



ТЕНДЕНЦИИ

Несмотря на увеличение экспортных доходов за счёт падения курса рубля, угольщики пока не рассчитывают на улучшение ситуации на угольном рынке. Напротив, говорят о «сложных временах», которые, как минимум, ещё два-три года продлятся в угольной отрасли. Пока снижать добычу угольщики не планируют, рассчитывая сбывать дополнительные объёмы угля за рубежом.



УГОЛЬ

В «НИЗКОМ ЦЕНОСТОЯНИИ»



**2 ЧТО ПОСТРОЯТ
НА МЕСТЕ
ВОЕННОГО
УЧИЛИЩА**



**4 ВЕРНЁТ ЛИ
ЦЕНТРАЛЬНАЯ
ТЭЦ
ДОЛГИ ЗА ГАЗ**



**6 КАК
ИЗМЕНИТСЯ
РЫНОК
КРЕДИТОВАНИЯ**

20 марта в Кемерове Владимир Рашевский, генеральный директор ОАО «Сибирская угольная энергетическая компания» (СУЭК), заявил, что в ближайшие два-три года угольную отрасль России и мира ждут «сложные времена». Сложности отрасли связаны с тем, что «Европа уменьшает потребление угля по экологическим соображениям, цены на нефть упали, за ними цены на газ, усиливается конкуренция на рынке энергоресурсов». Поэтому уже «два с половиной-три года назад угольная отрасль всего мира вошла в довольно затяжной кризис»: цены на уголь упали до уровня 2005 года. И сегодня все угольщики «испытывают период затяжного низкого ценостояния».

По оценке Владимира Рашевского, в более долгосрочном горизонте, 5-10 лет, «уголь был и остается №1 в мире, это топливо, прежде всего, развивающихся азиатских экономик, поэтому важно, что стратегия развития российской угольной промышленности разворачи-

вается на Дальний Восток». В этом процессе СУЭК «идёт в авангарде», пояснил он, очевидно, имея в виду не только увеличение экспорта из Кузбасса, но и с других предприятий компаний в Забайкалье и на Дальнем Востоке, а также развитие собственного угольного порта в Ванино. И в текущем году, несмотря на сложности и период низких цен, компания планирует инвестировать в развитие своих активов в Кемеровской области (объединены в ОАО «СУЭК-Кузбасс») 14,9 млрд рублей (с НДС) против 8,5 млрд в 2014 году. Среди основных инвестпроектов 2015 года Владимир Рашевский назвал планируемый ввод в строй новой обогатительной фабрики «Талдинская» (в районе шахты «Талдинская-Западная-1») по переработке 3 млн тонн угля в год, строительство новой шахты на участке Магистральный, модернизацию шахт «Польсаевская», «Комсомолец», им Рубана, поддерживающие инвестиции во все предприятия. Гендиректор СУЭК

не назвал планы увеличения добычи угля на предприятиях Кузбасса (в прошлом году выросла на 0,5 млн тонн до 33,1 млн), администрация Кемеровской области сообщила, что «СУЭК-Кузбасс» планирует поднять добычу на 3,6 млн тонн.

Сходные оценки высказал в прошлую пятницу и гендиректор и контролирующий акционер ОАО «Кузбасская топливная компания» (КТК) Игорь Прокудин. Говоря о ситуации на рынке в первом квартале 2015 года, он сообщил: «Мы думали, что уже дно, но оказалось, что это еще не дно», и «на второй квартал экспортные цены на уголь ещё снизились на 5 долларов за тонну». «Сегодня одно из самых сложных времен для угольной отрасли, и два-три года будет достаточно сложно», – сделал прогноз руководитель КТК.

По его данным, только повышение курса доллара позволило компании отработать прошлый год без убытков, но только, чтобы «выйти в ноль». И в этом году в компа-

нии значительный прирост добычи считают неправильным. Поэтому запланировано увеличение добычи на 400 тыс. тонн (с 10,6 млн тонн в 2014 году до 11 млн), что способно обеспечить работу КТК без убытков. Инвестиции КТК в 2015 году планируются в объёме 500 млн рублей против 515 млн в прошлом году, из них 360 млн пойдут на покупку горнотранспортной техники, а кроме того, компания планирует начать освоение нового участка недр, Брянский, и начать на нём добычу. В то же время, подчеркнул Игорь Прокудин, мощности компании по добыче и вывозу угля (наличие транспортной и энергетической инфраструктуры, подготовленные запасы) позволяют добывать до 15 млн тонн угля в год, и нарастить добычу в короткие сроки несложно, понадобится только приобрести дополнительную транспортную технику. Однако, все это возможно лишь в условиях роста цен и нехватки угля на рынке.

Антон Старжилов



**Мы не жертвуем качеством
Проминвест Лизинг**

Все виды лизинга:

- оборудование
- транспорт
- спецтехника
- недвижимость

Удобное решение для реальных проектов



ул. Терешковой, 41 к2,
офис 801, БЦ Сити Плаза
тел. (3842) 45-55-45
www.prominvest-kuzbass.ru



**Экспресс-доставка
корреспонденции и грузов
по России и за границу**

Хорошо понимая потребности клиента, мы всегда делаем больше, чем от нас ожидают.

- Исключительно аккуратное обращение с грузом.
- Предоставление бесплатного упаковочного материала.
- Страхование отправок.
- Удобные способы оплаты.
- Покупка товара в другом городе.
- Отслеживание груза в режиме on-line.
- Предоставление индивидуального менеджера и курьера.
- Экспресс доставка грузов от «двери до двери»
- Гарантированная доставка ваших документов в Москву на следующий рабочий день.

Кемерово, пр. Советский, д. 606, офис 03, тел. (3842) 36-49-07
Новокузнецк, ул. Пирогова, д. 9, тел. (3843) 20-90-49
Томск, ул. К. Маркса, 24, тел. (3822) 51-22-02

www.sibex.biz

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

ДОЛГИ НКВЗ ПОДОЖДУТ

Кемеровский арбитраж 25 марта вновь отложил рассмотрение дела о банкротстве ОАО «Новокузнецкий вагоностроительный завод» (НКВЗ) по заявлению кемеровского ООО «Вагон Трейд СДС». Ходатайства об отложении направили в суд обе стороны. Представитель заявителя **Анастасия Тимошенко** сообщила, что ведутся переговоры о погашении задолженности в полном объеме, и предложила отложить дело на месяц. Представитель завода **Анна Фердерер** пояснила, что должник рассчитывает на поступление средств по договорам поставки вагонов, о которых суд был информирован на предыдущем заседании 16 февраля, однако, в дополнении к уже заключенным договорам поставки ещё ведутся переговоры по договорам спецификации и предоплаты, и она начнётся только в апреле, а сами поставки в мае, поэтому дело нужно отложить на два месяца. Суд в итоге перенёс рассмотрение дела на 19 мая. Напомним, что задолженность НКВЗ перед ООО «Вагон Трейд СДС» составляет 34,47 млн рублей. На заседании суда 16 февраля представитель должника **Александра Звягина** заявила ходатайство об отложении дела, сообщив, что 11-12 февраля завод заключил контракты на поставку 3 тыс. вагонов общей стоимостью 8,87 млрд рублей, и с получением этих средств рассчитывает по долгу перед заявителем. Кто выступил заказчиком вагонов, она не раскрыла. ОАО «Новокузнецкий вагоностроительный завод» создано в феврале 2008 года на базе завода по ремонту металлургического оборудования. Завод выпускает полувагоны для перевозки угля (3,45 тыс. штук в 2013 году), с начала марта 2015 года 51% акций предприятия контролируется новокузнецким предпринимателем **Александром Щукиным** (см. А-П от 19 марта 2015 года, «ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ»), по 24,5% — у **Андрея Бака** и **Евгения Подьяпольского**.

ЗАСЯТЬ МИЛЛИОН

Почти 1 млн га сельскохозяйственных культур планируется засеять в этом году в Кузбассе, заявил на совещании работников АПК 25 марта зам губернатора по агропромышленному комплексу **Валерий Шабанов**. В целом, сообщил он, планируемая посевная площадь нынешнего года увеличится на 19,4 тыс. га по сравнению с предыдущим годом, до 978,4 тыс. га. Из этой площади зерновые и зернобобовые культуры должны занять 604 тыс. га, картофель — более 47 тыс. га, другие овощные культуры — 8 тыс. га, рапс — около 60 тыс. га, соя — 2 тыс. га. Кроме того, осенью планируется посеять более 43 тыс. га озимых культур, в том числе 37,7 тыс. зерновых. Валерий Шабанов отметил, что в связи с ускоренным развитием животноводства на 17 тыс. га по сравнению с прошлым годом, до 250 тыс. га, планируется увеличить посевы кормовых культур. Для проведения комплекса весенне-летних работ в хозяйствах имеется 4840 тракторов, 390 посевных комплексов, 876 плугов, 1010 культиваторов, 1560 сеялок. Начальник областного департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности **Олег Третьяков** сообщил, что в связи со сложной экономической ситуацией в стране, в 2015 году в рамках госпрограммы развития сельского хозяйства предусмотрена погектарная поддержка хозяйств Кузбасса, занимающихся растениеводством. На эти цели выделено 206 млн рублей из федерального и областного бюджетов. И правительство России уже приняло решение о возмещении процентной ставки по краткосрочным кредитам сельхозпредприятиям в сфере растениеводства за счет средств федерального бюджета на уровне 14,68%. С учетом принятых в области мер размер возмещаемой процентной ставки составит 17,43%. На эти цели будет выделено более 120 млн рублей, что в 3 раза больше, чем в прошлом году. «Эти меры должны значительно снизить кредитную нагрузку на сельхозпредприятия», — заверил Валерий Шабанов.

