сложный и неоднородный механизм», в составе которого есть ещё множество старых объектов, включая такие как водозаборы в Яе и Тайге, водопроводные сети в Мариинске, теплоцентраль в Анжеро-Судженске, которые были построены более 100 лет назад. Изношены и более современные объекты, поэтому в ходе подготовки к следующей зиме предстоит заменить 147 кило-

метров тепловых сетей и 230 километров водоводов, планируется дальнейшая реконструкция гидротехнических сооружений на реке Яя для Тайги. Необходима реконструкция котельных в Киселёвске и Мариинске.

На фоне таких нужд Валерий Ермаков отметил наличие задолженности как по жилищно-коммунальным услугам, так и по платежам за тепло и электроэнергию. Первых набирается 2,2 млрд рублей по всему региону, и с начала года этот долг не уменьшился, а немного, на 50 млн рублей вырос. А вот за потребленную электроэнергию долги увеличиваются на-

# КАК СОГРЕТЬ РЕГИОН

много быстрее – за четыре месяца нынешнего года на 1 млрд рублей, и на 1 апреля составляют 3,21 млрд рублей. При этом отдельные территории сумели удвоить эту задолженность, в частности, Прокопьевск, Белово, Ленинск-Кузнецкий и Юргинский районы. А самые большие долги за тепло накопили столицы: Новокузнецк – 1,14 млрд рублей, Кемерово – 1,07 млрд рублей.

О том, как и почему возникают эти долги известно давно, и также давно с их появлением «борются», но результативность такой борьбы нулевая. Долги растут, и складывается впечатле-

ние, что такое положение вещей устраивает почти всех, кроме энергетиков. Им из-за неплатежей приходится финансировать свою деятельность – ремонты, строительство, покупки оборудования, запчастей и топлива – за счёт кредитов или собственных средств. При этом значительные средства идут на теплоснабжение и из бюджета. По данным Валерия Ермакова, на подготовку к предстоящему отопительному сезону планируется направить около 3 млрд рублей, в том числе, 477 млн из областного, и 845 млн рублей – из муниципальных бюджетов.

Окончание на стр. 4



**4** ДЛ  
БЕЗОПАСНОСТЬ  
ОБЯЗАТЕЛЬНА



**6** ЗАЧЕМ  
НУЖЕН  
АДВОКАТ

## ВАЛютный рынок ММВБ: ВЫГОДНО, УДОБНО, БЕЗОПАСНО

Многие компании и индивидуальные предприниматели регулярно сталкиваются с необходимостью проводить валютнообменные операции. Большинство использует для этого услуги банков или «обменников». С недавнего времени появилась новая возможность – конвертировать средства с мизерными издержками на валютном рынке ОАО «ММВБ-РТС».

Не секрет, что для банков и тем более для обменных пунктов продажа валюты – это прибыльный бизнес. Курс, по которому они обменивают доллары и евро превышает официальный курс ЦБ РФ в среднем на 2%. Даже при установлении специальных условий на основе долгосрочных доверительных отношений между банком и клиентом, финансовое учреждение обеспечивает себе довольно высокую маржу на обменных операциях.

Принципиально новую схему работы с валютой одной из первых на рынке предложила своим клиентам ООО «Компания БКС». Она заключается в обеспечении прямого доступа физических лиц и организаций к валютной секции ОАО ММВБ-РТС, где доллары или евро можно приобретать по курсу, на основе которого формируется официальный курс Центробанка РФ.

Объединенная российская биржа открыла широкий доступ к торгам на валютном рынке совсем недавно, в феврале 2012 года. Впервые в современной российской истории к биржевым валютным торгам были допущены не только аккредитованные банки, но и инвестиционные компании и их клиенты – физические и юридические лица. Теперь с помощью «БКС-Брокер»<sup>1</sup> можно покупать и продавать валюту на межбанковском биржевом рынке через специальную программу, открыв индивидуальный брокерский счет.

«Благодаря этому у клиентов компании «БКС» есть возможность совершать сделки непосредственно на бирже по котировкам биржевого валютного рынка и, таким образом, пользоваться

ликвидностью валютного рынка ОАО ММВБ-РТС. Все просто – вы открываете у нас брокерский счет, заводите на него деньги, покупаете валюту, после чего мы переводим эти средства на ваш банковский счет»<sup>2</sup>, – объясняет директор кемеровского филиала Олег Опивалов.

Минимальная сумма сделки на валютном рынке ОАО «ММВБ-РТС» составляет \$1 тысяча (или ее эквивалент в иной валюте). Регистрация, открытие счета и установка программного обеспечения<sup>3</sup> для клиентов «БКС-Брокер» бесплатны. Средняя брокерская комиссия составляет 0,075% от оборота<sup>4</sup>. Еще 0,0015% от суммы сделки в качестве комиссии берет биржа.

В результате клиент «БКС-Брокер», совершая сделки с валютой на ОАО ММВБ-РТС, платит в качестве комиссионных лишь небольшую часть процента от оборота, что на данный момент является одним из самых привлекательных предложений на рынке. «Преимущества от сотрудничества с «БКС-Брокер» могут быть наиболее ощутимыми для тех, кто совершает сделки на валютном рынке ОАО «ММВБ-РТС» регулярно и с большими объемами средств – экономия в таком случае может составлять десятки или даже сотни тысяч долларов в год», – говорит Олег Опивалов.

К примеру, вы ежемесячно погашаете кредит, взятый в долларах США, но имеете поток рублевой выручки. Величина ежемесячных платежей составляет 175 000 долларов США. При приобретении валюты через какой-либо банк в среднем ваша

переплата составляет 1,5-2% от текущей цены доллара США на валютном рынке ММВБ-РТС или курса, установленного ЦБ РФ. При приобретении валюты на рынке и использовании тарифа «БКС-Конверсионный»<sup>5</sup> ваши издержки составят: 0,0085% от оборота за заключение сделки на покупку 175 000 долларов США плюс 0,06%<sup>2</sup> от суммы вывода иностранной валюты. Итого: 0,07% от 175 000 долларов США при самостоятельной покупке долларов на валютном рынке через «БКС-Брокер». Если пересчитать эти расходы на год, то в случае конвертации валюты через банки расходы вашего бизнеса составят 42 000 долларов США, а при самостоятельной покупке валюты на биржевом валютном рынке лишь 1470 долларов США. Выгода очевидна.

С точки зрения безопасности покупка валюты на ОАО «ММВБ-РТС» – один из самых надежных вариантов. Все сделки, проведенные в рамках валютной секции ОАО ММВБ-РТС, обязательно регистрируются на бирже, а торговый процесс детально регулируется правилами биржи, которые в свою очередь согласуются с ЦБ РФ.

Финансовые советники БКС в вашем регионе с удовольствием проконсультируют вас, как использовать новые возможности биржевого валютного рынка для конверсионных, экспортно-импортных операций, хеджирования и других целей. Обращайтесь в ближайший офис Финансовой группы БКС. Получить более подробную информацию можно также по телефону в городе Кемерово (3842) 44 15 35.

**Покупаете валюту для бизнеса?**

Биржевой валютный рынок ММВБ-РТС

Комиссия 0,0025% от оборота\*

Оперативный вывод валюты\*\*

<sup>1</sup>ООО «Компания БКС»  
<sup>2</sup>Вывод рублей комиссией не облагается. Комиссия за вывод средств в валюте составляет 0,06% (для сумм до 300 млн в рублевом эквиваленте), 0,025% (для сумм от 300 млн до 1 млрд в рублевом эквиваленте), 0,012% (для сумм свыше 1 млрд в рублевом эквиваленте). При выводе средств на счета во все банки (за исключением ОАО «БКС Банк») клиентом дополнительно к вышеуказанному тарифу оплачивается вывод иностранной валюты по тарифам ОАО «БКС Банк»: 15 долларов США (для долларов США) или 30 евро (для евро). Услуги оказывает ОАО «БКС Банк», Лицензия ЦБ РФ №101 от 27.03.2012 г.  
<sup>3</sup>ПО система QUIK MP «Брокер», правообладатель - ЗАО «Арка Технолджиз»  
<sup>4</sup>Средневзвешенный показатель тарифной сетки «БКС - Валютный старт». Для сумм в размере менее 3 млн рублей комиссия составляет 0,25%, от 3 млн до 5 млн рублей – 0,07%, от 5 млн до 10 млн рублей – 0,055%, от 10 млн до 15 млн рублей – 0,035%, от 15 млн до 30 млн рублей – 0,025%, свыше 30 млн рублей – 0,015% (НДС не включен)  
<sup>5</sup>Тариф «БКС - Конверсионный». При обороте менее 5 млн рублей комиссия брокера составляет 0,25%, от 5 млн до 200 млн – 0,0085%, от 200 млн до 1 млрд – 0,005%, свыше 1 млрд – 0,0025% (НДС не включен)

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

«ОБЪЕДИНЁННЫЕ СПИРТОВЫЕ ЗАВОДЫ» КУПИЛИ КУСОЧЕК МАРИИНСКОГО

На торгах, которые в рамках банкротства проводил конкурсный управляющий ОАО «Спиртовой комбинат» Валентин Колесников, сделана одна покупка. Лот №14 состоящий из основного из различного производственного оборудования, двух зданий, водозаборной скважины, водоводов и др., был приобретён московским ООО «Объединённые спиртовые заводы» (ОСЗ, совместное предприятие ФГУП «Росспиртпром» и финской компании Saimaa Vegetables Oy Ltd). Как сказано в сообщении конкурсного управляющего, при стартовой цене в 88,5 млн рублей лот №14 был продан за 92,9 млн рублей. А вот остальные лоты под номерами с 3 по 15 (за исключением проданного) остались без покупателей, как сообщила представитель управляющего Мария Горихова, на них заявки не поступили. Также приостановлена реализация имущества ОАО «Спиртовой комбинат», находящегося в залого у новосибирского ООО «ЛИК Электрон» до окончания судебного спора по поводу того, кто должен быть кредитором спирткомбината по этой задолженности, обеспеченной данным залогом (на нее претендует также ООО «Новые технологии» из Красноярского края). Ещё одна часть имущества стартовой стоимостью почти 70 млн рублей (в основном, здания, автомобили и погрузочная техника), находившаяся в залого у ЗАО «ХК «Сибирский деловой союз», выставлена на аукцион 15 июня.

