



Поздравляем Вас с Наступающим Новым годом и Рождеством. Этот праздник искрающегося шампанского и бенгальских огней, Время исполнения желаний и планов на будущее. Более чем 20-летняя история наших партнерских отношений показала, Что Альфа-Банк дарит своим клиентам главное в жизни – Уверенность в завтрашнем дне. Мы благодарим Вас за сотрудничество. Вам и Вашим близким процветания, благоденствия и крепкого сибирского здоровья!

Артём Михов, управляющий операционным офисом Альфа-Банка «Кемеровский»

**До ВСТРЕЧИ
в 2014 году!**

ГРУППА ИЗДАНИЙ «АВАНТ»

Здоровье – это чистый воздух!

- кондиционеры
- вентиляция
- ионизация воздуха

ПРОФЖИЛСТРОЙ т. 452-333
г. Кемерово, ул. Суворова, 20 (Цокольный этаж) т. 455-510

Мы не жертвуем качеством

Проминвест Лизинг

Все виды лизинга:

- оборудование
- транспорт
- спецтехника
- недвижимость

Удобное решение для реальных проектов

ГРУППА КОМПАНИЙ ПРОМИНВЕСТ

ул. Терешковой, 41 к2,
офис 801, БЦ Сити Плаза
тел. (3842) 45-55-45
www.prominvest-kuzbass.ru

«РЕГИОНУПАК»: ВСЕГДА КАЧЕСТВО!

ИТОГИ И ПЛАНЫ

Уходящий год стал для производственно-торговой компании «РегионУпак» годом развития и значительных экономических результатов. Одним из главных достижений стало увеличение производственных мощностей компании, которые выросли на 30%. Таких показателей удалось добиться в том числе благодаря внедрению новой автоматизированной линии производства продукции, приобретенной в Турции. Эта линия в 2,5 раза производительнее стандартных, а в ее обслуживании за-



действовало всего 3 сотрудника. Кроме того, компания «РегионУпак» закончила строительство нового производственного цеха. В настоящее время он наполняется оборудованием, с помощью которого будет расширен ассортимент выпускаемых товаров. В компании пока не раскрывают всех секретов, однако уже известно, что в новом цехе планируется изготавливать продукцию, которая в настоящее время очень востребована у заказчиков.

Входящем году качество упаковочных материалов от «РегионУпака» было признано на самых престижных региональных и федеральных площадках: 14 ноября 2013 года компания награждена Дипломом Кемеровской области Дипломом Лауреата Конкурса «Лучшие товары и услуги Кузбасса 2013 года». Посуда одноразового применения, тара потребительская полимерная и наборы пластмассовой посуды и столовых приборов одноразового применения; Диплом Лауреата Всероссийского Конкурса программы «100 Лучших Товаров России 2013» наборы пластмассовой посуды и столовых приборов одноразового применения. Диплом Дипломанта Всероссийского Конкурса программы «100 Лучших Товаров России 2013» тара потребительская полимерная. Диплом

Дипломанта Всероссийского Конкурса программы «100 Лучших Товаров России 2013» посуда одноразового применения, термоформованная из полипропилена; 28 ноября 2013 года компанию наградили Дипломом Лауреата в номинации «Лучший инвестор года в сфере промышленного производства»; Весной 2013 года «РегионУпак» был объявлен «Лучшим брендом Кузбасса – лидером продаж 2012» в группе «Производство непродовольственных товаров народного потребления». А в июне 2013-го года компания «РегионУпак» стала лауреатом первой открытой евразийской премии в области производства и дизайна упаковки PART Awards, которая вручалась в рамках состоявшейся в Москве международной выставки РосУпак 2013.

Как отмечает генеральный директор компании «РегионУпак», эти награды стали закономерным результатом работы по целенаправленному улучшению качества продукции, в результате чего в последние годы претензий по данному поводу у заказчиков практически не возникает. «Рынок упаковочных материалов становится все более цивилизованным, и мы как компания следуем этому тренду. «РегионУпак» использует в производстве только высококачественное сырье и самое современное оборудование, – говорит Игорь Тодораш.