ИНДУСТРИЯ ЗАМЕДЛИЛАСЬ

Промышленное производство в Кемеровской области выросло в январе-феврале текущего года на 1,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, сообщает территориальный орган государственной статистики по Кемеровской области. При этом в феврале промпроизводство сократилось — на 0,5% по сравнению с февралём 2014 года и на 3,2% по сравнению с январем текущего года. Однако, если в угольной промышленности рост производства в январе-феврале 2015 года составил 3,6% к январю-февралю 2014 года, а в отраслях по производству и распределению электроэнергии, газа, пара и воды — 11,2%, то в обрабатывающих отраслях отмечено падение на 5,8%. В секторе обрабатывающей промышленности Кузбасса госстатистика зафиксировала рост в пищевой промышленности, на 0,3%, в металлургии — на 4,5%. Самое большое сокращение производства при этом отмечено в производстве транспортных средств и оборудования, на 69,7%, машин и оборудования, на 21,8%, резиновых и пластмассовых изделий, на 19,8%, в текстильном и швейном производстве — на 39%, в целлюлозно-бумажном производстве и полиграфии, на 16,1%, в химическом производстве — на 10,7%. Напомним, что в январе 2015 года промышленное производство в Кузбассе выросло 5,1% к январю 2014 года.

«СИБКОНКОРДУ» ОТКАЗАЛИ ВО ВТОРОЙ РАЗ

В прошлую пятницу арбитражный суд Кемеровской области отказал в удовлетворении иска кемеровского ООО «Финансово-промышленный союз «Сибконкорд» (контролируется президентом ОАО «Холдинговая компания «Сибирский цемент» **Олегом Шарыкиным**) к «Сибирскому цементу» и французской компании «Симан Франс» о признании недействительной сделки от 26 марта 2008 года по покупке «Сибирским цементом» у «Симан Франс» акций нескольких турецких компаний по производству цемента и бетона. Эта сделка уже оспаривалась дважды — в 2010 году иск был удовлетворён полностью, но постановлением Высшего арбитражного суда РФ в 2012 году решение кемеровского арбитража было отменено полностью, а дело направлено на новое рассмотрение. В прошлом году первая судебная инстанция отказала «Сибконкорду», но после удовлетворения его кассационной жалобы дело вернулось в Кемерово на новое рассмотрение уже в третий раз. Однако, и в этот раз истцу было отказано. По оспоренной сделке «Сибце» потерял 50 млн евро аванса, выплаченного, но не возвращенного, поскольку от сделки отказался покупатель.

ГЛАВНАЯ СТРАНИЦА САЙТА www.avant-partner.ru ВСЕ «ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ»

avant-partner.ru
ИНТЕРНЕТ ВЕРСИЯ ГАЗЕТЫ

А ТАКЖЕ: ЛЕНТА НОВОСТЕЙ, МЕРОПРИЯТИЯ, АУКЦИОНЫ, КОНФЛИКТЫ, ИНТЕРВЬЮ И МНОГОЕ ДРУГОЕ...

АВТОРЕМОНТ НЕ КАТИТ

17 марта несостоятельным (банкротом) было признано ещё одно машиностроительное предприятие Кузбасса, обслуживавшее угольщиков. Арбитражный суд Кемеровской области удовлетворил ходатайство собрания кредиторов ОАО «Первый Кемеровский авторемонтный завод» (КАРЗ-1) и открыл на предприятии конкурсное производство. Фактически завод обанкротился намного раньше, ещё к моменту введения процедуры наблюдения в ноябре прошлого года он, лишившись заказов угольщиков, остановил работу и уволил почти весь персонал.

Как сообщил в своём отчёте суду временный управляющий завода **Эдуард Каётов**, у завода осталось всего 6 человек работников, «охрана, отдел кадров, чтобы справки выдавать», производства уже нет. За период наблюдения в реестр кредиторов КАРЗ-1 было внесено 15 лиц с общей суммой требований 87,8 млн рублей. Задолженности по зарплате у предприятия нет. Среди активов завода временный управляющий назвал объекты недвижимости, «но с ними ещё надо работать, оформлять для продажи», а также дебиторскую задолженность. Точную сумму последней он назвать не смог.

По оценке **Эдуарда Клёстова**, проблемы завода начались в середине прошлого года, когда предприятию перестали поступать заказы от угольщиков на ремонт карьерных самосвалов (исначальная специализация завода). Кроме того, предприятие «как было, так и осталось советским, никакой модернизации не проходило». Процедура наблюдения в ноябре прошлого года была введена по заявлению самого должника, его представлял в суде **Александр Кирьяков** сообщил тогда, что с 1

сентября 2014 года завод лишился заказов и прекратил производственную деятельность, к моменту рассмотрения дела о банкротстве

Первый Кемеровский авторемонтный завод был введён в строй в 1955 году для проведения капитального ремонта большегрузных автомобилей угольных предприятий региона, а также выпуска запасных частей для карьерной техники. Согласно отчёту за 2013 год выручка завода составила 184,6 млн рублей при себестоимости произведённой продукции 186,6 млн. Более 60% выручки обеспечил завод ремонт, более 30% — производство и восстановление запчастей. Основным заказчиком завода в отчётности указано ОАО «УК «Кузбассразрезголь» (КРВ), более 50% акционерного капитала ОАО «КАРЗ-1» контролирует **Константин Яковлев**, владеющий кемеровской группой «Акса» (розница и общепит), миноритарным пакетом владеют лица, аффилированные с менеджментом КРВ, представитель которого **Алексей Клиновский** входит в совет директоров завода.

Антон Старожалов

ЖИЛЬЁ ВМЕСТО ВОЕННЫХ СВЯЗИСТОВ

В то время как земля бывшего завода «Кузбассэлектромотор» уже скоро будет полностью застроена под торговлю и офисы, участок бывшего Кемеровского высшего военного училища связи, станет крупным микрорайоном Кемерово. Эта территория почти полностью передана в ведение Фонда по развитию жилищного строительства Кемеровской области, и на ней планируется построить 200 тыс. кв. метров нового жилья. Впрочем, один небольшой фрагмент территории попытается приватизировать.

О том, что участок бывшего училища связи в центре Кемерово не будет повторно выставлен на продажу, сообщил 16 марта председатель комитета по управлению государственным имуществом Кемеровской области **Александр Решетов**. По его данным, земля была передана Фонду развитию жилищного строительства, и на ней уже в этом году запланирована застройка доходного дома (жилья для сдачи в аренду людям категории населения). Однако, как пояснил 26 марта начальник област-

Кемеровское высшее военное училище связи (с 1998 года филиал Санкт-петербургского военного университета связи) было закрыто в 2009 году. Часть его имущества была передана из федеральной собственности Кемеровской области. В составе переданного был участок в 207 тыс. кв. метров, состоящий из двух частей. В одной части располагался 39 зданий и построек (гаражи, склады, карьерное помещение, столовая, АЭС, две теплицы и свинарник), другую часть составлял стадион и тренировочный полигон. Территория училища расположена в двух километрах от административного центра города. Объект выставался на приватизационный аукцион с начальной ценой в 580 млн рублей 17 июня прошлого года, но заявок на торги не поступило.

Директор Фонда развития жилищного строительства **Юлия Шматок** уточнила, что застройка территории начнется

уже осенью нынешнего года после подготовки проекта.

Как сообщил **Александр Шнитко**, территория бывшего училища связи не единственный в Кемерове участок, отведённый под строительство жилья с уже имеющимися инженерными коммуникациями. Среди других подобных территорий он назвал земли, примыкающие к проспектам Комсомольский и Ленинградский в восточной части города, участки вдоль проспекта Притомский, Лесную Поляну и др. Из тех, что застраивает Фонд развития жилищного строительства, в ближайшем времени будет введен микрорайон 68 в районе пересечения проспектов Химиков и Комсомольского. Там уже есть построенный дом, ввод еще трех почти на 300 квартир планируется на второй квартал нынешнего года, а всего в этом микрорайоне запланировано построить 17 домов на 121 тыс. кв. метров жилья, плюс различные объекты социально-культурного назначения.