СОБСТВЕННИКИ ШАХТЫ «ЕНИСЕЙСКОЙ» НЕ ВЕРНУЛИ КРЕДИТОРУ

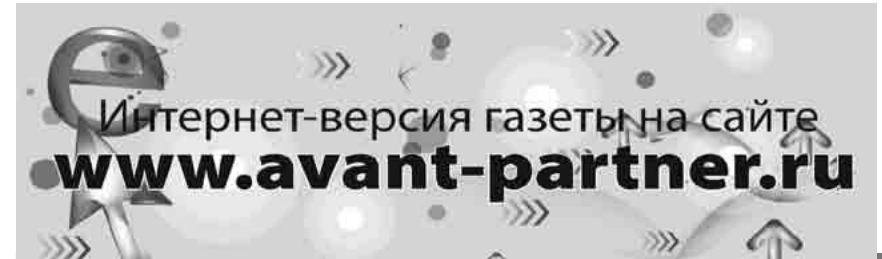
Кузбасским предпринимателям Александру и Наталье Шкляевым отказано в удовлетворении иска о взыскании 24,55 млн рублей убытков с бывшего конкурсного управляющего ЗАО «ПКФ «Юнал» Валерия Петренко. По оценке представителя истцов в суде Олега Курзанцева, конкурсный управляющий действовал «недобросовестно и неразумно» и ходе конкурсного производства на ПКФ «Юнал» (в состав предприятия входила шахта «Енисейская» в Хакасии) в 2007-2009 гг. Эти действия выразились в том, что имущество банкрота при продаже было разделено на отдельные лоты, а не продано имущественным комплексом, что включало бы в состав конкурсной массы лицензию на недра стоимостью 120 млн рублей (промышленные запасы угля на участке «Енисейской» – 28,4 млн тонн), в слишком больших расходах в ходе банкротства и др. В результате, доходы ПКФ за два года конкурсного производства составили 95 млн рублей, из которых лишь около 45 млн рублей было получено от продажи имущества, а остальное от производственной деятельности. При этом конкурсные кредиторы, среди которых были и истцы с требованиями на 24,55 млн рублей, не получили ничего. В ходе судебного разбирательства в арбитражном суде Кемеровской области в прошлую среду представитель конкурсного управляющего Ася Спирнина настаивала на то, что лицензии на недра не являются имущественными правами и в ходе банкротства не продаются. Другой представитель Алексей Буганов указывал на то, что с марта 2006 года на «Енисейской» шёл подземный пожар, требовавший больших расходов. Но, по данным Олега Курзанцева, для тушения пожара ничего толком не делалось. Около 18 млн рублей было потрачено в ходе банкротства на зарплату, хотя шахта стояла, на что были потрачены остальные средства, не смогли сообщить ни представитель истцов, ни представитель конкурсного управляющего. Тем не менее, суд отказал Шкляевым в удовлетворении иска. В настоящее время «Енисейская» затоплена, желающих восстановить её пока не находится.

«АЛТАЙГРАЖДАНПРОЕКТ» СПРОЕКТИРУЕТ КОРПУС КУЗБАССКОГО ТЕХНОПАРКА

ОАО «Алтайгражданпроект» (проектный институт Алтайского края) по итогам открытого аукциона заключил контракт на разработку проектной документации для строительства производственно-лабораторного корпуса «Медицина и биотехнологии» Кузбасского технопарка. Как сообщили «Авант-ПАРТНЕРу» в областном департаменте строительства, контракт с ОАО «Алтайгражданпроект» был заключён 16 мая по предложенной организацией цене в 11,5 млн рублей при максимальной цене контракта в 12 млн 972,74 тыс. рублей (согласно конкурсной документации). Производственно-лабораторный корпус будет располагаться в Кемерове по адресу Институтская, 3. В нём будут размещены резидентные технопарка ЗАО «НеоКор» (производство биопроцетов клапанов сердца и кровеносных сосудов для сердечно-сосудистой хирургии), ООО «Лиомед» (организация производства изделий медицинского назначения), ЗАО «НеоКор» (исследования индивидуальной радиочувствительности) и биомедицинские компании на «посевой» стадии. Завершение проектных работ планируется не позднее 6 месяцев после подписания контракта, источник финансирования – областной бюджет 2012-2013 годов. По данным технической документации, на начало строительства корпуса запланировано на 3 квартал текущего года, сроки завершения будут определены проектом.

КЕМЕРОВО ЗАПЛАНИРОВАЛ ЕЩЁ ОДИН ПОСЕЛОК

Западнее посёлка Кедровский в Кемерове может появиться ещё один коттеджный посёлок. По инициативе кемеровских властей в настоящее время решается вопрос об изменении границ Кемерово, Кемеровского района и Шегловского сельского поселения для выделения земель под индивидуальное строительство. Соответствующее решение было принято на сессии горсовета Кемерова в минувшую пятницу. Как пояснили в управлении городского развития администрации Кемерова, в настоящее время порядка 16 га западнее посёлка Кедровский находится расположена свободная территория, которая и ранее планировалась как площадка для индивидуального строительства. В настоящее время имеется проект планировки территории на 28 земельных участках. При расширении границ возможно освоение 90 участков. Выбор именно этой территории для застройки был обусловлен тем, что здесь есть возможность подключения к инженерной инфраструктуре. Планируется, что участки будут предлагаться под застройку многодетным семьям, на которых распространяются различные послабления согласно федеральному и областному законодательству. После решения кемеровского горсовета, вопрос об изменении границ Кемерова будет рассмотрен Советом народных депутатов Кемеровской области.



БЕЛАЗЫ ПРОПИШУТ В КУЗБАССЕ

Власти Кемеровской области одобрили реализацию проекта, предложенного холдинговой компанией «Сибирский деловой союз» (СДС), по сборке большегрузных карьерных самосвалов марки БелАЗ грузоподъёмностью 90 тонн. Для этого предполагается создать совместное предприятие с белорусским автозаводом производительностью 250 машин в год. Проекту уже обещаны все возможные региональные льготы.



В прошлый вторник коллегия администрации Кемеровской области рассмотрела три инвестиционных проекта холдинга СДС, основанных на сотрудничестве с машиностроительными производствами Республики Беларусь. Два из них, сравнительно небольшие, предполагают организацию восстановительного ремонта трамваев с использованием запчастей и технологий завода «Белкоммунмаш» и строительного сервисного центра по обслуживанию грузовиков и автобусов Минского автозавода. Третий, более крупный, – организацию производства, в перспективе локализованного на 62%, большегрузных горных самосвалов БелАЗ. Заместитель вице-президента по экономике машиностроительной отрасли ЗАО «ХК «СДС» Игорь Ташкинов сообщил, что новое производство имеет очень удачное географическое расположение, на площадке завода «Подземтрансмаш» в Прокопьевске, вокруг которого работает множество угольных разрезов. В производстве самосвалов предполагается задействовать силы трёх предприятий ХК «СДС-Маш» (отраслевой холдинг СДС – ООО «Электротром» и ООО «Подземтрансмаш» в Прокопьевске, и филиал ОАО «Алтайвагон» – «Кузбасская вагоностроительная компания» (КВСК) в Кемерове. Для размещения нового производства планируется использовать территорию в 20 га, на которой будут размещены склад, оборотный полигон, погрузочно-разгрузочная площадка, а в бывшем цехе ремонта экскаваторов «Подземтрансмаш» (5,5 тыс. кв. метров) сборочный цех.

На первом этапе реализации проекта, как пояснил Игорь Ташкинов, планируется освоить 400 млн рублей инвестиций (более 300 млн на строительство-монтажные работы, 100 млн на оборудование) и наладить сборку из деталей с БелАЗа. Уровень локализации в этом случае

составит 31%, а из деталей местного производства будет только грузовая платформа с козырьком (5% затрат на автомобиль), её выпуск был налажен на КВСК в конце 2010 года, сборочные работы добавят ещё 26%. А в перспективе уровень локализации, по оценкам «СДС-Маш» можно будет довести до 93%.

В качестве модели для сборки выбран самосвал БелАЗ 75570 грузоподъёмностью 90 тонн. По данным Ташкинова, таких автомобилей в Кузбассе используется всего 4, но спрос на них есть, они находятся в середине продуктовой линейки БелАЗа, но у него «просто не хватает мощности, чтобы наладить производство». К тому же в самой Беларуси завод всё больше ориентируется на выпуск самосвалов с очень высокой

грузоподъёмности. Член коллегии администрации Игорь Прокудин, гендиректор ОАО «Кузбасская топливная компания» подтвердил, что у угольщиков есть интерес к 90-тонным самосвалам, и организация их сборки – «это очень необходимая вещь, такой модели ведь нет на рынке», но предупредил, что «она пока сырая, требует доработки», и в этом сегменте уже есть конкуренция. Самосвал аналогичной грузоподъёмности производимого на своём российском заводе в Ярославле предлагает японская компания Komatsu. «Это более надёжная техника, поэтому должно быть соответствующее соотношение «цена-качество» для БелАЗа кузбасского производства», – объяснил ожидания угольщиков Игорь

Прокудин. И предложил оказать проекту господдержку налоговыми льготами и компенсацией процентной ставки по кредитам. Заместитель губернатора Кузбасса по промышленности и торговле Сергей Кузнецов назвал проект «блестящим», но предложил включить в него и другие предприятия местного машиностроения с не загруженными мощностями: «Вот Кемеровский механический завод работает всего с 11-процентной загрузки». Но, по данным Игоря Ташкинова, перспективы такой операции проявятся только после получения от белорусской стороны раздельной ведомости на автомобиль для сборки, но для этого нужно разрешение правительства Республики Беларусь. Ожидается, что оно и учредительные документы для СП будут подготовлены к августу. Пока же совместному предприятию не придумано даже название. Что же касается самой возможности сотрудничества с кузбасскими предприятиями, то «СДС-Маш» будет исходить из того, что окажется дешевле – производить самим или заказывать производство другим, пояснили «Авант-ПАРТНЕРу» в холдинге. По оценке Игоря Ташкинова, только 7-10% в комплектации БелАЗа является ноу-хау белорусского завода. Остальное можно комплектовать самостоятельно.