Однако держать заданную планку, как известно, может лишь тот, кто не останавливается на достигнутом. После Нового Года в Кемерово откроется Первый фирменный магазин-склад компании «РегионУпак», в котором оптом и в розницу будет продаваться как продукция собственного производства, так и товары компаний-партнеров. В числе других планов на будущий год – внедрение новых пресс-форм для изготовления соответствующей европейским аналогам линейки пищевых контейнеров.

Производственно-торговая компания «РегионУпак» представлена на рынке с 2006-го года. Основным направлением деятельности было и остается производство и оптовая продажа одноразовой посуды и тары из полипропилена. За годы работы компания также наладила выпуск многих других наименований упаковочной и сопутствующей продукции.

Увеличился и рынок сбыта компании – если первоначально «РегионУпак» сотрудничал с заказчиками лишь в пределах Сибирского федерального округа, то сейчас продукция компании доступна по всей России – от Волгограда до Дальнего Востока, а также в соседнем Казахстане и Белоруссии.



Уважаемые коллеги, клиенты и партнёры! Поздравляем Вас с наступающим Новым Годом!

Желаем Вам стабильности, удачи в делах, благополучия и процветания. Вспоминая уходящий год, хочется выразить признательность за Ваше сотрудничество с нами, и надеемся, что оно будет продолжено и в новом году. Пусть наступающий 2014-й год станет для Вашего бизнеса годом подъёма и новых свершений! Счастья и здоровья Вашим родным и близким.

Генеральный директор компании «РегионУпак» Игорь Тодораш.

Регион Упак



ТД «Регион Упак»
пр. Советский, 27, офис 301
www.regionupak.ru
тел./ф.: (3842) 49-63-63, 49-61-56

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

ДВА ГОДА БЕЗ РОСТА

Индекс промышленного производства в Кемеровской области за январь – ноябрь текущего года составил 100,1%. Об этом сообщил территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Кемеровской области (Кемеровостат). В ноябре 2013 года этот показатель составил 97,9% к октябрю 2013 года и 100,4% к ноябрю прошлого года. На нулевой уровень роста промышленность Кузбасса вышла осенью. По данным Кемеровостата, в начале нынешнего года в промышленности Кузбасса было отмечено падение темпов роста – на 8% в январе к январю 2012 года, на 2,5% в феврале, а в течение марта–июня были отмечены положительные темпы промышленного роста (на 2–6%). В июле–сентябре промышленность Кузбасса вновь падала (на 2,5–4,5%), начиная с октября демонстрирует нулевые темпы роста. Напомним, что по итогам 2012 года индекс промышленного производства в Кемеровской области составил 98,1% к уровню 2011 года.

ПРОКОПЬЕВСКИЕ ШАХТЫ ЗАКРЫВАЮТСЯ РАЗОМ

Уже в ближайшее время могут закрыться еще три кузбасские шахты – им. Ворошилова, «Зиминка» и «Красногорская». С 2007 года они находятся в конкурсном производстве, в рамках которого кредиторы шахт высказались за отзыв от лицензий на недра. Если это произойдет, три горнодобывающие предприятия Прокопьевска прекратят работу. Специализация этих трех шахт – коксующийся уголь марки К, КС, КО, а также энергетический СС, производительность – порядка 500 тыс. тонн в год по каждому предприятию. Впрочем, одно из них, ООО «Шахта им. Ворошилова», уже остановлено и приступило к консервации. О досрочном отзыве лицензий сообщила в своих отчетах о проведении конкурсного производства Ирина Ракигина (в ноябре она была назначена конкурсным управляющим указанных трех предприятий). При нынешней ухудшившейся конъюнктуре угольного рынка у предприятий не хватает средств даже на ликвидацию и консервацию, так объяснила Ирина Ракигина позицию кредиторов. Впрочем, на шахте им. Ворошилова проект консервации и заполнением выработок всё-таки удалось подготовить, и даже начать. В результате предприятие прекратило добычу угля уже в первой половине года. По данным конкурсного управляющего, за этот год с шахты им. Ворошилова было уволено 1068 человек, в том числе, 720 – во втором полугодии. На «Красногорской» добыча пока ведется, поэтому на шахте занято еще 875 человек, с июля по ноябрь было уволено 174 человека. Пока конкурсное производство на шахте им. Ворошилова, «Зиминке» и «Красногорской» продлено на полгода в связи с тем, что не продано имущество банкротов. Однако, если лицензии на недра будут отозваны, ликвидационность такого имущества резко упадет. В управлении по недропользованию по Кемеровской области подтвердили получение заявлений от шахт «Зиминка», им Ворошилова и «Красногорской» о досрочном прекращении действия лицензий на недра, но сообщили, что вопрос об отзыве пока не рассмотрен.