Впрочем, из территории бывшего училища связи один небольшой участок для приватизации выделен и выставлен на продажу. Он расположен в северо-восточной части территории в районе перекрестка улиц Мичурнина и Федоровского. Как сообщили в Фонде имущества Кемеровской области, данный участок площадью 11,68 тыс. кв. метров выставлен на аукцион 15 мая со стартовой ценой 23,5 млн рублей.

Егор Николаев

КРИЗИС – ВРЕМЯ ДЛЯ ИНВЕСТИЦИЙ

Рынок телекоммуникаций сегодня остается одним из немногих, где, несмотря на общую сложную экономическую ситуацию в стране, продолжается устойчивое развитие. Например, в прошлом году большинство операторов совершило технологический прорыв, запустив в Кузбассе сеть нового поколения 4G (LTE), позволяющую значительно увеличить скорость мобильного интернета. О сегодняшних реалиях телекоммуникационного рынка, о том, почему выгодно инвестировать в кризис и как связь становится драйвером для роста бизнеса, рассказывает директор филиала МТС в Кемеровской области **Станислав Тен**.

— Станислав, минувший год показал устойчивость вашей компании к экономическим потрясениям: бренд МТС в очередной раз вошел в десятку крупнейших по стоимости мировых телекоммуникационных брендов. Как чувствовала себя компания на территории Кемеровской области в 2014 году?

— Несмотря на непростую макроэкономическую ситуацию, бизнес МТС в Кузбассе в прошлом году вырос. Так, количество абонентов МТС в Кемеровской области за прошедший год увеличилось на 15 процентов. В основном рост произошел за счет пользователей мобильного интернета. Именно этот сегмент рынка сегодня является драйвером для телеком-компаний. Растиющая доступность смартфонов и улучшение качества связи обеспечивают рост числа пользователей мобильного интернета. Например, для доступа в интернет мы предлагаем нашим абонентам большой выбор смартфонов и планшетов разной ценовой категории, начиная от 1 290 рублей. А скорости мобильного интернета уже сейчас сопоставимы с проводным. Поэтому за прошедший год трафик, который генерируют пользователи интернета в Кемеровской области, увеличился почти в 2,5 раза.

— Выдерживают ли сети МТС такой наплыв пользователей интернета?

— В прошлом году мы очень много сделали для улучшения качества наших сетей в регионе, в том числе улучшили качество голосовой связи и мобильного интернета в более чем 20 населенных пунктах области. Впервые воспользоваться интернетом в сети 3G смогли жители таких населённых пунктов как Орлюк, Атаманово, Белогородка, Евтино, Костенково и других. Для комфортного общения жителей мы запустили новые базовые станции в Тисульском и Крапивинском районах Кемеровской области. Это позволило нам в несколько раз увеличить емкость сети и удвоить средние скорости доступа в интернет со смартфонов и планшетов.

— Выдерживают ли сети МТС такой наплыв пользователей интернета?

— В прошлом году мы очень много сделали для улучшения качества наших сетей в регионе, в том числе улучшили качество голосовой связи и мобильного интернета в более чем 20 населенных пунктах области. Впервые воспользоваться интернетом в сети 3G смогли жители таких населённых пунктов как Орлюк, Атаманово, Белогородка, Евтино, Костенково и других. Для комфортного общения жителей мы запустили новые базовые станции в Тисульском и Крапивинском районах Кемеровской области. Это позволило нам в несколько раз увеличить емкость сети и удвоить средние скорости доступа в интернет со смартфонов и планшетов.

За 2014 год мы увеличили темпы строительства сетей в Кузбассе на 20 процентов, и до конца первого полугодия 2015 года мы планируем прирасти еще на 20 процентов. Всего в этом году мы планируем вложить в инфраструктуру Кемеровской области более 800 миллионов рублей — это рекордные инвестиции за все время существования МТС в Кемеровской области.

УСТРОЙСТВА ДЛЯ ВЫХОДА В ИНТЕРНЕТ, КОТОРЫЕ ЧАЩЕ ВСЕГО ИСПОЛЬЗУЮТ АБОНЕНТЫ МТС В КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ



Источник: данные компании МТС



телематические решения для удаленного мониторинга местоположения пассажиров и коммерческого транспорта, а также транспорта социальных служб. Такие телеком-продукты активно используют крупнейшие предприятия юга Кемеровской области ОАО «Лидер-Кузнецк», сеть гипермаркетов «Большой ремонт», региональная компания грузоперевозок ООО «Инком-Карго», ООО «Мысковская горэлектросеть» и другие.

— Каким по-вашему будет 2015 год для рынка телекоммуникаций?

— Мобильный интернет остаётся основным драйвером роста на телекоммуникационном рынке. Сегодня абоненты покупают уже не просто голосовые услуги, а комплексное предложение, неотъемлемой частью которого является пакет мобильного трафика. Неслучайно спрос на бизнес-тарифы с пакетами интернет-трафика вырос по итогам 2014 года в четыре раза.

Вообще, большинство пользователей России используют мобильный интернет ежедневно. В недавно опубликованном отчете «Мобильная Россия» компании NewMR доля российских пользователей мобильного интернета, которые выходят в сеть каждый день, увеличилась до 61% в феврале 2014 года с 56% в аналогичном периоде предыдущего года. О чем это говорит? О том, что сегодня на мобильной связи люди экономят меньше всего, а интернет становится бюджетным способом получения развлечения, а также доступного общения. Это элементное требование времени — всегда оставаться на связи, даже находясь не на рабочем месте, иметь доступ к электронной почте, просматривать документы, оперативно решать текущие вопросы. Вы можете самостоятельно управлять собственными банковскими счетами, расходами на мобильную связь, оплачивать парковку, услуги такси. Поэтому сейчас, несмотря на меняющуюся макроэкономическую ситуацию, мы видим своей целью дать абонентам максимально полный комплекс услуг, позволяющий ему гармонично жить, общаться и работать.

ЦЕНА ВОПРОСА

1 миллион 5 тысячи 500 рублей предложил заплатить на аукционе, проведённом Фондом имущества Кемеровской области (Кузбассфонд) 13 марта, индивидуальный предприниматель **Игорь Шампуров** из Прокопьевска за бывшую летнюю дачу противотуберкулезного диспансера в поселке Большой Керлегеш Прокопьевского района. Победителю торгов объект недвижимости достался по начальной цене. Как пояснили в фонде, в составе проданного имущества – земельный участок площадью 1,43 га и четыре постройки – два спальных корпуса площадью 76 и 80 кв. метров, административно-хозяйственный блок площадью 77 кв. метров и баня в 14,5 кв. метров. Все постройки выполнены в сезонном летнем варианте, объект недвижимости обеспечен электроэнергией. В фонде предполагалось, что приобретённое имущество может быть интересно своим земельным участком, который можно будет использовать под различные виды застройки. А 19 марта ИП Шампуров за 193 тыс. 500 рублей приобрёл на приватизационном аукционе Кузбассфонда гараж площадью 56,3 кв. метра на земельном участке в 73,14 кв. метра, расположенные в центре Прокопьевска. Согласно базам данных ИП Шампуров специализируется на оказании услуг такси.

12 миллионов 90 тысяч 144 рубля составляет начальная цена тендера на выполнение работ по разработке проектной документации на капитальный ремонт проспекта Курако от Привокзальной площади до КМК в Новокузнецке. Заказчиком выступает управление дорожно-коммунального хозяйства и благоустройства администрации Новокузнецка. Заявки принимаются на тендер до 15 апреля 2015 года. Согласно конкурсной документации, проектировщик должен предусмотреть в проект расширение проезжей части проспекта с 4 до 6 полос с двухметровой разделительной полосой, демонтаж трамвайных путей, капитальный ремонт моста через Абу, обустройство ливневой канализации, устройство тротуаров, велосипедных дорожек и др.

5 миллиардов 330 миллионов рублей инвестирует ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК) инвестирует в развитие кузбасских активов в 2015 году. Такой объём вложений предусмотрен соглашением о социальном-экономическом сотрудничестве, подписанном СГК с администрацией Кемеровской области 20 марта. Как пояснил руководитель филиала СГК **Юрий Шейбак**, в основном, это – поддерживающие инвестиции, которые будут направлены на поддержание надежной, стабильной работы оборудования энергетических предприятий, на модернизацию тепловых сетей, на реконструкцию золоотвалов теплоэлектростанций, что позволит обеспечить безопасное складирование золошлаковых отходов в долговременной перспективе. В составе СГК Кузбассе работают 7 тепловых электростанций, 2 предприятий тепловых сетей и 4 вспомогательных предприятия. В прошлом году за счет вложений по договорам предоставления мощностей СГК ввела в строй в Кузбассе 4 энергоблока на действующих электростанциях и новую газотурбинную станцию в Новокузнецке.

7 миллиардов 58 миллионов 617 тысяч 880 рублей налога на прибыль получил консолидированный бюджет Кемеровской области за январь – февраль 2015 года, согласно отчетности Главного финансового управления региона. Это на 3,4% больше, чем было получено налога на прибыль годом ранее, 6 миллиардов 827 миллионов 243 тысячи 780 рублей.