В конце текущего года планируется начать строительство нового производственного комплекса по сборке большегрузных автомобилей, ориентированного на выпуск до четырёх моделей БелАЗа. Объём инвестиций для реализации этого этапа проекта составляет 1 млрд рублей. На новом производстве планируется занять 640 человек, в 2015 году оно должно выпустить 250 самосвалов (так «СДС-Маш» оценивает российский рынок БелАЗа грузоподъёмностью 90 тонн), а объём выручки должен составить 6 млрд рублей.

Егор Николаев  
Александра Фомина

ДОСТАВКА В МОСКВУ НА СЛЕДУЮЩИЙ ДЕНЬ ОТ 350 РУБ.

ПОДТВЕРЖДЕНИЕ О ДОСТАВКЕ В РЕЖИМЕ РЕАЛЬНОГО ВРЕМЕНИ

www.sibex.biz

(3842) 36 49 07  
(3843) 45 42 25

ПРЕЗИДЕНТ У ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТОВ АКЦИИ ВЫСПОРИЛ

Московское ООО «Трансметкокс», контролируемое президентом холдинга «Сибуглемет» Анатолием Скуровым (на фото), выиграло на прошлой неделе два спора, предметом которых были акции ОАО «Междуречье», полученные ещё десять лет назад вице-президентами «Сибуглемет» Валентином Бухтояровым и Владимиром Мельниченко. Суд удовлетворил иск «Трансметкоксы» о восстановлении его «право корпоративного контроля над «Междуречьем» и передаче двух пакетов совокупным размером 5,18% уставного капитала ключевого предприятия холдинга «Сибуглемет» за счёт акций, принадлежащих в настоящее время Бухтоярову и супруге Владимира Мельниченко.



Исковые требования ООО «Трансметкокс» первоначально были об «истребовании 10,8 тыс. акций» (2,59% уставного капитала) ОАО «Междуречье» с Ольги Мельниченко (супруги Владимира Мельниченко) и столько же с Валентины Бухтояровой. На последнем заседании в прошлый четверг представитель истца Сергей Учитель скорректировал иск, добавив к нему требование восстановления права корпоративного контроля над ОАО «Междуречье» «посредством восстановления положения существовавшего до нарушения» этого права.

На предыдущем судебном заседании представители истца Сергей

Учитель и Игорь Боглачев сделали заявление о фальсификации доказательств, – договора от 1 декабря 2003 года, которым расторгался другой договор об уступке, заключённый ещё в апреле 2002 года. Согласно этой уступке девятилетней давности от Владимира Мельниченко и Валентины Бухтояровой передавались «Трансметкоксу» два пакета акций размером 2,59% уставного капитала каждый. Однако до выяснения того, был ли спорный договор на самом деле или нет, суд исключил его из доказательств по заявлению Валентины Бухтояровой. Тем не менее, его позиция по поводу действия договора уступки акций не изменилось. Как

«ИНГОССТРАХ» ЗАКЛЮЧИЛ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С КОЛЛЕГИЕЙ АДМИНИСТРАЦИИ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

На прошлой неделе страховая компания «Ингосстрах» и Коллегия администрации Кемеровской области заключили соглашение о сотрудничестве, направленное на формирование и повышение страховой культуры на территории Кемеровской области. Документ подписали заместитель губернатора по экономике и региональному развитию Дмитрий Исламов и заместитель генерального директора компании «Ингосстрах» Алексей Соколов.

Комментируя заключённое соглашение, Алексей Соколов сообщил: «Ингосстрах» традиционно уделяет внимание социально-ориентированным программам и способствует повышению экономического потенциала регионов. Поддержка приоритетных проектов государства по развитию сельского хозяйства и агропромышленного комплекса, программ в сфере культуры и здравоохранения является для нас одним из основных приоритетов в сотрудничестве с региональными органами власти». Взаимодействие «Ингосстраха» с Коллегией администрации Кемеровской области позволит совершенствовать и применять на практике современные подходы к страхованию.

Как пояснил Алексей Соколов, среди намеченных новых направлений – участие компании в спортивной жизни региона. «Являясь Партнёром – Официальным страховщиком XXII Олимпийских зимних и XXI Паралимпийских зимних игр 2014 года в городе Сочи, мы намерены поддержать программы, реализуемые при участии Оргкомитета «Сочи-2014». Это и «Организованная среда», в рамках которой мы помогаем в улучшении условий для лиц с ограниченными возможностями, и поддержка олимпийского волонтерского движения». Участвуя в акции «Миллиард деревьев», проходящей по посадке деревьев и учреждённой в рамках программы ООН по окружающей среде (ЮНЕП), в честь своего 65-летия, «Ингосстрах» планирует посадить в Кемерово аллею из 65 деревьев. «Мы ждём только, когда областные власти выберут для этой аллеи подходящее место», – добавил Алексей Соколов.

Также он подчеркнул, что накопленный уникальный опыт стра-

хования инфраструктурных олимпийских объектов позволяет проводить страховые экспертизы строящихся объектов жизнедеятельности и инвестиционных проектов различной сложности, включая и активно возводимые в регионе объекты спортивной инфраструктуры: «Будучи признанным экспертом в области страхования, наша компания может предложить качественную оценку имеющихся рисков, которая позволит областным властям обратить внимание на «узкие места» в системе жизнеобеспечения области и понять, что именно следует страховать, прежде всего». Отметим, что «Ингосстрах» традиционно занимает лидирующие позиции на страховом рынке России и Кемеровской области с частности. По итогам 2011 года компания заняла 2 место по объёму собранной страховой премии в Кемеровской области, собрав 623,5 млн. рублей. Выплаты компании клиентам по итогам 2011 года составили 348,8 млн. рублей.

Ксения Сидорова

ЦЕНА ВОПРОСА

87 миллиардов 927 миллионов 841 тысяча 500 рублей составят доходы бюджета Кемеровской области согласно изменениям, внесённым депутатами облсовета на сессии в минувшую среду. Это на 9,7% больше первоначально утверждённых параметров бюджета. Депутаты уже в третий раз в текущем году пересмотрели доходы и расходы бюджета. На этот раз доходы увеличены на 2 млрд 273,2 млн рублей главным образом за счёт корректировки объёма поступлений по налогу на прибыль (плюс 2 млрд рублей). Кроме того на 273,2 млн рублей увеличены безвозмездные поступления из федерального бюджета и Фонда содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства. Расходная часть бюджета утверждена в сумме 96 млрд 72 млн 980,9 тыс. рублей, что на 10% больше первоначально утверждённой суммы (в минувшую среду расходы были увеличены на 2 млрд 916 млн 812,1 тыс. рублей. В частности увеличены расходы на дорожное и жилищно-коммунальное хозяйство, образование, компенсацию за проезд учащих железнодорожным транспортом, здравоохранение, социальные программы. Дефицит областного бюджета утверждён в сумме 8 млрд 145 млн 139,4 тыс. рублей или 10,9% от собственных доходов бюджета. Изначально размер дефицита был предусмотрен на уровне 9,9% в сумме 7 млрд 168,3 млн рублей.

896 миллионов рублей составила чистая прибыль ОАО «Кузбасская топливная компания» по итогам первого квартала текущего года по МСФО, что на 51% больше, чем за тот же период прошлого года на 23% (1 кв. 2011 г.: 5 425 млн рублей) и составила 6 млрд 652 млн рублей. В то же время выручка снизилась на 12% по сравнению с показателем за 4 квартал прошлого года в связи с сезонными факторами и снижением спроса на экспортных рынках, говорится в отчёте о состоянии. Средняя цена реализации в 1 кв. 2012 выросла – 1352 рубля – на 13% к аналогичному периоду 2011 года и повысилась на 5% к 4 кв. 2012. Показатель ЕБИТДА увеличился на 18% по сравнению с первым кварталом 2011 года до 1 117 млн рублей (1 кв. 2011 г.: 948 млн рублей), однако относительно 4 кв. 2011 г. (4 кв. 2011 г.: 1 360 млн рублей), снизился на 18%, несмотря на повышение средней цены реализации. В течение первого квартала 2012 г. компанией было добыто 2,18 млн тонн угля, что на 19% больше по сравнению с 1 кварталом 2011 г. (1,83 млн тонн). Но добыча угля снизилась на 15% к 4 кв. 2012 г. (2,56 млн тонн) в связи с сократившимся объёмом реализации. Объём реализации в первом квартале 2012 г. сократился на 16% и составил 2,81 млн тонн (4 кв. 2011 г.: 3,34 млн. тонн). Было продано 2,17 млн тонн угля собственного производства, и 0,64 млн тонн приобретённого у других предприятий. Несмотря на снижение показателей реализации, доля экспортных продаж незначительно увеличилась с 53% до 57%.