«ЧЕРНИГОВСКИЙ НПЗ» ПОСТРОИЛ ТРЕТЬЮ ОЧЕРЕДЬ

ЗАО «Черниговский НПЗ» (входит в состав кемеровского холдинга «Сибирский деловой союз», СДС) закончило строительство третьей очереди предприятия. Как сообщила 11 декабря пресс-служба СДС, с вводом в эксплуатацию нового оборудования общая мощность завода составит 250 тыс. тонн переработки нефти в год с одновременным повышением глубины переработки и качества продукции. Выход на проектную мощность планируется осуществить до конца 2013 года. По данным сайта «Черниговского НПЗ», мощностями первой и второй очереди составляют совокупно 100 тыс. тонн. Строительство третьей очереди завода началось сентябре 2012 года, монтаж технологического оборудования – в марте текущего года. Следующий этап развития предприятия, уточнила пресс-служба СДС, предполагает реконструкцию железнодорожных путей и увеличение резервуарного парка для хранения и отпуски продукции. По данным гендиректора завода Андрея Барабана, предприятие было построено для обеспечения топливной безопасности и удовлетворения нужд в горюче-смазочных материалах, в первую очередь технологическом топливе, угольных предприятий СДС.



Поздравляем Сергея Владимировича Каишурова!

17 декабря 2013 года на Губернаторском приеме Сергею Владимировичу была вручена областная награда – медаль «За служение Кузбассу»!

Искренне желаем дальнейших творческих успехов и процветания!

Редакция Областного экономического еженедельника «Авант-ПАРТНЕР»

КУЗБАССКИЙ ДЕФИЦИТ ПРОБИЛ 15-ПРОЦЕНТНУЮ ПЛАНКУ

ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ПАРАМЕТРОВ БЮДЖЕТА КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ (2008-2016 ГГ. В 2013-2016 ГГ. ПЛАН)									
В млрд рублей	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Доходы	89,47	73,82	82,62	95,33	88,5	89,65	88,6	88,2	91,87
Расходы	86,2	78,65	86,87	97,59	97,1	104,1	99,7	99,96	104,37
Дефицит (-)/профицит	3,27	-4,83	-4,25	-2,26	-8,6	-14,6	-11,8	-11,8	-12,5

Источник: Главное финансовое управление Кемеровской области, совет народных депутатов Кемеровской области

Впервые за много лет областной бюджет в текущем году будет исполняться с дефицитом, который превышает установленный Бюджетным кодексом предел в 15% от собственных доходов региона.

11 декабря соответствующие изменения в региональный закон «Об областном бюджете на 2013 год» внесли депутаты Кемеровской области по предложению администрации региона. Изменение коснулось расходов областного бюджета, которые были увеличены на 3,36 млрд рублей без какого-либо наращивания доходов. В результате дефицит бюджета Кузбасса также вырос, и составил уже 19,5% от собственных доходов.

Как сообщила пресс-служба облсовета, изменения, внесенные в региональный закон «Об областном бюджете на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов», предусматривают увеличение расходной части бюджета и дефицита на 3,36 млрд рублей, до 104,1 млрд и 14,46 млрд, соответственно. Законопроект представил заместитель губернатора Кузбасса, начальник главного финансового управления (ГФУ) области Сергей Ващенко. Он сообщил, что увеличившийся дефицит предусмотрено финансировать за счет средств внебюджетного характера в начале декабря областного займа на 1 млрд рублей, привлечения 13,43 млрд банковских кредитов, и за счет изменения остатков средств на счетах по учету средств бюджетов в 1,37 млрд рублей. При увеличении расходов на этот раз не произошло роста доходов областного бюджета, даже за счет средств федерального бюджета. Именно из этого источника пришли дополнительные доходы, которые были учтены при предпоследнем изменении параметров кузбасского бюджета в сентябре. И тогда же Сергей Ващенко сообщил, что поступления в региональную казну сокращаются из-за плохой конъюнктуры рынка, снижения цен на уголь и металл, и соответствующего снижения прибылей предприятий Кемеровской области.