18 марта арбитражный суд Кемеровской области удовлетворил заявление временного управляющего ООО «Центральная ТЭЦ» **Константина Рябцева** об отставке и ходатайстве собрания кредиторов ТЭЦ о назначении новым управляющим **Игоря Круля**. Кандидатуру последнего изначально при введении процедуры наблюдения поддерживало ООО «Газпром межрегионгаз Кемерово». Его представитель **Юлия Павлова** на заседании суда 11 февраля настаивала на том, что у Игоря Круля больше опыта проведения банкротных процедур на предприятиях энергетики. Суд, однако, отказал в этом назначении, тем более, что кандидатуру Константина Рябцева также предлагал поставщик газа, правда, еще при первой попытке банкротства станции в конце 2013 года.

ООО «Газпром межрегионгаз Кемерово» является крупнейшим кредитором Центральной ТЭЦ, только требования по основному долгу, не считая процентов за пользования средствами, – 1,61 млрд рублей. По данным арби-

тражного суда, это составляет 99% кредиторской задолженности станции. Для подготовки отставки Константина Рябцева и выдвижения новой кандидатуры 6 марта прошло собрание кредиторов ЦТЭЦ, которое и приняло соответствующие решения.

После него ООО «Газпром межрегионгаз Кемерово» заявило, что «традиционными мерами, предусмотренными законодательством о банкротстве, решить вопрос погашения накопленной ООО

«Центральная ТЭЦ» создано на базе активов ТЭЦ бывшего Кузнецкого металлургического комбината (КМК). Станция была построена одновременно с КМК в начале 30-х гг. прошлого века, производит и продает электрическую и тепловую энергию ОАО «Евраз ЗСМК» (промплощадке бывшего КМК), а также городскому коммунальному хозяйству. Объявленная электрическая мощность ТЭЦ – 100 МВт. В июне 2014 года станция перешла под контроль муниципалитета Новокузнецка и уже накопленными долгами за газ. В ноябре 2014 года имущество станции было сдано в аренду ООО «Центральная теплоцентрализованная», которое также контролируется городской администрацией.

«Центральная ТЭЦ» задолженности невозможно», и её нужно решать «с привлечением ресурсов

ОТ «ЦЕНТРАЛЬНОЙ ТЭЦ» ЖДУТ ПОГАШЕНИЯ ДОЛГОВ ЗА ГАЗ

По инициативе крупнейшего кредитора проведена смена временного управляющего Новокузнецкого ООО «Центральная ТЭЦ». Очевидно, что кемеровское ООО «Газпром межрегионгаз Кемерово», контролирующее кредиторскую задолженность ТЭЦ, которое настаивало на назначение нового управляющего, рассчитывает вернуть долги теплоэлектроцентрали за газ, накопленные в 2013-2014 гг.

и возможностей всех заинтересованных сторон, включая органы власти и местного самоуправления Кемеровской области». Как заявил по этому поводу **Владимир Рытеников**, заместитель генерального директора по реализации газа ООО «Газпром межрегионгаз Кемерово», «предстоит совместная работа с администрацией Кемеровской области и руководством теплоцентрали», «мы должны согласовать механизм и сроки погашения задолженности,

которые будут основой разработки, утверждения и дальнейшего исполнения план-графика погашения

просроченной задолженности за газ в Кемеровской области».

Кто и как будет рассчитываться по задолженности ООО «Центральная ТЭЦ» за природный газ, пока неясно. В арендной плате, которую предприятие получает за сдачу имущества с ноября прошлого года, эти расходы не заложены. Хотя сама сделка сдачи имущества в аренду и появление нового предприятия – поставщика тепла позволило запросить и получить от регулятора новые повышенные тарифы на тепловую энергию. Директор ООО «Центральная ТЭЦ» **Пётр Фолов** отметил, что смена временного управляющего ничего принципиально для должника не меняет. О предложениях ООО «Газпром межрегионгаз Кемерово» урегулировать проблему задолженности ТЭЦ за газ он сообщил, что они пока несут самый общий характер и, в основном, нацелены на погашение долга средствами из бюджета. В свою очередь от администрации города и предприятия встречных предложений урегулировать проблему пока нет.

Антон Старожил

ПРЕСС-РЕЛИЗ

РОСГОССТРАХ снова стал ЛИДЕРОМ РЫНКА СТРАХОВАНИЯ В КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ



Старший вице-президент компании **РОСГОССТРАХ Владимир Нечета** посетил на днях с рабочим визитом Кемерово и провёл совещание с коллективом филиала компании, на котором были подведены итоги 2014 года и обсуждены перспективы развития страхового рынка в Кузбассе.

«В 2014 году РОСГОССТРАХ стал лидером регионального рынка, – отметил он в своём выступлении. – На сегодняшний день более 400 тысяч кузбассовцев пользуются услугами РОСГОССТРАХ. В непростой для всей экономики период это достижение в очередной раз подтверждает высокий уровень доверия граждан к нашей компании». Доля рынка компании РОСГОССТРАХ в Кемеровской области в 2014 году составила 16,7%.

По страхованию домов и квартир доля регионального рынка составила 37,6% – это уверенное первое место. По итогам прошлого года более 80 тыс. жителей Кузбасса доверили страховую защиту своего имущества компании РОСГОССТРАХ.

«На протяжении многих лет филиал сотрудничает с Администрацией Кемеровской области по страхованию жилых домов граждан, находящихся в зоне возможного подтопления паводковыми водами и в пожароопасных зонах.

«юридических представителей» в судах в Кузбассе и сложную ситуацию на рынке ОСАГО в целом, РОСГОССТРАХ в Кемеровской области продолжает сохранять лидирующие позиции.

«Страхование – это не только продажа полисов, это, прежде всего, урегулирование убытков, – подчеркнул в свою очередь Сергей Скоробогатко. В 2014 году филиал выплатил более 530 млн рублей. А в 2015 году, только за 2 недели января урегулировал более 1000 обращений, сумма выплат составила 31 млн рублей. – Для нас это серьёзный результат, подтверждающий надёжность нашей компании».

Дополнительный импульс развитию в регионе далo расширение сотрудничества с РОСГОССТРАХ БАНКОМ. В 2014 году рядом со страховыми начали открываться банковские офисы, чтобы клиентами было удобнее получать и

страховое, и банковское обслуживание. По словам Владимира Нечета, «задача Группы компаний заключается в том, чтобы под брендом РОСГОССТРАХ наши клиенты в любой точке страны могли получить весь комплекс финансовых услуг».

Отметив успехи одного из крупнейших филиалов в 2014 году, Владимир Нечета акцентировал внимание на ключевых задачах текущего года и основных направлениях развития компании. «Наша доля растёт по всем основным видам страховых услуг, в 2014 году темпы роста Группы компаний РОСГОССТРАХ были существенно выше, чем темп роста рынка в целом. Люди доверяют РОСГОССТРАХу уже более 93 лет. И мы каждый день будем делать всё на нас зависящее, чтобы подтвердить свою надёжность», – подчеркнул старший вице-президент.



Подведение итогов работы филиала в 2014 году и постановка ключевых задач на текущий год

ТЕПЛОСНАБЖЕНИЮ КУЗБАССКИХ ГОРОДОВ НУЖНА ПЕРСПЕКТИВА

Развитие кузбасских городов идёт безостановочно. Каждый год в регионе строится более 1 млн кв. метров нового жилья, возводятся новые микрорайоны, а в них магазины, кафе, торговые центры. Всем необходимо обеспечение ресурсами – светом, теплом, водой. С тем климатом, в котором находится Кузбасс, важнейшим направлением городского развития обязательно выступает теплоснабжение, без отопления жить в Сибири невозможно, но именно тут назревает серьёзный кризис. Через два-три года он приведёт уже к большим финансовым проблемам муниципальных бюджетов, и бюджета Кемеровской области. А развитие городов столкнётся с дефицитом тепловых мощностей.

НЕВЫГОДНОЕ ТЕПЛО

Сегодня система централизованного теплоснабжения в Кузбассе испытывает недостаточное покрытие расходов теплоснабжающих организаций. Население платит, однако, компенсация выпадающих доходов (КВД) в виде субсидий из бюджета, предусмотренных региональными порядками, поступает нерегулярно и не в полном объёме. Плюс управляющие компании периодически задерживают платежи ресурсоснабжающим организациям. В итоге, накапливается гигантская задолженность, которая не даёт развиваться не только тепловому, но и электрическому бизнесу.

Парадокс этой ситуации в том, что кризис развивается и создаёт проблемы только за счёт одной части населения. Те, кто живёт в собственных домах с печным отоплением, никакой компенсации выпадающих доходов не получают, как говорится, сами справляются, приобретая уголь или дрова за свой счёт. Хотя это добавляет региону другую проблему – ухудшения экологической ситуации, ведь в отличие от электростанций и современных котельных систем домашние печи никакими фильтрами не оснащены и выбрасывают пепел и золу в атмосферу без ограничений.

ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОИГРЫВАЮТ

Другая проблема в том, что сегодня у производителей тепла Кузбасса нет ясной перспективы развития. Она должна быть описана в схемах теплоснабжения крупных городов Кузбасса – Кемерово и Новокузнецка – однако, эти документы так и не приняты. А практика развития теплоснабжения складывается так, что принципы эффективной экономики и сфере производства тепла игнорируются полностью, эффективные производители с низкими затратами не получают достаточных средств даже для текущей работы, не говоря про развитие. Новое строительство не планируется с прицелом на использование источников недорогого тепла, напротив, новое жильё всё чаще подключается к неэффективным поставщикам тепла с высокой себестоимостью. В итоге, повышаются бюджетные расходы на дотации, увеличивая и без того немалую нагрузку на бюджет.

Неэффективность такого подхода видна сразу. Если новый жилой микрорайон подключается к поставкам тепла от газовой котельной с себестоимостью тепла в 5-7 тыс. рублей за 1 гигакалорию (Гкал), а бюджет компенсирует потребителям все расходы до и тепло сверх установленного тарифа, расходы бюджета на эту компенсацию вырастают буквально в несколько раз. К примеру, размер платы для жителей Кемерово с учётом транспортных составляющих в первом полугодии 2015 г. составляет 739,71 руб. за 1 Гкал. Получается, что компенсация полученная жителями нового микрорайона тепла, бюджет вынужден тратить по 4,2-6,2 тыс. рублей всего на один гигакалорию. А при снабжении микрорайона от крупной теплоэлектростанции

года, закрытие произвели в июне 2014 года), он «продает» ТЭЦ. По сути, сбрасывает её в сентябре 2013 года всего за 10 тыс. рублей.

Под руководством нового собственника из далекого Волгограда «Центральная ТЭЦ» переводится на природный газ, топливо заметно более дорогое, чем коксовый газ и уголь. При новом собственнике, станция полностью перестаёт оплачивать новое топливо, накапливает 1,6 млрд рублей долгов всего за год, после чего и этот собственник не извлекается, передав её муниципалитету. Теперь это, что называется «голова» в ряд городских властей. Однако они вряд ли смогут поправить экономику станции – она очень старая, оборудование по большей части требует замены, на что вряд ли муниципалитет найдётся деньги. К тому же ТЭЦ теперь работает на природном газе, значит, себестоимость тепла резко выросла, и теперь каждую гигакалорию придется субсидировать из бюджета все больше



Введенный в декабре 2014 г. блок №6 Беловской ГРЭС стал финальным в реализации программы ДПМ в Кузбассе

на работе мощных угольных теплоэлектростанций, не расширяется, а сужается. При этом у угольных станций есть и резервы мощностей по теплу, и возможности расширения теплотранспортной инфраструктуры. Однако в реальности расширения поставок дешевого тепла не происходит, что ведет только к росту бюджетных расходов на КВД. Хотя в Кузбассе, достаточных средств даже для текущей работы, не говоря про развитие.

Новое строительство не планируется с прицелом на использование источников недорогого тепла, напротив, новое жильё всё чаще подключается к неэффективным поставщикам тепла с высокой себестоимостью. В итоге, повышаются бюджетные расходы на дотации, увеличивая и без того немалую нагрузку на бюджет.

СЦЕНАРИЙ «ЦЕНТРАЛЬНОЙ ТЭЦ»

«Центральная ТЭЦ» – это бывшая теплоэлектростанция Кузнецкого металлургического комбината (КМК), в ходе банкротства последнего выделенная в отдельное предприятие. Ещё со времен Кузнецкстроя эта станция стала обеспечивать теплом и электроэнергией не только завод, но и растущий около него город. Но ситуация изменилась пару лет назад, когда Евраз Групп присоединила бывший КМК к Западно-Сибирскому металлургическому комбинату, а основную часть производства на площадке КМК закрыла. Когда собственнику стало ясно, что станция, переименованная к этому времени в «Центральная ТЭЦ», теряет источники дешевого топлива, такого как коксовый газ с коксохимического производства (его запланировали закрыть в конце 2013

Новокузнецка, Западно-Сибирской ТЭЦ и Кузнецкой ТЭЦ, и, возможно, теплогенерирующим станциям в Кемерово. Как признает директор Кузбасского филиала ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК) **Юрий Шейбак**, Кузнецкая ТЭЦ (входит в СГК) уже работает убыточно. К примеру, в прошлом году получила 44 млн рублей убытков. Выработка электроэнергии на высоковольтном рынке Сибири с предложением дешевой энергии ГЭС не даёт много заработать небольшой угольной станции, тем более, что плата за мощность невелика, всего около 240 млн рублей, и она идет лишь за счёт статуса вынужденного генератора, срок действия которого истекает в ближайшее время. Зато расходы на содержание мощностей значительны, ведь предприятие расположено в городе, вынуждено платить высокие налоги на землю и пр. Казалось бы, это должно дать преимущество и возможность зарабатывать на поставках тепла, но нет.

Требование разработки схемы теплоснабжения, установленном российским законодательством, понять несложно – схема нужна не только для того, чтобы в развитии городов и новом строительстве была понята перспектива стабильного обеспечения жилья и коммерческих объектов теплом. Она необходима также и для понимания перспектив развития теплоэнергетики и теплоснабжения. Без этого и Кузнецкой ТЭЦ, и Центральной ТЭЦ, и Западно-Сибирской ТЭЦ непонятно, куда развиваться, да и работать ли вообще. В качестве примера Юрий Шейбак приводит случай с турбогенератором №11 на Кузнецкой ТЭЦ. В 2016 году, то есть, уже на следующий год у этой машины заканчиваются все допустимые сроки работы, после этого агрегат потребует списать. Встаёт вопрос о его замене, что потребует значительных вложений, а окупить их можно только поставками и электроэнергией, и тепла одновременно.

Казалось бы, такой сценарий развития отрасли с выработкой электроэнергии и одновременной поставкой недорогого тепла Новокузнецку должен быть выгоден и для города, и для региона, и для страны. Тем более что выработка энергии будет производиться за счёт использования ресурса, который добавляется рынком. Благодаря этому и сама выработка, и добыча угля будут приносить многократный доход – налоги со станции, с шахт и разрезов, с работников этих предприятий. Потребители при этом получают недорогое тепло, расходы на его субсидирование, если они будут продолжаться, не станут отнимать значительную часть бюджета.

Однако собственники станции до сих пор не могут ничего планировать, поскольку не знают, будет ли взамен закрывающегося агрегата на Кузнецкой ТЭЦ строиться новый. Ведь нет понимания, будет ли у него потребители. Если их не будет, неизбежным становится развитие самого плохого из возможных сценариев на тепловом рынке региона – увеличение убыточности станции и неизбежное через пару-тройку лет закрытие. В этом случае придётся срочно искать ей замену, ясно, что построит несколько крупных котельных сразу будет не только непорочно, но и весьма затратно. Сюда нужно добавить и то, что тепло из таких источников будет заводом дороже, чем с угольной ТЭЦ. Скорее всего, новые котельные будут газовыми, и их топливные затраты в любом случае будут в несколько раз выше. Значит, и расходы бюджета на их dotирование будут больше при сохранении существующих дотаций. Если же регион перейдет на 100-процентную оплату услуг ЖКХ населением, а такой принцип соблюдается согласно законодательству во всех субъектах Российской Федерации, то и платежи населения за тепло увеличатся в разы.

БЕЗ ПЕРСПЕКТИВЫ

Проблемы Кузнецкой ТЭЦ, предупреждает Юрий Шейбак, усугубляются: во-первых, плата за электрическую мощность как «вынужденному генератору», которая устанавливается станциями, являющимся незаменимым источником теплоснабжения городов, в этом году может быть прекращена.

Антон Старожил



В этот раз торжество несколько отличалось от всех предыдущих и «виновником» этого стало волшебное число 13. Именно столько исполнилось Группе изданий «Авант-ПАРТНЕР» – её день рождения по традиции празднуется вместе с церемонией вручения премии «Авант-ПЕРСОНА». «Чёртова дюжина» не смутила руководство редакции. Напротив, оно увидело в нем некий позитивный знак, а потому было принято решение, что награжденных в этом году не двенадцать, как обычно, а тринадцать.

Открывая вечер, главный редактор Группы изданий «Авант» Галина Красильникова поприветствовала гостей и выразила искреннюю благодарность партнерам премии «Авант-ПЕРСОНА», благодаря которым и стал возможным этот праздник. Конечно, несколько слов было уделено и имениннику. «Все эти годы мы руководствовались главным принципом: мы – навигатор в мире бизнес информации, мы – помощник в бизнес коммуникациях, мы – для бизнеса и про бизнес. И сегодня, мы считаем, наша работа становится, как никогда, актуальной», подчеркнула Галина Федоровна. – В огромном информационном потоке, который обрушивается на современного человека очень важно правильно решать проблему фильтрации этого входящего потока информации, особенно, когда речь идет о бизнесе.