431 тысяча 600 евро получили управление по дегазации и утилизации метана (УДУМ, сервисное предприятие ОАО «СУЭК-Кузбасс») в рамках Киотского протокола. Как отмечается в сообщении «СУЭК-Кузбасс», впервые в угольной отрасли России по результатам независимой экспертизы единиц сокращённых выбросов парниковых газов, проект «Утилизация дегазационного метана на шахтах ОАО «СУЭК-Кузбасс», осуществляемый в соответствии со ст. 6 Киотского протокола к Рамочной конвенции ООН об изменении климата, признан соответствующим на первом этапе. На шахте имени С.М. Кирова с 2009 г. утилизировано 15,5 млн кубометров метана. Выработано 26 790 МВт/час электроэнергии, 23 140 МВт/час теплоэнергии.

ТЕНДЕНЦИИ

# КАК СОГРЕТЬ РЕГИОН

**Окончание. Начало на стр. 1**  
Но расходование этих ассигнований тоже оставляет желать лучшего по причине банальной – типичных злоупотреблений и даже воровства. Не случайно зам губернатора отметил, что, по данным за это в последнее время оказались сняты 16 глав муниципальных образований как раз за злоупотребления и нарушения в сфере ЖКХ.

О сходных проблемах говорили в прошлый понедельник на пресс-конференции начальник управления энергетики областного департамента угольной промышленности и энергетики **Юрий Антонов** и управляющий директор ОАО «Южно-Кузбасская ГРЭС» **Сергей Мирошников**. Первый отметил, что задолженность по электроэнергию в регионе относительно стабилизировалась, но это связано просто с тем, что размер платежей не увеличился. С этого года энерготарифы поднимаются во второй половине года. Сергей Мирошников сообщил, что станция приступила к замене безнадёжно устаревших котлов («им по 60 лет уже»), и в августе нынешнего года планирует закончить реконструкцию первого из одиннадцати. По его данным, реконструкция

предусматривает полную замену поверхностей нагрева, горелок, системы золоудаления, установку новых золоуловителей на котле №11. Затраты на первую реконструкцию составят около 60 млн рублей, на остальных она составит 40 млн рублей за каждый агрегат. Предполагается реконструировать по 2 котла в год. Общая стоимость этой модернизации оценивается в 460 млн рублей, а задолженность потребителей перед станцией за поставленное тепло составляет 200 млн рублей, 40% от необходимых расходов на котлы. А ведь ГРЭС планирует еще и замену турбин, они ведь тоже не новые уже.

Конечно, подводя итоги заседания коллеги областными, первым заместителем губернатора **Валентин Мазинкин** обратил внимание глав городов и районов на необходимость «усилить работу по собираемости платежей за жилищно-коммунальные услуги, поскольку средства за потреблённые энергоресурсы также направляются на модернизацию ЖКХ». Да только руководители муниципалитетов слышали это много раз и знают очень хорошо. И даст ли такой рецепт результат неясно.  
*Антон Старожилко*

# БЕЗОПАСНОСТЬ ТЕПЕРЬ ОБЯЗАТЕЛЬНА

*Страхование ОПО стартовало 1 января текущего года, но к стремительному росту регионального рынка страхования ответственности не привело. Вероятно, как и всякому новому виду страхования, ему нужно время, чтобы прижиться на российской почве и стать неотъемлемой частью нашей жизни.*

**БУМА НЕ ПРОИЗОШЛО**

Закон об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев опасных объектов (ОПО) за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте вступил в действие с 1 января 2012 года. Казалось бы, данный вид страхования мог существенно увеличить ёмкость страхового рынка региона с высоко развитой тяжёлой промышленностью и, соответственно, высокой концентрацией потенциально опасных объектов, каким является Кемеровская область. Ещё год назад участники страхового рынка прогнозировали по самым скромным подсчётам увеличение премий по данному виду в несколько, а то и в 10-20 раз. Но, судя по имеющейся статистике, страхового «бума» не произошло.

По данным Федеральной службы страхового надзора (ФССН), в 1 квартале 2012 года страховыми организациями в Кемеровской области было заключено договоров

по ОПО на общую сумму всего в 2,425 млн рублей, что составляет лишь 0,036% общего объёма премии, собранной компаниями за этот период.

Для сравнения, в 1 квартале прошлого года страховые компании в Кемеровской области заключили таких договоров на 2,973 млн рублей. То есть получается, что региональный рынок ОПО не вырос, а сократился более чем на 18%.

Но данный факт не настолько странен, как может показаться на первый взгляд. Стоит помнить, что большинство крупных промышленных предприятий области входят в состав вертикально-интегрированных холдингов, головные офисы которых находятся за пределами региона. Если ранее договоры по ОПО из-за небольших страховых сумм заключались на территории присутствия предприятия, то с введением в действие нового закона, увеличившего и страховые суммы, и лимиты ответственности, договоры стали заключаться на

уровне головных офисов компаний. Следовательно, страховые премии по ним «прошли мимо» областной статистики, а указанные 2,425 млн рублей не отражают полной картины страхования опасных объектов, находящихся в области. По оценке **Ольги Бутковской**, исполнительного директора страховой компании «Сибирский дом страхования», данная сумма составляет не более 33% от договоров, заключённых по объектам Кемеровской области.

Впрочем, неожиданностью ни для кого такая практика не стала – такое развитие ситуации страховщики предсказывали ещё год назад. «Основная доля портфеля по ОПО «ушла» в общий объём премии по компании», – подтверждает **Юлия Лапина**, директор кемеровского филиала страховой компании «Согласие». – Региональное подразделение уже по факту получило полисы».

В то же время Юлия Лапина не согласна, что по этой причине данный вид страхования неактуален

для региональных страховщиков и филиалов: «В головной офис уходят договоры по крупному бизнесу, но есть большое количество компаний, до которых руки из Москвы просто не доходят. Нам есть с кем работать и с чем. Малый и средний бизнес – поле для страховщиков просто непаханое».

Довольно показательна с этой точки зрения структура заключённых договоров по ОПО в компании «Сибирский дом страхования». «Основная часть застрахованных объектов принадлежит нашим же предприятиям (ООО «Сибирский дом страхования» входит в ЗАО «Холдинговая компания «Сибирский деловой союз», – «А-П.»), – рассказывает **Ольга Бутковская**. – И только 10-12% договоров по ОПО в нашем портфеле заключены со сторонними предприятиями. В основном это небольшие компании – строительного и агропромышленного комплекса».

**ДИСЦИПЛИНА ПОДКАЧАЛА**  
Ещё одна причина того, почему объём рынка ОПО пока не радует своим динамичным ростом – это банальная недисциплинированность страхователей. Как уверяют страховщики, далеко не все руководители предприятий, обязанные страховать свои опасные объекты, знают о новом законе. Особенно это касается тех, для кого, в принципе, обязанность страховать, действительно, новшество.

Напомним, у закона об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев опасных объектов есть предостория на российский рынок. До его введения договоры страхования по ОПО заключались добровольно, а также в соответствии с законами №116 «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» и №117 «О безопасности гидротехнических сооружений». Но даже по этим законам, по единственному мнению страховщиков, не страховались и половина объектов, подлежащих страхованию.

Новый закон увеличил страховые суммы, расширил перечень объектов, которые должны быть застрахованы, а также круг лиц, которые в случае аварии могут быть признаны пострадавшими и, соответственно, получить выплату.

С 1 апреля 2012 года Ростехнадзор начинает штрафовать предприятия за отсутствие полиса страхования ОПО. Суммы штрафов составляют до 20 тыс. рублей для должностных лиц и до 500 тыс. рублей для юридических. Помимо штрафа, в случае отсутствия страхового полиса возможен запрет на эксплуатацию объекта. А если на незастрахованном предприятии

случится авария, компенсацию пострадавшим владеец опасного объекта обязан будет в соответствии с законом выплатить самостоятельно, в пределах сумм, определенных законом об ОПО.

Но, похоже, перечисленные перспективы не пугают нарушителей. По оценке Национального союза страховщиков ответственности (НССО), на сегодняшний день по ОПО застраховано лишь около 35% от общего количества опасных объектов, подлежащих страхованию в 2012 году. В то же время на сайте НССО приводятся данные, согласно которым из 80 опасных объектов, на которых произошли аварии в 1 квартале текущего года, только 11 оказались застрахованными.

По данным официального сайта Южно-Сибирского управления Ростехнадзора, в январе-апреле текущего года на предприятиях Кемеровской области произошло 15 аварий и несчастных случаев, в результате которых погибли 11 человек. Информация о том, какие из этих случаев являются страховыми, не сообщается.

**КРОГ ЖДЁМ?**  
Впрочем, как утверждают страховщики, крупные предприятия, а в особенности входящие в состав федеральных холдингов, закон всё-таки не нарушают. Другое дело – малые и средние компании. Причина нередко кроется в недостатке финансовых ресурсов. «Многие предприятия агропромышленного комплекса ещё не застрахованы», – рассказывает **Ольга Бутковская**. – Из-за низкой платёжеспособности до сих пор не заключили договоры страхования и предприятия пищевой промышленности – молокозаводы, мясокombинаты, одним словом, предприятия, которые работают за счёт оборотных средств: страховые премии по сумме приличные, а денег не хватает. Слабо пока страхуются строительные и дорожно-строительные компании, у которых ещё просто сезон не начался».