Как известно, многие годы бюджет Кемеровской области, если и строился с дефицитом, то всегда не выше уровня в 15% от собственных доходов бюджета (без учета безвозмездных поступлений из федерального бюджета). И за последние пять лет размеры дефицита не приближались к этому уровню (см. таблицу). Как пояснили в ГФУ, с 2013 года федеральным законодательством допускается превышение уровня в 15%, если есть разница между полученными и погашенными субъектом РФ бюджетными кредитами, предоставленными из других бюджетов. Кроме того, сама ст. 92 Бюджетного кодекса

РФ, устанавливающая предел дефицита, также допускает превышение, в случае, если предусмотрены поступления от продажи акций, и (или) снижение остатков средств на счетах регионального бюджета. За счет дополнительных заимствований, включая облигационный заем, в расходной части бюджета Кемеровской области на 2013 год почти на 3 млрд рублей увеличены дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности муниципалитетов, еще 370 млн рублей направлены на реализацию долгосрочной целевой программы «Реконструкция и строительство автомобильных дорог Кемеровской области».

На сессии 11 декабря депутаты также приняли изменения в проект закона «Об областном бюджете на 2014 год и плановый период 2015 и 2016 годов» в процессе его подготовки ко второму чтению. В частности, запланировано увеличение доходов областного бюджета в 2014 году на 527,5 млн рублей, в 2015 – на 1,3 млрд рублей, и сокращение в 2016 году на 128,1 млн. Расходы областного бюджета следующего года увеличены на 657,5 млн рублей, в 2015 году – на 1292 млн, в 2016 – уменьшена на 140 млн рублей.

Помимо расходных и доходных параметров бюджета депутаты одобрили увеличение верхнего предела государственного внутреннего долга на 1 января 2014 года. Теперь эта планка «проведена» по линии 40,4 млрд рублей против 28,05 млрд рублей государственного долга, имевшегося

на 1 января 2013 года. По данным презентации облигационного займа Кузбасса, которую его организаторы, компания «ВТБ Капитал» и «Сбербанк СИБ», представили инвесторам, на 1 ноября госдолг Кемеровской области составлял уже 35,49 млрд рублей, а на конец года запланирован в размере 37,05 млрд рублей. Очевидно, что поднять этот показатель пришлось в связи с увеличением на 3,36 млрд рублей расходов и дефицита областного бюджета. В этом году, начиная с августа областными властями несколько десятков объявляло аукционы на привлечение кредитных средств для финансирования дефицита регионального бюджета на общую сумму более 13 млрд рублей.

За последние десять лет по данным ГФУ, госдолг региона вырос в 7 раз, на начало 2003 года он составлял 4,07 млрд рублей, и рос до недавнего времени сравнительно медленно на фоне быстро растущих доходов и расходов бюджета. Ещё на начало 2006 года он составлял 9,96 млрд рублей, через два года – 14,09 млрд, а на начало 2012 года превысил 21 млрд рублей.

Впрочем, пока долговую нагрузку для Кузбасса нельзя признать чрезмерной. Согласно указанной презентации облигационного займа, в 2014 году придется погасить 4,9 млрд рублей банковских бюджетных кредитов, в 2015 – 11,1 млрд рублей, в 2016 – 8,2 млрд, в 2017 – только 256 млн рублей, затем ещё на 10,3 млрд рублей.

Антон Старожилов

КОМПАНИЯ
Реклама Онлайн
агентство полного цикла

(812) 401-64-64
(495) 737-54-64
(383) 227-64-64
www.reklama-online.ru

Все виды рекламы. Все регионы РФ и СНГ

Печатные СМИ | Радио | Телевидение | Транспорт | Метро | ВТЛ/Промо | Интернет | Наружка

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Намюрская-Делегане, 10А, ОГРН 10547601891

«ПЛАНЕТА» ИЩЕТ МЕСТО В КЕМЕРОВЕ

Федеральный девелопер «РосЕвроДевелопмент» намерен построить в Кемерове торгово-развлекательный центр (ТРЦ) супер-регионального формата «Планета». С площадкой инвестор ещё не определился, однако о серьёзности планов говорит то, что компания уже выпустила проспект для потенциальных арендаторов.