Ведь нужно, с одной стороны, не пропустить важную информацию, с другой – не утонуть в этом потоке, и быть уверенным, что получаемая информация, действительно заслуживает внимания».

Вообще, об «Аванте» говорили практически все гости и награжденные. Поздравляя с днём рождения, отмечали его роль в создании деловой среды в Кузбассе, честность и компетентность в освещении бизнес-событий. «Вы остались верны принципам, которые заявили 13 лет назад», отметила генеральный директор Кузбасской торгово-промышленной палаты Марина Шавгулидзе. – Порой не благодаря, а вопреки ситуации вы делаете хорошие проекты». «Нужное издание для бизнеса» – подчеркивали многие выступающие.

Немало было сказано и о роли, которую «Авант-ПАРТНЕР» играет в формировании имиджа компаний и предпринимателей среди бизнес-общественности. «Сейчас не так много изданий, которые ведут легитимную жизнь бизнес-сообщества. Толковых корреспондентов, которые пишут на экономические темы, тоже не так много. И это все есть в «Авант-ПАРТНЕРЕ». И если о тебе пишут в этом издании, значит, ты уже что-то из себя представляешь», – отметил ответственный секретарь Координационного Совета отделений Российского союза промышленников и предпринимателей в СФО, испол-

ПРЕМИЯ «АВАНТ-ПЕРСОНА» ВРУЧЕНА!

25 марта состоялась торжественная церемония вручения премии «Авант-ПЕРСОНА» – событие, которого ждали, которое стало неотъемлемой частью деловой жизни области, которое, по мнению многих, подводит итоги прошедшего года и определяет тенденции развития предпринимательства на будущее.

нительный директор Кузбасского союза работодателей Игорь Бельх. И тем выше авторитет премии «Авант-ПЕРСОНА», которую ГИ «Авант» вручает уже четвертый год подряд.

«Компания МегаФон не могла не поддержать премию «Авант-ПЕРСОНА», – сказал Марк Малахов, директор Кузбасского регионального отделения компании МегаФон – генерального партнера мероприятия. – В это непростое экономическое время считаем очень важным отметить лучшие компании, топ-менеджеров, пред-

принимателей, события, которые были наиболее значимыми в прошедшем году».

Марк Малахов был одним из представителей бизнес-структур, которые приветствовали и вручали заслуженные награды победителям. Среди них – представитель официального партнера премии, менеджер по продажам компании Трансхимресурс Алексей Кобылянский, представитель партнера премии, заместитель директора по партнерским продажам филиала ООО «Росгосстрах» Михаил Габри-

координационного совета РСНП СФО Игорь Бельх, генеральный директор КузТПП Марина Шавгулидзе, генеральный директор ЗАО «Солнечный берег» Наталья Рюмина, уполномоченный по защите прав предпринимателей по Кемеровской области Елена Латышенко, генеральный директор Кузбасского технопарка Сергей Муравьев и др. Некоторые из них – и сами обладатели премий «Авант-ПЕРСОНА» в прошлые годы. И в том, что определяют победителей и вручают премии именно те люди, **Окончание на стр. 10-11**

БЛИЦОПРОС

Зачем нужна премия «Авант-ПЕРСОНА»? В чем её значимость? – С этими вопросами «Авант-ПАРТНЕР» обратился к гостям и участникам церемонии вручения премии «Авант-ПЕРСОНА»

Марина Шавгулидзе, генеральный директор КузТПП:
– Как представитель делового сообщества, которое работает с бизнесом, я считаю очень важными все поощрительные меры, все оценки, которые говорят о положительном имени бизнеса, об успешном бизнесе, об участии бизнесменов в социально-экономической жизни региона. Премия «Авант-ПЕРСОНА» в этом смысле очень значима. Замечательно, что «Авант-ПАРТНЕР» взял на себя такую благородную и правильную миссию. Бизнес достоин внимания и поощрения.

Станислав Тен, директор Кемеровского филиала ООО «Мобильные ТелеСистемы»:
– Для меня, во-первых, сам «Авант-ПАРТНЕР» очень значимое бизнес-издание, поскольку он из года в год отслеживает динамику и состояние экономики практически во всех отраслях Кузбасса. Соответственно премия «Авант-ПЕРСОНА» выделяет драйверов кузбасского бизнеса – каждого в своем направлении, выделяет именно тех людей, которые диктуют тенденции, может быть, обозначают те акценты, которые будут в ближайшей перспективе важны, нужны для Кузбасса.

Елена Латышенко, уполномоченный по защите прав предпринимателей по Кемеровской области:
– Сложно переоценить значение мероприятий, которые посвящены признанию заслуг предпринимателей. Потому что бизнес сегодня это и налогоплательщик, и тот, кто производит товары и услуги, и тот, кто формирует нашу среду, кто создает новые рабочие места. Поэтому важно подтверждение и признание заслуг бизнеса и значение его вклада в социально-экономическое развитие страны, города, региона, конкретной небольшой территории. Следующий 2016 год решено объявить годом предпринимателя. Сейчас ведется подготовительная работа, чтобы сделать этот год насыщенным, чтобы действительно посвятить его презентации достижений бизнеса. Подобные мероприятия, события, которые подчеркивают значимость бизнеса и заслуг конкретных предпринимателей нужны, поскольку необходимо формировать положительный имидж бизнеса и популяризировать предпринимательскую деятельность. Чем больше предпринимателей, тем качественней будет наша жизнь. А институт уполномоченных по защите прав предпринимателей делает все для того, чтобы бизнесу было работать безопасно, выгодно и комфортно. Этому я желаю всем победителям и всем участникам и всем, кто ведёт бизнес в нашем регионе.

Александр Лобанов, президент Ротари клуб Кемерово, лауреат премии «Авант-ПЕРСОНА-2015»:
– Премия «Авант-ПЕРСОНА» нужна – людей надо хвалить за хорошие дела, за успехи. Есть хорошие люди, есть успешные дела, есть чем гордиться в нашей стране – и людьми, и конкретными делами. Если это не отмечать, то жизнь будет серой, как сегодняшняя погода. В нашем клубе люди действительно работают за «спасибо» – им никто ни за что не платит. Они тратят своё личное время, чтобы приходило на заседания клубов, они тратят свои личные деньги на добрые дела – и все это не ради политики, не ради пиара. Просто люди получают удовольствие, когда делают что-то полезное. Вот это очень важный момент. Общественность сказала – да, мы молдцы. Мы рады!

НОВЫЙ EQUUS
ЗНАК ПРЕВОСХОДСТВА

Истинное превосходство – вот, что Вы почувствуете, оказавшись в салоне этого автомобиля.

Это ощущение раскрывается в утонченных формах и линиях. В фактуре природных материалов. В гармонии изысканного дизайна и совершенных технологических решений

Служба клиентской поддержки EQUUS: 8 800 333 0 11 www.HYUNDAI.ru

Система мониторинга слепых зон	Двигатели V8 5,0л GDI 430л.с. ЖК-экран панели приборов 12,3 дюйма	VIP-сиденья для задних пассажиров	Адаптивная пневмоподвеска
--------------------------------	---	-----------------------------------	---------------------------

EQUUS PREMIUM ASSURANCE ПРЕМИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА

- Гарантия 5 лет / 150 000 км!
- Бесплатное техническое обслуживание 5 лет!
- Программа поддержки на дорогах 24x7
- Привилегия EQUUS-клуба!

«Трансхимресурс» – официальный дилер EQUUS
г. Кемерово, пр. Октябрьский, 30. Тел.: +7(3842)777-207
www.hyundai-transhimresurs.ru

HYUNDAI NEW THINKING. NEW POSSIBILITIES.

ЗАПРАВКА КАРТРИДЖЕЙ ОТ 70 РУБЛЕЙ

РЕМОНТ ПРИНТЕРОВ, КОПИРОВ, МФУ ОТ 150 РУБЛЕЙ

ОБНУЛЕНИЕ ЧИПОВ, УСТАНОВКА СНПЧ

ВЫЕЗД СПЕЦИАЛИСТА К ЗАКАЗЧИКУ

КАРТРИДЖИ, ЧЕРНИЛА, ФОТОБУМАГА

г. Кемерово, ул. Кузбасская, 10, офис 311
тел.: 8 (384-2) 33-33-77, 36-84-46
WWW.ASTREL.SU POST@ASTREL.SU

«АВАНТ-ПЕРСОНА 2015»

ПАРТНЕРЫ

Регион Улук

SIBEX аудиторская компания

ПУ

РОСГОССТРАХ

АВАНТ-ОПТИКА аудиторская компания

БРАЧНОЕ АГЕНТСТВО **Красная роза**

СибВитрина ДЛЯ БИЗНЕСА

СибВитрина ДЛЯ ДОМ

СИБИРСКАЯ ГЕНЕРАИРУЮЩАЯ КОМПАНИЯ

WBC WORLD BUSINESS CHANNEL

ГРАУ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНО-СЕРВИСНАЯ КОМПАНИЯ С СДЕЛКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР

МЕГАФОН

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ПАРТНЕРЫ

EQUUS

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ

сiбдепо информационно-деловой портал

«Трансхимресурс» Официальный дилер EQUUS

КУЗБАСС МАЯК ЖИЗНЬ ПРОДОЛЖАЕТСЯ!