Также необходимо отметить, что не у всех владельцев опасных объектов обязанность иметь полис ОПО возникла с 1 января текущего года. Так, объекты, являющиеся государственным или муниципальным имуществом, финансирование которых полностью или частично осуществляется за счёт бюджетных средств, а также лифты в многоквартирных домах, в обязательном порядке должны быть застрахованы лишь с 1 января 2013 года. А значит, перспективы роста регионально-го рынка страхования ОПО всё-таки есть.  
*Ксения Сидорова*



**БОЛЬШОМУ УГЛЮ – МНОГО ТЕХНИКИ**

*Рост добычи угля в Кузбассе не останавливается, чему не в последнюю очередь способствует инвестиционная активность угольных компаний, направленная на модернизацию производства и создание производств с высокотехнологичными характеристиками. Закупая новое горно-транспортное и горно-шахтное оборудование (ГШО), предприятия ориентируются на такие его параметры, как производительность, стоимость, а также надёжность и доступности в обслуживании. Росту добычи, естественно, невозможен без инвестиционной активности угольщиков, в том числе, и направленной на модернизацию производства. Что в свою очередь невозможно сделать без обновления техники и оборудования.*

К примеру, ОАО «Южный Кузбасс» приобрело в 2011 году около 60 единиц крупногабаритной техники. Для открытых горных работ – экскаваторы, бульдозеры, буровые станки, грейдеры. Для перевозки вскрышных пород и добытого угля – автомобили марки «БелАЗ», а еще автомобили меньшего размера. Для шахт были куплены газоразделительный комплекс, вентилятор главного проветривания, ленточные конвейеры и др. для обогащения фабрик – необходимые для оборудования запчасти. Среди закупок «Южным Кузбассом» зарубежной техники экскаваторы Komatsu различных типов, бульдозеры Caterpillar и Komatsu, буровые станки производства Sandvik-Tamrock-Drittech, два автогрейдера Komatsu, 13 самосвалов «БелАЗ» грузоподъемностью от 27 до 220 тонн, механизированная крепь китайского производства, оборудование производства фирмы Joy (очистной комбайн, перегружатель, забойный и завальный конвейеры). Покупала компания и технику отечественного производства – погрузчики «Кировец», газоразделительный комплекс, два буровых станка, ленточные конвейеры, перегружатель и дробилку.

Холдинг «Сибирский деловой союз» в развитие своих угольных предприятий (находится в составе или под управлением отраслевого подразделения ХК «СДС-Уголь») инвестировал в 2011 году 12,8

млрд. рублей, из которых 1,6 млрд. рублей была направлена на модернизацию производства, горно-транспортного и горно-шахтного оборудования, строительство новых предприятий, в частности, разреза «Первомайский» (был открыт в начале мая этого года) и обогащательной фабрики «Черниковская-Коксовая» (ввод в эксплуатацию намечен на 4 квартал 2012 года). «Первомайский» построен с проектной мощностью 15 млн. тонн. Естественно, что для такой мощности необходим высокопроизводительный технический парк. По данным пресс-службы «СДС-Уголь», на разрезе уже запущены в эксплуатацию современные экскаваторы импортного производства: EX-5500 – (с ковшем объёмом в 27 кубометров); EX-3600 – (21 кубометр); EX-2500 – (15 кубометр). В комплексе с ними работают автосамосвалы грузоподъемностью 220-240 тонн. Плюс к этому заключены контракты на поставку 2 экскаваторов P&H-2800 – (33 кубометра), автосамосвалов грузоподъемностью 320 тонн, тяжёлых бульдозеров.

**Окончание на стр. 6**

СОБЫТИЕ

# КОНКУРС, КОТОРЫЙ РОЖДАЕТ ТЕНДЕНЦИЮ

*Правлением Пенсионного фонда Российской Федерации подведены итоги очередного ежегодного Всероссийского конкурса «Лучший страхователь года по обязательному пенсионному страхованию». В числе победителей конкурса 15 юридических лиц и индивидуальных предпринимателей Кемеровской области – все они награждены почётными дипломами Председателя Правления ПФР А.В. Дроздова и управляющего Отделения ПФР по Кемеровской области В.А. Старикова.*

Напомним читателям, что главной целью конкурса «Лучший страхователь» является повышение как социальной ответственности работодателей, так и уровня взаимодействия между ними и органами Пенсионного фонда. Основными критериями при подведении итогов и определении победителей конкурсных комиссиями разных уровней учитываются не только своевременность и полнота уплаты членских взносов, но и корректное предоставление отчетности, а также выполнение некоторых дополнительных обязательств, которые собственники и руководство предприятий и организаций берут на себя в добровольном порядке.

Сегодня на учёте в 36 управлениях ОПФР по Кемеровской области в системе обязательного пенсионного страхования состоит 127201 страхователь. В их составе 64733 работодателя и 62468 физических лиц, самостоятельно уплачивающих страховые взносы. И поскольку уровень всех этих субъектов предпринимательства различен, то и участники конкурса уже традиционно делятся по четырем номинациям.

В этот раз по итогам 2011 года среди самых крупных работодателей, с численностью работников свыше 500 человек победителями были признаны ООО «КДВ Яшкино» (УПФР в Яшкинском районе),

ОАО «Распадская» (УПФР в Междуреченске) и ООО «Чебулинское» (УПФР в Чебулинском районе).

В следующей категории, где численность персонала от 100 до 500 человек, победили ООО «Конфазль» (УПФР в Берёзовском), ООО «Белтранс» (УПФР в Белово и Беловском районе), ООО «Шахта «Бутовская» (межрайонное УПФР в Кемерово и Кемеровском районе) и ОАО «Киселёвское ПТУ» (УПФР в Киселёвске).

Предприятия малого бизнеса, где численность работников не превышает 100 человек, также были отмечены дипломами победителей конкурса. Ими стали ООО «Белый камень» (УПФР в Куйбышевском районе Новокузнецка), Санаторий-профилакторий «Железнодорожник» (УПФР в Тайге), ООО «Кузбассхимзащита» (межрайонное УПФР в Кемерово и Кемеровском районе) и ООО ЛС ЧПУ (УПФР в Юрге и Юргинском районе).

В категории индивидуальных предпринимателей, имеющих наёмных работников, победителями объявлены КФХ Куприянова Александра Ивановича (УПФР в Тисульском районе), ИП Прыгина Сергея Афанасьевича (УПФР в Таштаголе), ИП Ганке Галины Викторовны (УПФР в Рудничном районе Прокопьевска и ИП Алексеевой Татьяны Владимировны

(УПФР в Орджоникидзевском районе Новокузнецка).

В этот раз, в отличие от прошлогодней церемонии награждения победителей в областном отделении, было принято решение награждать всех на местах – в своих территориальных управлениях. 23 мая в УПФР в городе Кемерово и Кемеровском районе награждали сразу двух победителей: диплом ООО «Шахта «Бутовская» получил его директор **Игорь Желтков**, а ООО «Кузбассхимзащита» директор **Олег Бобров**.

Заместитель начальника межрайонного УПФР в городе Кемерово и Кемеровском районе **Ирина Щубина** прокомментировала победу именно этих предприятий.

– Предварительно мы проводили собственный конкурс на «Лучшего страхователя», в котором из 16 тысяч платёльщиков (включая ИП) взносов выявили 7 победителей. А в список победителей всероссийского конкурса путём поэтапного отбора вошли два кемеровских предприятия. Мы очень рады за них и за всех сотрудников этих предприятий, ведь главная цель этого конкурса – повышение социальной ответственности работодателей, а следовательно – повышение уровня жизни наших граждан.

Шахта «Бутовская» победила в этом конкурсе ещё и потому,



что помимо основных взносов, которые они обязаны уплачивать по закону, это предприятие уплачивало взносы по дополнительному тарифу, который будет использован для увеличения шахтёрских пенсий. В итоге за 2011 год шахтой было дополнительно внесено в пенсионный фонд свыше 6,3 миллиона рублей, это при том, что их основные взносы составили более 45 миллионов.

Другое наше предприятие-победитель ООО «Кузбассхимзащита» также кроме выполнения обязательных условий конкурса взяло на себя ответственность за своих сотрудников, приняв участие в социальном финансировании пенсий. Таких примеров пока немного – в Кемерово пока что социальным финансированием занимаются всего девять предприятий, в предыдущем году их было и того меньше – шесть. А «Кузбассхимзащита» за прошедший год перечислила на финансирование этой программы более 440 тысяч рублей, это вполне приличная сумма для малого предприятия.

Директор ООО «Кузбассхимзащита» **Олег Бобров** объясняет решение руководства предприятия о социальном финансировании пенсий работников довольно просто.

– Мы начали с того, что ввели отдельный пункт о программе социального финансирования пенсий для своих сотрудников в коллективный договор. Учитывая то, что заработная плата на нашем предприятии не очень высокая, особенно при сезонном виде работ, мы решили помочь нашим сотрудникам в части увеличения их будущих пенсий. Это было очень хорошо принято в нашем коллективе. Принято решение продолжать это и в дальнейшем... Возможно, за этим простым, на первый взгляд, объяснением стоит новая тенденция – повышения ответственности работодателей за свой персонал. И в этом видится результат серьёзной работы Пенсионного фонда России, частью которой стало проведение этого важного и нужного конкурса «Лучший страхователь года».

*Сергей Волков*



**Потребительское кредитование**

**Яркие очертания будущего**

- Заемщик получает средства на любые цели личного потребления.
- Гибкий подход к формам обеспечения кредита.
- Возможность получить кредит без залога и поручителей в трех валютах: рубли РФ, доллары США, евро.

г. Кемерово, пр-т Советский, д. 74/1, тел. (3842) 75-52-98  
г. Новокузнецк, пр. Металлургов, д. 48, тел. (3843) 53-95-36  
www.zenit.ru  
8 800 200 6677 (звонок по России бесплатный)

ОБЗОР РЫНКА

# БОЛЬШОМУ УГЛЮ – МНОГО ТЕХНИКИ

**Окончание. Начало на стр. 5**  
ОАО «УК «Кузбассразрезголь» (КРУ) в прошлом году приобретало выемочно-погрузочную и бульдозерную технику, технологические автомобили и буровое оборудование, железнодорожный транспорт и вспомогательное оборудование. Всего в 2011 году на предприятия компании поступило более 280 единиц техники на сумму 12 млрд рублей. В прошлом году компания приобрела 12 новых экскаваторов, среди которых 3 экскаватора R&N-2800 с емкостью ковша 33 кубометра, один – с емкостью ковша 56 кубометров R&N-4100 компании Haglischfeiger. Эта машина считается одной из самых крупных в мире. В России подобная техника есть только на разрезах КРУ. Кроме того, в прошлом году на Бачатском угольном разрезе в режиме опытно-промышленной эксплуатации работает китайский экскаватор WK-35 с объемом ковша 33 кубометра. В первом квартале нынешнего года КРУ приобрел еще 46 единиц техники, в том числе, 35 карьерных самосвалов БелАЗ с объемом кузова от 45 до 220 тонн. Затраты на эти цели составили почти 4 млрд рублей. В конце апреля КРУ завершила испытания первого в России 32-кубового экскаватора ЭЖК-32Р (производство ООО «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г. Коробочка»). Эта машина – самая мощная на сегодняшний день из тех, которые в разные годы производились в СССР и России.