По данным проспекта для арендаторов будущего кемеровского центра, новый ТРЦ располагается площадью в 130 тыс. кв. метров, из которых 72 тыс. кв. метров составят торговая площадь, и парковкой на 3,5 тыс. машиномест. Предполагается, что в кемеровской «планете» разместятся продуктовый супермаркет, магазины товаров DIY, бытовой техники, спортивного товаров, гипермаркет детских товаров, кинотеатр и детский развлекательный центр. Сроки реализации проекта не называются, зато в проспекте указан земельный участок – площадка закрытого в сентябре 2007 года кемеровского завода «Химволокно».

Напомним, судьба этого участка остаётся неопределённой уже долгое время. Территория, на которой около 40 лет работал завод «Химволокно», разделена на 22 участка размером от 1 до 300 тыс. кв. метров, её общая площадь более

530 тыс. кв. метров. В прошлом году один участок был продан местной компании под строительство магазина строительных материалов, остальные были сохранены для продажи вместе. Летом 2013 года стало известно, что у владельца площадки, московского ООО «Сити Торг», намерена её купить работающая в России турецкая компания «Ренессанс Девелопмент». Но сделка так и не была закрыта. Условием со стороны покупателя был демонтаж старых заводских построек за счет прежнего собственника. В то же время, по данным «А-П», «Сити Торг» параллельно вёл переговоры и с холдингом «РосЕвроДевелопмент», выбирая из предложенных двух потенциальных покупателей.

Директор «РосЕвроДевелопмента» по маркетингу и рекламе Кирилл Степанов подтвердил «Авант-ПАРТНЕРу», что в настоящее время компания ведёт «очень сложные переговоры» с правооб-

ладателем участка, а также с городскими и областными властями по его застройке, параллельно разрабатывается проектная документация. «Даже если проект не будет реализован, данную работу мы всегда делаем заранее», – пояснил Кирилл Степанов. По данным другого источника, сделка по приобретению площадки «Химволокна» была у «РосЕвроДевелопмента» «в самом разгаре» летом, но в последнее время в переговорах появились сложности, и девелопер даже начал поиск другого земельного участка.

В настоящее время «РосЕвроДевелопмент» строит ТРЦ «Планета» в центре Новокузнецка, на пересечении улицы ДОЗ и проспектом Строителей. Это первый в регионе ТРЦ суперрегионального формата, площадь застройки составляет 158 тыс. кв. метров, площадь, сдаваемая в аренду – 72,9 тыс. кв. метров, количество парковочных мест – 3 тыс. Открытие намечено на 4 квартал 2014 года.

По данным компании, предполагаемый размер инвестиций составит порядка 8 млрд рублей, срок окупаемости – 7 лет. Финансовым партнером выступил «Газпромбанк».

Ксения Сидорова

ЦЕНА ВОПРОСА

3 миллиона 114 тысяч рублей составляет кредиторская задолженность кемеровского ООО «Первая клиентская компания» (ПКК) при стоимости активов всего 614 тысяч рублей. Такие данные приводятся в решении арбитражного суда Кемеровской области признать ПКК банкротом по собственному заявлению как ликвидируемого должника. Решение о ликвидации приняла Мария Гаранина, единственный учредитель компании, после чего было направлено заявление в арбитражный суд о признании ПКК несостоятельной. Суд признал заявление обоснованным и ввёл в компании конкурсное производство на 4 месяца. Напомним, что в 2012-2013 гг. ПКК издавала деловой еженесечник «Статус» и прекратила издание с октября текущего года.

33 миллиона 100 тысяч рублей начальной цены показались, очевидно, не привлекательными для потенциальных покупателей. Поэтому на аукцион, назначенный фондом имущества Кемеровской области (Кузбассфонд) на 30 декабря, для продажи четвертого этажа в офисно-гостиничном комплексе «Кристалл» в Кемерове заявок не поступило. Вероятно, объект придётся продавать снова. Площадь выставленного на торги этажа в «Кристалле» – 590 кв. метров, одновременно продаётся доля в праве 489/10000 на земельный участок под «Кристаллом». Впрочем, это не единственный объект недвижимости, продаваемый из имущества Кемеровской области. На 7 февраля Кузбассфонд назначил аукцион по продаже здания по ул. Ульяны Громовой в Кемерове (ранее там находился кожно-венерологический диспансер, в настоящее время здание не используется). Площадь объекта – 977,5 кв. метров, земельного участка под ним – 2,1 тыс. кв. метров, земля и здание продаются единым лотом по начальной цене 17,5 млн рублей. Кроме того, Кузбассфонд объявил об аукционе по продаже имущества санатория-профилактория «Энергетик» в Топкинском районе. Продажа производится по поручению собственника имущества, кемеровского ООО «Санаторий-профилакторий «Энергетик». Аукцион назначен на 23 января 2014 года при стартовой цене 60 млн рублей.