Центры оптом и в розницу

ИМПРЕСС resto club

91.5 FM СЕРЕБРЯНЫЙ ДОЖДЬ КЕМЕРОВО

БЛИЦОПРОС

Зачем нужна премия «Авант-Персона»? В чем её значимость? – С этими вопросами «Авант-ПАРТНЕР» обратился к гостям и участникам церемонии вручения премии «Авант-Персона»



Сергей Муравьев, генеральный директор Кузбасского технопарка, лауреат премии «Авант-Персона-2012»:

– Мы – существа социальные и нам важно, как к нашей деятельности относятся другие, как они нас оценивают, как они нас видят. Иногда человек готов пожертвовать какими-то прибылями, дивидендами, ради своего общественного статуса, ради того, чтобы он был полезен для других. Нужно любыми механизмами выделять лидеров, компании, людей, их дела, которые интересны всему обществу. Поэтому проект «Авант-Партнер» – присуждение премии «Авант-Персона» – очень важен и его надо развивать и продолжать. И власть вам должна сказать большое спасибо, что вы взяли на себя эту миссию, и уже который год успешно её реализуете. Я считаю, что вашему мероприятию нужно всячески содействовать, его расширять, давать новые направления.



Артём Волков, руководитель Фермерского кооператива «Калина-Малина»:

– На мой взгляд, премия «Авант-Персона» нужна для того, чтобы выделить проекты, которые реализуются в Кемерове, в Кузбассе, чтобы профессиональное сообщество определило, какие из этих проектов наиболее удачны и дали им свет. А если профессионалы считают, что проект удачен, то это очень хорошая мотивация.



Сергей Третьяков, директор сети стоматологических клиник «Улыбка», лауреат премии «Авант-Персона-2015»:

– Премия «Авант-Персона» создана для того, чтобы оценивать вклад предпринимателей. И значимо, что решение о присуждении этой премии не принимается одним человеком – лучших из представленных кандидатов выбирает общество и, наверное, это самая объективная оценка того вклада, который сделала та или иная компания, тот или иной человек.



Евгений Киселев, директор по сбыту ОАО «Объединенные машиностроительные технологии», лауреат премии «Авант-Персона-2014»:

– Когда мне позвонили из «Авант-ПАРТНЕРа» и сказали, что наши клиенты номинировали нашу компанию на премию «Авант-Персона», я был очень удивлен. Да, импортозамещение – тема актуальная на сегодняшний день. Но мы молча делаем своё дело и стараемся, чтобы наши клиенты были довольны. А когда я увидел, что наши клиенты нас поддержали, и по итогам интернет-голосования мы лидируем с большим отрывом, я понял, что мы делаем правильное дело. На церемонии вручения премии «Авант-Персона» я видел, что среди гостей и участников и крупные бизнес-организации, и средний, и мелкий бизнес – оказаться победителем в таком сообществе очень приятно и очень значимо для нас. Присуждение премии для меня – это показатель работы нашего завода.

ПРЕМИЯ «АВАНТ-ПЕРСОНА» ВРУЧЕНА!

Окончание. Начало на стр. 9

которые работают в той же бизнес-среде, сталкиваются с теми же проблемами, тоже престиж премии. Кому, как не им, коллегам по цеху предпринимательства, знать, насколько высоки результаты компании или топ-менеджера, насколько велик его вклад в развитие той или иной отрасли.

Как заметил **Данил Курьят** (компания «МегаФон»), та или иная номинация премии отображает то, какой вклад вносит та или иная компания в развитие региона. И показывает бизнес сообществу, кругу менеджеров, кто мы есть на фоне других, – это очень важно. Это не только помогает стремиться к лучшему, достигать лучших результатов, но и позиционировать себя как ту компанию, которая реально оказывает влияние на жизнь региона.

Иногда высокая оценка становится неожиданностью для самого лауреата как это случилось с ОАО

«Объединенные машиностроительные технологии» (Киселевска). «Когда я узнал, что наша компания по итогам интернет-голосования стала победителем премии «Авант-Персона», я был очень удивлен, – сказал на церемонии директор по сбыту ОАО «Объединенные машиностроительные технологии» **Евгений Киселев**. – Я понял, что мы делаем правильное дело. Премия для меня – это показатель работы нашего завода».

Впрочем, премия – это не только показатель работы компании или топ-менеджера. Практически все тенденции последнего года – проблемные, болезненные, нуждающиеся в быстрой и аффективной деятельности – развитие внутреннего туризма, импортозамещение, продовольственная безопасность – получили своё отражение в номинациях премии. Лауреатами стали проект «Туристско-рекре-

ционный кластер «Шерегеш» «За развитие несырьевого будущего Кузбасса», генеральный директор ООО «Денеба Групп» **Денис Багаев** за разработку мастер-плана развития и проекта планировки территории первой очереди строительства СТК «Шерегеш», Фермерский кооператив «Калина-Малина» «За лучшее продвижение на рынок продукции местного сельхозпроизводителя», руководитель «Крестьянского хозяйства Волкова» **Анатолий Волков** как «Главный по импортозамещению». Полученные награды свидетельствуют о том, что предприниматели Кузбасса способны справиться с существующими проблемами и даже открыть в них возможности развития для своего бизнеса.

О потенциале и стойкости бизнеса Кузбасса, его способности развиваться «не благодаря, а вопреки» говорят и победы АСО

БЛИЦОПРОС

Зачем нужна премия «Авант-Персона»? В чем её значимость? – С этими вопросами «Авант-ПАРТНЕР» обратился к гостям и участникам церемонии вручения премии «Авант-Персона»

Игорь Веселовский, генеральный директор компании «Сибвиртрина»:

– Я думаю, премия «Авант-Персона» нужна, чтобы выявить лучших людей, занимающихся предпринимательством в городе Кемерове, чтобы поднять здесь уровень предпринимательства.



Денис Тянь, соучредитель ресторана IMPRESS:

– Каждому руководителю приятно быть выделенным, приятно, чтобы его труд не остался незамеченным, что он сделал что-то полезное для общества. Именно поэтому я думаю, что важно, чтобы такие премии, награды были. В этом и есть общественная значимость премии «Авант-Персона».



Виктор Кузьмин, генеральный директор ЦИ и НТП «Ширинт-К»:

– Присуждение премии «Авант-Персона», думаю, в первую очередь, подведение итогов. Без итогов жить плохо – веселей жить, когда подведёшь итоги и знаешь, что кто-то будет отмечен. Вот нам приятно узнать, кто сегодня будет признан победителем.



Антон Брючков, компания «ЮриИнвест», управляющий партнер:

– Премия «Авант-Персона» – это в какой-то мере подведение итогов и оценка тех результатов, которые активные предприниматели в нашем регионе достигли за прошлый год. Подвести черту, подвести итог, дать новый стимул для новых свершений. Наверное, это и есть главная задача премии «Авант-Персона».



Юрий Дорошенко, генеральный директор «КузбассТИСИЗ», председатель комитета КТПП по содействию развитию малого и среднего бизнеса:

– В Кемерове и Кузбассе присуждение премии «Авант-Персона» уже стало традицией. Люди уже знают об этой премии, и если кого-то ею награждают, это значимо.



«Промстрой» – «Бессменный лидер в строительной отрасли», Кузбасского филиала СТК – «Чемпион по инвестициям», генерального директора Сети стоматологических клиник «Улыбка» **Сергея Третьякова** – «Гуру стоматологии Кузбасса», ресторатора **Ивана Печерского**, соучредителя Группы компаний «РегинМарт» **Сергея Колесника**. Не менее важен на сегодняшний день для бизнеса нестандартный взгляд. Именно поэтому в числе лауреатов – бренд ГmSiberian, специализирующийся на популяризации Сибири в мире и являющийся на сегодняшний день, пожалуй, одним из самых успешных региональных брендов.

Премия даёт возможность не только выделить лидеров, отметить наиболее яркие события, которые способны формировать направление развития бизнеса в будущем, но и показать «человеческое» лицо

предпринимательства, его социальную значимость. Один из лауреатов премии – Ротари клуб Кемерова, известный своими добрыми делами. Среди них – создание специализированной площадки для детей с ограниченными возможностями. Сейчас клуб собирает средства на новые такие площадки. **Александр Лобанов**, президент Ротари клуба в свою очередь также поздравил с днём рождения «Авант-ПАРТНЕР» и вручил главному редактору и директору Галине Красильниковой трогательный подарок – мандариновое дерево.