Группа «Стройсервис» продолжает закупать технику в рамках масштабной инвестиционной программы по модернизации и развитию производственных мощностей угольдобывающих предприятий компании. Только за прошлый год на эти цели было направлено 4,3 млрд рублей, из которых две трети на закупки техники. Ее парк на разрезе «Шестаки» (входит в группу) пополнился в 2011 году несколькими 130-тонными БелАЗами, современными гидравлическими экскаваторами Komatsu с объемом ковша 7 и 11 кубометров, отечественными ЭШС 10/70 и ЭЖК-10, американским буровым станком DML, а также двумя мощными японскими бульдозерами на гусеничном и одним на колесном ходу. Общая сумма инвестиций компании в предприятие по прошлому году составила 717,8 млн. рублей. Как поясняет пресс-служба «Стройсервиса», поставка нового, современного, высокопроизводительного оборудования соответствует стратегии компании по увеличению угольдобычи, и направлена на то, чтобы повысить разрез «Шестаки» на уровень стабильной добычи 1 млн тонн угля в год.

В условиях жесткой конкуренции и наличия спроса производители горно-шахтного оборудования и сервисные центры пытаются в свою очередь соответствовать всем требованиям, чтобы завоевать потребителей, идут к ним не только с новыми предложениями своей продукции, но и сервиса. К примеру, американская компания «Joy Global Inc» в апреле нынешнего года начало строительство в Прокопьевском районе нового сервисного центра. Компания поставляет в Россию технику «Joy Mining Machinery» и «R&N Mining Equipment» для подземных и наземных горных работ. Планируется, что новый кузбасский сервис-

центр станет базовым предприятием системы комплексного сопровождения оборудования Joy и R&N, которое эксплуатируется на территории России и Казахстана. В июле прошлого года произошло слияние двух ведущих производителей горного оборудования Bucyrus International Inc и Caterpillar Inc, что открывает новые перспективы на рынке сервисных услуг теперь уже по обслуживанию оборудования САТ, в частности карьерных самосвалов, колесных погрузчиков, гусеничных бульдозеров, автогрейдеров, колесных тракторов-скреперов, подземных погрузчиков, подземных самосвалов, подземных буровых установок и др. Годовой оборот ООО «Бьюсайрус Сервис» увеличился с 740 млн. рублей в 2010 году до 1560 млн. рублей в 2011 году. Как пояснили в компании, увеличение оборота в 2011 году связано с тем, что в этот период ООО «Бьюсайрус Сервис» были переданы обязательства по обслуживанию гидравлических экскаваторов на территории от Урала до Дальнего Востока. Это вызвало резкое увеличение парка обслуживаемого оборудования. Также на 2011 год пришлось несколько других крупных проектов, в частности проект капитального ремонта оборудования, проект по продаже капитального оборудования (один гидравлический экскаватор RH120 и два гидравлических экскаватора RH90 для ООО «АНВ Групп»). Соответственно увеличилось и количество клиентов компании.

Стараются проявить себя и местные производители, в том числе, и работая на рынке соседних стран. В марте нынешнего года ООО «Юргинский машиностроительный завод» завершил изготовление крени типа МКЮ.4У-10/20 для шахтоуправления «Покровское» (Украина). Секции крени этого типа предназначены для новой лавы этого шахтоуправления, и по своим техническим характеристикам, заверяют на «Юрмаше», превосходят оборудование, эксплуатирующееся там в настоящий момент, что максимально соответствует горно-геологическим особенностям донецких лав. Другим продуктом, которым «Юрмаш», очевидно, намерен завоевать рынок (или хотя часть его) должен стать очистной комбайн нового поколения K750Ю. Пока завод объявил об изготовлении только первого экземпляра комбайна.

Отечественным производителям непросто завоевывать или даже удерживать взятые позиции на рынке. Хотя, как показывает положение ведущих производителей ГПО, положение не такое уж безнадежное, и уже тем более, не бесперспективное, ведь они в любом случае ближе к своим потребителям, и отнюдь не сидят как таковые выпускаемой продукции, так и последующего обслуживания. Как сказано в отчетности старейшего кузбасского производителя, ОАО «Анжеро-маш», предприятию приходится «вести конкурентную борьбу за возможность осуществлять поставки своей продукции на шахты России, как с отечественными производителями ГПО, так и с зарубежными фирмами, выпускающими аналогичную технику».

Влад Максимов

# АДВОКАТ ИЛИ ИНОЙ

В общественном сознании россиянина фигура адвоката всегда стояла на должной высоте. И это несмотря на то, что институт «присяжных стряпчих» был введен в России только к 1832 году, а первые адвокаты (присяжные поверенные, как их тогда называли) появились в отечестве лишь в 60-х годах 19-го столетия. Вот, правда, образ адвоката был в те времена иным, нежели сегодняшний – лучшим адвокатом считался наиболее убедительный оратор. Специфика развития права 20-го века сильно изменила требования к адвокатскому корпусу, от адвокатов уже не требовалось «пламенных речей», и традиционное видение их роли на примере таких ораторов как Кони или Плевако, осталась лишь в кино. А что же представляет собой современный адвокат (или заменяющий его в процессе юрист), работающий в сфере коммерческих споров? Поделимся мнением об этом мы попросили заместителя декана юридического факультета Кемеровского государственного университета Егора ТРЕЗУБОВА.



– Егор Сергеевич, большинство людей сегодня образованы, многие сами имеют юридическое образование и способны самостоятельно отстаивать свои права. Но количество адвокатов у нас не убывает. А зачем и кому необходим сейчас адвокат?

– Если мы говорим о гражданском или об арбитражном процессах, то нужно помнить, что сегодня ни у кого нет предусмотренной законом обязанности обращаться к адвокату для ведения дела в суде. И для получения юридической помощи мы можем обратиться к любому лицу – независимо ни от его образования, ни от официального статуса. В момент принятия Гражданского процессуального и Арбитражного процессуального кодексов в 2002 году законодатель исключил необходимость применения квалифицированной юридической помощи адвокатов как предостережения от злоупотреблений адвокатов (как, например Генри Маркович Резник) представлять новый законопроект, который допускал бы в арбитражном процессе только адвокатов и еще несколько категорий юридических работников (патентных поверенных, юрисконсультов предприятий). Но Конституционный Суд РФ по этому поводу в заключении однозначно указал, что данный проект ущемляет права граждан – поскольку право их судебной защиты не может быть ограничено только институтом адвокатуры. В результате данный проект не стал нормативным актом.

– С вашей точки зрения это хорошо или плохо?

**ЮРИДИЧЕСКАЯ ФИРМА «ЛЕКС-ИНФОРМ»**

65000 Кемерово  
ул. Народная, 3, офис 39  
тел./факс: (842) 361-63-34, 361-60-26  
e-mail: lexinform@rambler.ru

- ✓ Регистрация, реорганизация предприятий
- ✓ Ликвидация
- ✓ Указание строения
- ✓ Регистрация недвижимости
- ✓ Оформление земельных отношений
- ✓ Налоговые споры
- ✓ Представительство в арбитражных судах

– Я считаю, что это правильно. Ведь сегодня, когда мы прибегаем к юридической помощи, то в первую очередь определяем имя юриста. Потому что эта профессия наиболее зависит от того, как специалист работает – от его опыта, от авторитета и деловой репутации. О монополии адвокатов сегодня приходится говорить только в уголовном процессе, где именно лицо, получившее в установленном законом порядке статус адвоката и право осуществлять адвокатскую деятельность, допускается в качестве защитника подсудимого (за некоторыми исключениями).

– А что же даёт статус адвоката?

– Статус адвоката в определенных условиях может предоставлять некоторые льготы для представителя в суде. Например, адвокат имеет право направлять запросы в компетентные органы, которые обязаны отвечать на них. К сожалению, на практике это редко происходит – все ссылается на банковскую, коммерческую или иную тайну, и в результате адвокат получает отписку, а не полноценный ответ на свой запрос. В остальном адвокат мало чем отличается от другого профессионала, хотя отличия такие есть.

К примеру, адвокат в своей работе помимо соблюдения закона, связан ещё и корпоративными нормами – Кодексом профессиональной этики адвоката, Законом об адвокатской деятельности и адвокатуре. Они определяют некую дополнительную ответственность, которую адвокат несёт перед своим клиентом. Она связана с тем, что адвоката за нарушения принятого кодекса могут лишить его статуса. Имущественную же ответственность за недобросовестно оказанные услуги клиент может высказать в гражданском порядке с любого лица в одинаковом объёме.

У адвоката в большей степени формализована работа по оказанию услуг. Частному юристу для того, чтобы начать работу, достаточно просто заключить договор с клиентом и получить доверенность. Адвокат помимо этого обязан выписать ордер, должен все средства, поступающие от клиента проводить через своё адвокатское образование, производить отчисления в адвокатскую палату, хотя, всё это – внутренние стороны вопроса, которые клиента могут и не коснуться. Кроме того, в 2007 году Адвокатской палатой Кемеровской области было принято решение о минимальных ставках адвокатских вознаграждений, а в 2009 эти ставки были повышены. И хотя такая практика весьма неодно-

значно воспринимается в разных субъектах РФ, но продолжает действовать у нас. Все это позволяет утверждать, что деятельность адвоката носит более формализованный характер, нежели деятельность иных юристов.