1 миллиард 578 миллионов 799 тысяч 838 рублей 36 копеек может быть взыскано с ООО «Ю-Транс» и ОАО «Шахта «Заречная» (перевозчик и угольное предприятие, входит в состав ООО «Угольная компания «Заречная» по иском ООО «РГ-Транс» (крупный оператор железнодорожных перевозок), удовлетворенными решениями московского арбитража 17 декабря. Как пояснил представлявший истца Сергей Учитель, сопредседатель кемеровской коллегии адвокатов «Регионсервис», предметом иском стал задолженность, которая образовалась за 2012-2013 гг. по договорам субаренды железнодорожных вагонов, заключенным между ООО «РГ-Транс» и ООО «Ю-Транс». Шахта «Заречная» при этом выступало поручителем по обязательствам ООО «Ю-Транс». Иски «РГ-Транс» были поданы в мае нынешнего года, однако, ответчики заявили встречные иски о признании договоров субаренды недействительными (притворными) сделками, а договоров поручительства не заключенными. Суд отказал в удовлетворении встречных исков «Заречной» и «Ю-Транс» и полностью удовлетворил претензии «РГ-Транса».

РОССЕЛЬХОЗБАНК: ДИАЛОГ С БИЗНЕСОМ

Россельхозбанк провел в Кемерове региональное совещание по проблемам и перспективам развития малого и среднего предпринимательства.

Цель мероприятия сформировать профессиональную площадку, на которой Россельхозбанк, региональная власть и предприниматели могут обсуждать вопросы поддержки предпринимательства, оценивать потребности бизнеса в современных банковских услугах. Участниками встречи стало руководство ОАО «Россельхозбанк», директор Кемеровского филиала Россельхозбанка Галина Фролова, представители администрации и некоммерческих фондов поддержки предпринимателей, а также около восьмидесяти кузбасских представителей малого и среднего бизнеса.

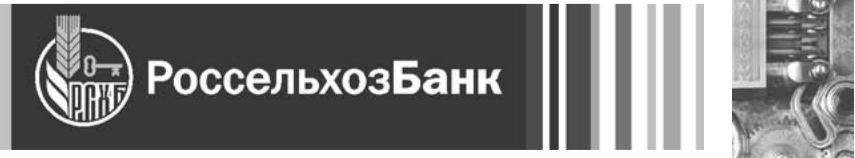
«Сельское хозяйство – одна из самых сложных отраслей экономики, – обращаясь к предпринимателям, отметила директор Департамента малого бизнеса ОАО «Россельхозбанк» Ирина Танькова. – Не случайно во многих банках даже существует запрет на кредитование этой отрасли. Но, раз мы до сих пор успешно с ней работали – значит, нам по плечу и многие другие, не менее сложные задачи». «Накопленные нами за годы работы с агропромышленным сектором знания, весь наш потенциал – в ваших услугах, – добавил директор Департамента среднего бизнеса ОАО «Россельхозбанк» Алексей Гладилин. – Ещё один аргумент в пользу Россельхозбанка – 100% его акций принадлежит государству, что гарантирует его надёжность и стабильность».



разработанных с учетом потребностей данной категории клиентов, их презентация вызвала особый интерес гостей мероприятия. Как пояснила директор Кемеровского регионального филиала банка Галина Фролова, Россельхозбанк особенно силён комплексными финансовыми решениями: они включают в себя не только кредитные продукты, но и современное расчетно-кассовое обслуживание, зарплатные проекты, выгодное размещение денежных средств. С начала текущего года Кемеровский филиал Россельхозбанка вложил в экономику Кузбасса более 2,5 млрд рублей, кредитный портфель филиала превышает 12,5 млрд рублей. Галина Фролова также

добавила, что 70% кредитного портфеля составляют инвестиционные кредиты, средний срок кредитования – от 5 до 8 лет, максимальный срок – 15 лет. Всего на обслуживании Россельхозбанка в настоящее время находятся порядка 250 предприятий малого и среднего бизнеса Кузбасса.