«Именно благодаря вам создается самое лучшее», – сказала Елена Латыщенко, обращаясь к собравшимся. Подчеркивая важность развития предпринимательства, Елена Петровна напомнила, что на правительственном уровне развития бизнеса в будущем, но и показать «человеческое» лицо

Положительное влияние духа предпринимательства ощущается и в тех сферах, которые всегда были далеки от коммерции, от производства материального. Среди награжденных – директор музея-заповедника «Томская писаница» **Валерий Каплунов**, сумевший вместе с коллективом музея превратить учреждение культуры, создававшееся вокруг исторического объекта, ценность которого понятна лишь узкому кругу учёных, в настоящую туристическую Мекку. «Сегодня невозможно быть директором, не будучи менеджером», – подчеркнул Валерий Александрович.

Кроме того, партнёры мероприятия подготовили ещё дополнительные подарки для лауреатов. Генеральный партнер – компания МегаФон вручила специальные призы Кузбасскому филиалу «Сибирской генерирующей ком-

пани» и АСО «Промстрой». Представитель компании «Промстрой» **Алексей Архандеев** не скрывал радости: «Две победы в один день – это очень хороший результат».

А представители компании «Трансхимресурс» вручили свои специальные подарки – **Александр Лобанову** и **Александру Лаврову**, заместителю директора Кузбасского филиала СТК.

Ярким акцентом финала праздника стало, конечно же, задувание свечей на именинном торте «Авант-ПАРТНЕРа», которое сотрудники редакции вместе главным редактором и директором Галиной Красильниковой осуществили (естественно) на счёт тринадцать. А завершением торжества стал традиционный лотерея, где в качестве лотерейного билета играли собранные у гостей визитки. Счастливицы выиграли замечательные призы от партнеров мероприятия.

Неформальное общение гостей – как дополнительный подарок присутствующим – ведь, как заметил Данил Курьят: «Премия «Авант-Персона» это, в первую очередь, площадка для знакомства предпринимателей, топ-менеджеров города, региона».

Церемония награждения проходила в недавно открывшемся ресторане IMPRESS. Уютная атмосфера ресторана позволила создать доброжелательное, одновременно торжественное и располагающее настроение всего мероприятия. А блеска добавили выступления шоу-группы «Интеграл».

Светлана Платоненко



Главный редактор Галина Федоровна Красильникова.

Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована Сибирским окружным межрегиональным территориальным управлением Министерства РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616.

Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru; Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газет без ведома редакции запрещено. Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЯ, КРУПНЫМ ПЛАНOM, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ, НОВИНКА, КОНФЛИКТ выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 3 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-рассылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Лазурь-К», Кемерово, пр. Октябрьский, 28, офис 207.



Цветы оптом и в розницу

«Амстердам» – цветочная компания, которая сделает ваш праздник незабываемым.

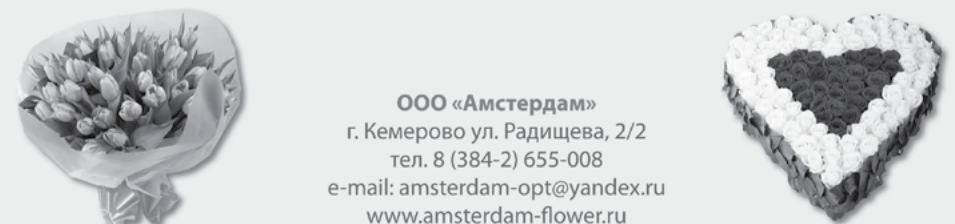
За пять лет работы компания «Амстердам» превратилась в одного из крупнейших поставщиков оптом и в розницу свежесрезанных цветов и горшечных растений из Эквадора, Голландии, Кении, Колумбии, Израиля на рынок не только Кемерова, но и Красноярска, Томска, Новосибирска. Компания предлагает низкие цены и высокое качество цветочной продукции. Особые условия для корпоративных клиентов – для них предусмотрены дисконтные цены.

Изысканные композиции из живых цветов, которые украсят залы, офисы, машины тщательно подобранные «говорящие» букеты создадут нужную атмосферу любому торжественному мероприятию, сделают волшебным любой праздник. Особое внимание к свадьбам. Изысканные цветочные композиции подчеркнут неповторимость события, а образ невесты завершит традиционный свадебный букет, полностью соответствующий ее наряду, характеру, вкусам и пристрастиям.



Букет от «Амстердам» для виновника торжества без слов выразит ваши чувства и отношение к человеку, придаст поздравлению шик и шарм. Даже самые небольшие цветочные композиции в руках специалистов компании «Амстердам» превращаются в шедевры флористики.

Горшечные растения делают дом уютнее, придают ему одухотворенность и теплоту. В салонах компании «Амстердам» – широчайший выбор домашних растений. Тут же можно получить консультацию по выбору зеленого питомца, правильному уходу за ним, подбору грунта и удобрений. Также можно подобрать симпатичные сувениры для украшения маленьких и больших цветников. «Амстердам» поможет вашему дому обрести гармонию с природой и с собой.

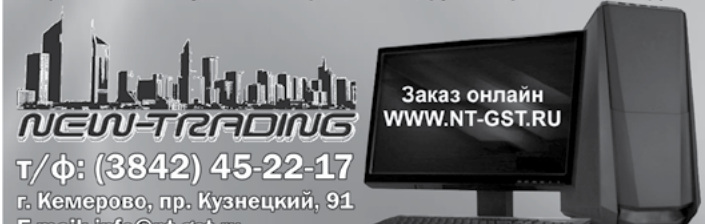


ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ КОМПЬЮТЕРНАЯ ТЕХНИКА ДЛЯ БИЗНЕСА

- серверное оборудование
- сетевые решения для корпоративных клиентов
- печатное оборудование для больших и малых офисов
- расходные материалы оригинальные и совместимые
- программное обеспечение
- ноутбуки • планшеты
- фототехника • видеотехника

консультации специалистов

- ✓ Заказ оборудования в удобной для вас форме (по электронной почте, по телефону или через интернет-магазин).
- ✓ Ремонт компьютерной техники любой сложности (даже после неудачного обращения в другой сервисный центр).



«АВАНТ-ПЕРСОНА 2015»

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР

МЕГАФОН

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ПАРТНЕРЫ

EQUUS
«Трансхимресурс»
Официальный дилер EQUUS

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ

сибдепо
информационно-деловой портал

ПАРТНЕРЫ

СИБЕХ Регион Упак

RU

РОСГОССТРАХ

КУЗБАСС МАЯК
ЖИЗНЬ ПРОДОЛЖАЕТСЯ!

АВАИТ-ОПТИКА

БРАЧНОЕ АГЕНТСТВО **красная роза**

СибВитруна для бизнеса

СибВитруна для дома

ИМПРЕСС

91.5 FM
СЕРЕБРЯНЫЙ ДОЖДЬ КЕМЕРОВО

WBC WORLD BUSINESS CHANNEL

GRAU ПРОМЫШЛЕННАЯ АГЕНТСКАЯ КОМПАНИЯ «ГРАУ» КОМПЛЕКСНЫЕ УСЛУГИ

БЛИЦОПРОС

Зачем нужна премия «Авант-ПЕРСОНА»? В чем её значимость? – С этими вопросами «Авант-ПАРТНЕР» обратился к гостям и участникам церемонии вручения премии «Авант-ПЕРСОНА»

Марк Малахов, директор Кузбасского регионального отделения компании «МегаФон»:

– На мой взгляд, самое значимое в самой премии «Авант-ПЕРСОНА» то, что её инициатором является именно региональная компания, региональное СМИ. Что очень важно для регионального бизнеса. И я считаю очень важным в текущей непростой экономической обстановке отметить, выделить и, соответственно, наградить те компании, которые работают на благо Кузбасса на территории Кузбасса.

Вертикаль
Официальный партнер

бетолекс

Отличный материал для строительства дома в Сибири!

- ◆ теплый
- ◆ экономичный
- ◆ экологичный
- ◆ водостойкий
- ◆ долговечный

постройсвойдом.com

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

ЮРИДИЧЕСКАЯ ФИРМА «ЛЕКС-ИНФОРМ»

650000, город Кемерово, улица Ноградская, 3, кабинеты 37, 39
Тел./факс: (3842) 36-78-34, 36-40-25; e-mail: lexinform@rambler.ru

- ◆ Представительство в арбитражных судах
- ◆ Ликвидация, банкротство
- ◆ Регистрация, реорганизация предприятий
- ◆ Налоговые споры, кадастровая стоимость
- ◆ Оформление земельных отношений
- ◆ Узаконивание строений

Регион Упак

ПЕРВЫЙ ФИРМЕННЫЙ МАГАЗИН - СКЛАД

Одноразовая посуда и тара

Упаковочные материалы

Все для пикника

Уборочный инвентарь

Бытовая химия

7 лет
Победитель в конкурсе товаров России 2013
Победитель в конкурсе товаров России 2014

www.regionupak.ru

8 (3842) 46 06 52

пр. Кузнецкий 33

Царские палаты ПАРК ОТЕЛЬ

Дорогой гость, мы помним про Вас! Начинается сезон праздников, банкетов и корпоративов! Ждем Вас у нас в гостях!

Телефоны:
(384-2) 45-59-73 (офис)
(384-2) 49-59-59 (отель)
www.palaty.ru