– Но давайте вернёмся к основной теме – представления адвокатов или иными профессиональными юристами интересов субъектов предпринимательства.

– Вообще сфера коммерческого производства появилась в России в результате судебной реформы 1864 года. Но говорить о конкретном выделении самостоятельных судов мы можем только с 30-х годов 20-го века – с появлением в СССР Госарбитража. Правда и тот рассматривал все арбитражные дела с участием интересов государства, поскольку частной собственности практически не существовало, и арбитраж поддерживал стабильность государственной экономики. Следовательно, до периода 1990-х годов, когда в России появляются современные арбитражные суды, говорить о массовом выделении частных коммерческих споров тоже нельзя.

– Востребованность адвокатов в этих спорах не столь высока?

– Если же мы говорим о гражданском, а особенно – арбитражном процессе, о делах по налоговым спорам, о несостоятельности, банкротстве, коммерческих спорах, то следует отметить, что адвокаты в них фигурируют значительно реже профессионалов без соответствующего статуса. Для оказания юридических услуг, как правило, создаются специализированные компании, где работают высококвалифицированные юристы, не имеющие статуса адвоката, но специализирующиеся в отдельных правовых сферах. Поэтому в арбитражном процессе адвокат не является исключительной фигурой. И к кому обратиться клиенту – к адвокату или же другому лицу, исключительное право самого доверителя.

– А что показывает существующая практика?

– Давайте попробуем рассмотреть отличия арбитражного процесса от прочих. Его участниками являются коммерческие структуры – организации, предприятия, индивидуальные предприниматели. Если в их штате есть юрист-консульт, стоит ли им прибегать к помощи стороннего юриста при решении в суде стандартных для себя проблем, когда дело не требует наличия какой-либо специаль-

# «ПОВЕРЕННЫЙ»?

ной квалификации? Скорее всего, нет. А вот в ситуации, когда судом рассматривается сложный вопрос, будут привлекать профессионала. Ведь поиск такого специалиста, будут обращать внимание именно на тех, кто имеет наибольший опыт ведения подобных дел. Но адвокаты в большей степени заняты уголовными или гражданскими делами, мало кто из них оказывает сегодня услуги по сопровождению бизнеса. В этом можно легко убедиться. Сегодня в Кемеровской области зарегистрировано около четырёхсот адвокатских образований, только в Кемерово находится порядка ста пятидесяти. Но по сложным экономическим спорам квалифицированно работают не более двадцати. В то же самое время, если мы посмотрим информацию по интересующим нас спорам (тем же делаем о банкротстве) эта информация после вынесения решения арбитражного суда находится в открытом доступе – то увидим имена конкретных представителей сторон – около 80% из них адвокатами не являются.

– То есть, у них при такой специализации просто отсутствует потребность в получении адвокатского статуса?

– Можно сказать и так. Адвокатский статус предполагает не столь большой объём прав, сколько возлагает обязанности. Сегодня адвокат – объективно необходимый субъект уголовного процесса. А в гражданском и, тем более, арбитражном процессах его с успехом заменили иные специалисты. Когда в арбитражном суде рассматриваются большие знаковые дела, то субъектами представительства являются зачастую не адвокаты, а юристы без статуса. За чем же специалисту, работающему в другой отрасли, обременять себя лишними отношениями и обязанностями, когда ему достаточно уплачивать все предусмотренные налоги за оказание своих услуг? Главное – оказывать их качественно, совершенствовать свой профессиональный уровень и подтверждать его результатами труда.

Беседовал Сергей Волков

**г. Кемерово, Западный проезд, Западная сторона**

**СИБТСК**  
www.sibtsk.ru

т.: (3842) 57-23-83  
8-923-604-5096  
8-923-604-0164

**ТРОТУАРНАЯ ПЛИТКА**

Стеновые блоки  
Бортовые камни  
Газонный бордюр  
Ступени  
Водосток

«СибТСК» – первое и пока единственное за Уралом предприятие, оснащенное оборудованием германской фирмы HESS, признанным лидером в европейском строительстве ландшафстроения.

# РЕКЛАМА В РЕГИОНАХ

6500 изданий

9500 конструкций

7700 промоутеров

1300 телеканалов

1000 радиостанций

**Реклама Онлайн**

(383) 227-64-64  
(495) 737-54-64

**ВЫБЕРИ СВОЙ ГОРОД**

[www.reklama-online.ru](http://www.reklama-online.ru)

**Главный редактор Галина Красильникова.**  
Зам. гл. ред. Игорь Лавренко.  
Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс».  
Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована Сибирским окружным межрегиональным территориальным управлением.  
Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

# МЕДВЕДИ И МИНИСТРЫ

Премьер Дмитрий Медведев решил вступить в партию. До этого председателем единороссов считался Владимир Путин, который, впрочем, при этом членом партии не был, что само по себе странно – ну да у нас, как известно, во всём особый путь.

При этом Путин не раз говорил, что считает фигуру президента «консолидирующей для всех политических сил, для всех граждан страны». Похоже, он полагает: если кто хоть раз ненароком оказался в рядах партии, хотя бы и правящей, тот уж человек для президента потерянный; единожды вступивши, кто тебе поверит. Тем более удивительным кажется поступок Медведева, который бросился в партию как в омут головы. «Эх, отец мой, да у тебя-то, как у борава, вся спина и бок в грязи! где изводишь засалиться?» – говаривала в таких случаях помещица Коробочка. Считается, что новому премьеру не помешает опора на парламентское большинство. Но при этом ничто вроде бы не мешало оставить в силе прежнюю схему: возложить попоку. Теперь же Медведеву труднее будет исполнить мечту, о которой он во всеулышном заявлял, и вернуться когда-нибудь на пост президента. На этот счёт есть двусмысленные высказывания: «Юношей Публий вступил в ряды ВКП золотые. Выбыл из партии он дряхлым, увя, стариком». ВКП, если кто не знает, называлась тогдашняя правящая партия – Всесоюзная коммунистическая, к ней ещё добавлялась в скобках (б), то есть «большевизм».

На минувшей неделе также был объявлен состав медведевского кабинета министров. Конструкция получилась достаточно громоздкой: 7 вице-премьеров, 21 министр. Самым большим либералом здесь считается первый вице-премьер Игорь Шувалов. Самым большим консервативом – вице-премьер Владислав Сурков, прорвавший должность руководителя аппарата правительства. Израядную власть забрали также вице-премьер Аркадий Дворкович, который будет курировать все отрасли промышленности, а также транспорт и сельское хозяйство. Притом, что этого героя в шешностю отличника-семиклассника класса трудно представить даже в должности начальника цеха или председателя колхоза.

Ещё два отличника – новый министр культуры Владимир Мединский, бывший депутат от «Единой России», и новый министр связи Николай Никифоров, ранее занимавший такую же должность в Татарстане. Полное впечатление, что новых людей поставили на отрасли, которые не жалко. Понятно, что господствующая ныне идеология утверждает: настоящему менеджеру всё равно, чем управлять – футбольным клубом, заводом или банком. Но вот как раз в области культуры эта идеология до сих пор себя что-то слабо оказывала. Да и в футбольных клубах, честно говоря, тоже.

Впрочем, новый министр образования Дмитрий Ливанов, прежде ректор Московского института стали и сплавов, уже выступил с революционной инициативой: вдвое сократить количество бюджетных мест в вузах и полностью перейти на систему платного высшего образования. Вот что значит новая метла. Не очень понятно, правда, как это согласуется с предвыборными выступлениями Владимира Путина, который называл высокую образованность молодых россиян, из которых только совсем ленивый не получает нынче вузовского диплома, одним из главных поводов для государственной гордости.

Среди относительно новых лиц в правительстве также Олег Говорун, возглавлявший Минрегионразвития, и Ольга Голодец, вице-премьер по социальным вопросам. Помнится, у Козымы Прутковка были такие военные куплеты: «Марш вперед! Ура, Россия! Лишь амбиция была б! Брали форты не такие Бутенюп и Глазенап! Продолжай атаку смело, хоть тебе и пуля в лоб. Посмотри, как лезут в дело Глазенап и Бутенюп». Если вместо «Бутенюп и Глазенап» поставить «Говорун и Голодец», звонкость рифмы только повысится.

Почти все другие назначенцы – либо заместители, ставшие министрами, либо старые зубры, как бывший глава Чувашии Николай Федоров, которого бросили на сельское хозяйство, или Виктор Ишаев, долго возглавлявший Хабаровский край, затем ставший полпредом президента на Дальнем востоке, а теперь получивший еще и министерский портфель. Из силовиков уволили только министра Нургалиева, который таким странным образом провернул реформу МВД, что число преступлений, совершаемых полицейскими, только увеличилось. Однако министр обороны Сердюков, деятельность которого вызывала не меньше нареканий, свой пост сохранил.

Не надо беспокоиться и за ушедших министров – Татьяна Голикова, Андрей Фурсенко, Игорь Шоголев, Эльвира Набулулина, Юрий Трутенев и Игорь Левитин получили должности помощников или советников президента, и знающие люди уже называют их настоящим правительством России. Не остался без должности и опальный Нургалиев, назначенный в Совет безопасности. Без должности остались только бывшие вице-премьеры Зубков и Сечин, но первый уже совсем старенький, а второму – одному из самых верных соратников Путина – работу, надо полагать, найдут.