Преимущества сотрудничества с Россельхозбанком предприниматели могут оценить в рамках стартовавшей с 1 ноября акции «Тест-драйв» – она даёт возможность абсолютно бесплатного открытия и ведения расчетного счета в течение трёх месяцев предприятиям с годовой выручкой до 400 млн рублей.



Кемеровский региональный филиал ОАО «Россельхозбанк» г. Кемерово, пр. Советский, 81 тел. (3842) 34-59-42, 48-05-11

БЛИЦОПРОС

Чем Вам запомнился уходящий год?

Вадим Назаров, директор МБУ «Центр поддержки предпринимательства»:
– Уходящий 2013 год

был для российского бизнеса непростым. Многие индивидуальные предприниматели были вынуждены прекратить свою деятельность из-за повышения платы страховых взносов. Мы со своей стороны предприняли все возможные меры для стабилизации обстановки на рынке. Специалистами Центра была проведена огромная разъяснительная работа с предпринимателями о том, какие существуют реальные механизмы снижения налоговой нагрузки на бизнес за счёт страховых взносов, предусмотренные законом. Они делали это в частном порядке, с каждым предпринимателем отдельно разбирая его налоговую нагрузку. По итогам года по направлению подготовки и сдачи отчётности в Налоговую инспекцию и внебюджетные фонды было оказано около 4500 консультаций, это больше трети от всего объёма поддержки, оказанной Центром бизнесу в уходящем году, что говорит о том, что наша помощь была своевременной и востребованной. В новом году своим целям мы не будем изменять, наша главная задача – помочь малому. Для этого будем открывать новые направления в работе, совершенствовать уже существующие, оставаясь на одной волне предпринимательского сообщества.



Уверен, что главным подарком, который кемеровские предприниматели сделают городу в наступающем году, будут свежие бизнес-идеи, социально значимые проекты, новые рабочие места и, как следствие, – повышение налоговых поступлений в бюджет. А мы со своей стороны бизнес во всем поддержим! Желаю в новом году успехов во всех начинаниях, решительности, везения и благополучия!

ШАХТЫ НЕ ЗАДЕРЖАЛИСЬ В ЛОНДОНЕ

Шахты «Грамотейнская» и «Тагарышская», проданные в этом году Evgaz Group лондонской фирме Lehman Capital Investments Ltd, у нового собственника не задержались надолго. На прошлой неделе стало известно, что они переходят под контроль новокузнецкого предпринимателя Александра Щукина, бывшего совладельца холдинга «Сибуглемет», и гендиректора ООО «Угольная компания «Заречная». Не исключено, что «Грамотейнская» и «Тагарышская» будут включены в подконтрольную ему «Западно-Сибирскую угольную компанию».

О «передаче» двух кузбасских шахт Александру Щукину сообщили в понедельник губернатор Кемеровской области Аман Тулеев, заявивший, что «шахта «Грамотейнская» вошла в состав компании «Южкзбассуголь», которая просто бросила шахту вместе с трудовым коллективом», а потом продала «страховых взносов, предусмотренных законом. Они делали это в частном порядке, с каждым предпринимателем отдельно разбирая его налоговую нагрузку. По итогам года по направлению подготовки и сдачи отчётности в Налоговую инспекцию и внебюджетные фонды было оказано около 4500 консультаций, это больше трети от всего объёма поддержки, оказанной Центром бизнесу в уходящем году, что говорит о том, что наша помощь была своевременной и востребованной. В новом году своим целям мы не будем изменять, наша главная задача – помочь малому. Для этого будем открывать новые направления в работе, совершенствовать уже существующие, оставаясь на одной волне предпринимательского сообщества.»

Уверен, что главным подарком, который кемеровские предприниматели сделают городу в наступающем году, будут свежие бизнес-идеи, социально значимые проекты, новые рабочие места и, как следствие, – повышение налоговых поступлений в бюджет. А мы со своей стороны бизнес во всем поддержим! Желаю в новом году успехов во всех начинаниях, решительности, везения и благополучия!