Если считать это кремлевское правительство первым, а кабинет министров в Белом доме – вторым, то обращает на себя внимание ещё один новый портфель – министра по связям с открытым обществом, новым депутатом Дмитрия Медведева (по счёту, стало быть, уже третьим). Так вот, этим министром стал миллиардер Михаил Абызов (76-е состояние в России, если верить списку «Форбс»). То есть осуществлять прямую и обратную связь кабинета министров с малым и средним бизнесом, неравнодушной общественностью, а также и с простыми людьми будет олигарх. Удивительные вещи делаются на свете, иногда вовсе не никакого правдоподобия.

О кузбасских делах рассказывать уже не мешало, выделим только три новости. В Прокопьевск привезли бронзовую скульптуру Иисуса Христа. Её установят в самой высокой точке города – на Тыргане. Сама статуя тоже не маленькая – пять метров в высоту плюс такой же постамент. Изवाल статуя краповярский скульптор Константин Зинич, а отливку из бронзы делали в Подмоковье. Десятиметровый Спаситель над Тырганом, причем с распростертыми объятьями, конечно, живо напоминает Христа-Искупителя на горе Корководо в Рио-де-Жанейро. Правда, город на реке се. Января может похвастаться еще кое-чем: например, футболом, карнавалом и отличными пляжами. Прокопьевск может пока что противопоставить разве что тайский бокс, День шахтера и кренческие омовения в проруби.

Вот ещё новость на похожую тему. «Первая православная служба психологической помощи в Кузбассе открылась в Новокузнецке при Кирилло-Мефодиевском храме. Там работают православные психологи, профессионалы. Также и священнослужитель. Рекомендации будут давать, не противоречащие Евангелию. Этим она будет отличаться от обычной службы. Естественно, любой человек может обратиться туда со своими проблемами», – заявляют в пресс-службе епархии». Понятно, что РПЦ за свою тысячелетнюю историю наработала немалый психологический опыт, да и некоторые биологи употребляют слова «психика» и «душа» как синонимами. Но пока что трудно представить, как все это будет выглядеть на практике. Вот звонит в эту службу женщина и жалуется, что её муж поколачивает. А ей отвечают: «А вы подставьте, матушка, вторую щеку, да помолчите за него, негодника».

Тем временем в Междуреченске поймали медведицу, которая бежала из цирка прямо во время представления и попыталась уйти в тайгу. Изловили её полицейские при помощи дрессировщика невадлеке от городского автовокзала. Все-таки умеем мы поддерживать свою самобытную репутацию: недаром во всем мире рассказывают, что у нас медведи по улицам бегают. Нет, это не Рио-де-Жанейро, это гораздо круче.

Юрий Юдин

**АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ:** 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru; **Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газеты без ведома редакции запрещено.** Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЯ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 2 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-расылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Азия-принт», 650004, г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.

Реклама Банка «Левобережный» (ОАО). Лицензия Банка России №3349

## КРЕДИТЫ МАЛОМУ БИЗНЕСУ

# Шоколадные условия

~ от 12% годовых  
~ решение за 24 часа

Кредит «Шоколад для бизнеса» выдается юридическому лицу, индивидуальному предпринимателю при наличии кредитной истории не менее 12 месяцев. Цель кредита: пополнение оборотных средств, инвестиции. Сумма кредита от 1 000 000 до 20 000 000 рублей. Срок кредита до 36 месяцев. Процентная ставка при наличии кредитной истории не менее 12 месяцев: свыше 10 млн. рублей – 13 % годовых, от 5 до 10 млн. рублей – 14 % годовых, от 1 до 5 млн. рублей – 15 % годовых. Процентная ставка при наличии кредитной истории не менее 24 месяцев: свыше 10 млн. рублей – 12 % годовых, от 5 до 10 млн. рублей – 13 % годовых, от 1 до 5 млн. рублей – 14 % годовых. Без комиссий. Форма предоставления – кредит, кредитная линия с лимитом выдачи. Залог: коммерческая, жилая недвижимость, земельный участок, оборудование, транспорт, товар в обороте – не более 30 % в структуре залога. Состав поручителей: учредители, связанные компании, супруг (а), третьи лица. Акция действует с 01.02.2012г. по 01.10.2012г.

**БАНК ЛЕВОБЕРЕЖНЫЙ**  
[www.nskbl.ru](http://www.nskbl.ru)

**КРУГ ЧТЕНИЯ**

Один из немногих сторонников демократии из писателей патристического направления Александр Казинцев (сам об этом говорит) упорно ведёт политологические дневниковые записи, регулярно публикуя их в журнале «Наши современники». Время от времени он объединяет написанное в книги. Очередной довольно увесистый том, озаглавленный «Возвращение масс. Дневник современника», наконец, добрался до Кемерово.



Это не первая его книга сверх-эмоциональной политической публицистики. С мыслями и выводами автора о политической реальности можно соглашаться или спорить, но следует признать, что это солидная работа, обобщающая политическую практику в теории с левых позиций, националистических. У меня нет никакой идиосинкразии на национализм – явление, если хотите, политическое движение националистов в России и других странах существует, его необходимо глубоко анализировать, делая правильные выводы. Наши же власти, подводя его сторонников под карательную «крышу» экстремизма, со всеми последующими «посадочными» мерами, думаю, только прячут головы на манер незабвенного страуса.

Казинцев наблюдает протестный поток в мире, используя колоссальное количество публикаций в СМИ, десятки ссылок на актуальных политиков, философов, социологов, прочих специалистов политологического склада. Вообще-то в остолбене такая начитанность не вводит, зайдите в Интернет и увидите ещё большую разногласию, чем звучит в «Возвращении масс».

Как-то неловко напоминать, что этот том обязан в большой степени знаменитому исследованию испанского философа Ортеги-и-Гассета «Восстание масс», которое неоднократно с пространством цитированием упоминается Казинцевым. Но новые времена отличаются новыми песнями, которые и «поёт» наш автор.

В трёх первых главах он рассматривает нарастающую протестную активность в Европе, мусульманском мире, Латинской Америке. Глава четвертая – родная Россия во всех её проблемах, болячках, оппозиционном движении и мерах со стороны властей – удачных и неудачных.

В самом начале книги автор раскрывается настежь: «...Мне, признаюсь, дорог каждый поворот, любое

# НАЙТИ СВОЙ ПУТЬ...

завихрение этого мощного потока». Понятно, что протестного. Исследователю, судя по тексту, чрезвычайно импонирует с увлечением разбираться в органической связи вождей с массами. Вывод о том, что «массы одновременно подчиняют его (вождя – В.П.) своим целям. И народным традициям, и народным представлениям о лидере», вообще-то раскладывает ответственность за действия тирана на всё общество. Но об этом у Казинцева ни полстолба.

Не могу принять утверждение, что без тоталитаризма в 30-е годы XX века было не устоять, когда в большинстве стран Европы правили диктаторы. Моим фундаментом убеждений и приверженностью является следующая мысль: в каждой конкретной точке истории существует множество гипотетических путей развития. Нисколько не поколеблено это убеждение аргументами автора «Возвращения масс». Диктатор, который, согласно пропагандистским объяснениям, всегда «единственно возможен», непременно отбирает вариант выстраивания политической системы, прежде всего, в соответствии с собственной выгодой, а потом уже такие политические накладывающиеся на все остальные общественные процессы.

Вот, например, у Казинцева на одну полку ставится восстание в Венгрии в 1956 году и Египетская война, и ничего не говорится о том, что наши властители с обслуживающим персоналом тогда ртов не закрывали, вводя войска в Венгерскую республику, о «самом справедливом и передовом общественном строе». Массы же, столь лобезные сердцу Казинцева, восстали, и протест был утоплен в крови. Да и, если честно, мадьярское руководство, как и чехословацкое позднее, не звали войска из соседних стран на борьбу с собственными народами. Нет, филькины грамоты были оформлены, чтобы срам международный прикрыть, но спросите сегодня об этом венгров и чехов, такого услышите. И, конечно, чехословацкие события никак не выстраиваются в параллель, что делает Казинцев, с революцией в Париже 1968 года. Опять-таки в повествование искусственно подтаскивается ввод войск Великобритании в Северную Ирландию, которая, кстати, по признанным международным сообществом правилам, является частью английского государства. И гибель 13 ирландцев в Лондондерри никак не параллелируется с гибелью людей в Чехословакии после ввода войск Варшавского договора.

О колониях сказано тоже как-то без глубины исследовательской. Оглянитесь и легко увидите: там, где колонизаторы задержались подольше, успев создать структуру власти, после освобождения бывшие колонии экономически сильнее. А вот Сомали (помните, у нас эту страну даже называли «социалистически ориентированной», всего лишь потому, что очередной диктатор начал говорить об этом «правильные вещи», и мы кинулись на помощь, тратя огромные деньги напрасно) до сих пор кувырывается, породив головную боль у мирового сообщества из-за кровавого пиратства.

Когда же упоминается о том, что у Запада руки по локоть в крови, то и нам не стоит кидаться камнями, живя в стеклянном доме, у нас тоже с этим не все в порядке.

Ну, и наконец, куда произошел откат демократии на рубеже XX-XXI веков, то известно, конечно автору книги, который делает этот вывод. В странах традиционных демократий никто не откатывался, более того, образовалось ЕЭС, куда войти можно только пройдя отбор по демократическому стандарту...

*Валерий Плющев*

Полную версию статьи читайте на сайте [www.avant-partner.ru](http://www.avant-partner.ru)



Кемерово – 102,3  
Новокузнецк – 103 (FM)

**Кемерово 27 июня**

**Игорь Манн**

Маркетинг без бюджета

«Среди 5000 маркетинговых инструментов существует несколько десятков бесплатных. Совсем бесплатных, то есть вы ничего не платите, когда их используете. Но эффект получаете.

О них и пойдет речь на семинаре. Я расскажу как «взять и сделать».

**т. (3842) 49-62-70, [www.profy-kem.ru](http://www.profy-kem.ru)**