ООО «Шахта «Грамотейнская» расположено в поселке Грамотейно. На 30 июня 2013 года общая стоимость активов ООО составляла \$13 млн. За 2012 год доналоговый убыток предприятия составил \$19 млн. Производственная мощность – 2,5 млн т угля энергетической марки Д в год. В феврале 2012 года «Грамотейнская» приобрела лицензию на участок Мечеряевский Северный, прилегающий к се горным выработкам, с запасами в 222 млн т угля, но 26 ноября 2012 года была остановлена после всплески метана. В составе УК «Казанковская» находится шахта «Тагарышская» проектной мощностью 2 млн тонн угля энергетической марки Г. Она была пущена в 2006 году, но уже в 2010 остановлена из-за убытков. В августе Evgaz Group продала «Казанковскую» Lehman Capital Investments Ltd, в октябре этой же фирме – «Грамотейскую» за 10 тыс. рублей. Под контролем Александра Щукина находятся три шахты в составе «Западно-Сибирской угольной компании».

контроль Александра Щукина. Со стороны лондонского собственника сделку будет заключать Игорь Рудык, т. к. Юлия Лопатина, которая была собственником Lehman Capital Investments Ltd отказалась от фирмы и передала её своему партнеру, Игорю Рудыку. Тот с конца ноября находится в спецприемнике управления Федеральной миграционной службы РФ по Кемеровской области, задержанный за нарушение миграционного законодательства по ст. 18.8 Кодекса об административных правонарушениях. По данным его административного дела, нарушение было выявлено, когда в очередной раз он проходил в одно из административных зданий в Кемерове, и постовые обнаружили, что срок действия паспорта гражданина Республики Казахстан у Игоря Рудыка закончился ещё в мае 2013 года. После этого он был задержан сотрудниками ФМС. Для его выдворения из России необходимы консульские документы из Казахстана, которые на прошлой неделе ещё не поступили в Кемерово.

Однако, то, что сделка между Александром Щукиным и Lehman Capital Investments Ltd по покупке ООО «Шахта «Грамотейнская» и ЗАО «Угольная компания «Казанковская» (включает в себя неработающую в настоящее время шахту «Тагарышская») будет оформлена «в ближайшие два-три дня», подтвердил генеральный директор УК «Казанковская» (управляет также ООО «Шахта «Грамотейнская») Алексей Хабаров. Выступая на межведомственном совещании по проблемам задолженности по зарплате и по налогам в прокуратуре Кемеровской области 18 декабря, он пояснил, что «в настоящее время идёт работа по оформлению договора» между сторонами. По его словам, «инвестиционная компания Lehman Capital Investments Ltd не смогла найти инвестиции» на восстановление «Грамотейнской» и «Тагарышской». Алексей Хабаров уведомил участников совещания, что за счёт средств от сделки продажи оборудования с «Евраз Грут» погашена задолженность по зарплате горнякам «Грамотейнской» за октябрь, 11,8 млн рублей, планируется выдать также аванс за ноябрь. «Есть также задолженность по зарплате работникам «Тагарышской», а также долги по налогам на этой шахте, они будут гаситься после погашения долгов по зарплате», – сообщил гендиректор «Казанковской». В начале декабря гендиректор «Казанковской» Алексей Хабаров сообщил о намерении восстановить работу обоих предприятий в ближайшем времени.

Егор Николаев

В канун профессионального праздника энергетиков, 19 декабря, на подстанции «Рудничная», снабжающей электроэнергией Рудничный район г. Кемерово, состоялся торжественный ввод в эксплуатацию силового трансформатора мощностью 40 мегавольтампер (МВА). На модернизацию подстанции филиал «МРСК Сибири» (дочерняя компания ОАО «Россети») – «Кузбассэнерго – РЭС» направила 100 млн рублей.



НА ПРЕДЕЛЕ
Подстанция «Рудничная» была построена ещё в 1977 году. По тем временам она была довольно мощная и снабжала электроэнергией целый городской район. При этом за все 36 лет на ней работало два трансформатора мощностью 40 МВА. Постепенно район застраивался, появлялись новые объекты, плюс к этому в квартирах появилось множество самых различных бытовых приборов, без которых современный человек уже не может обходиться. Все это привело к росту потребления электроэнергии, и однажды просто настал момент, когда увеличение мощности подстанции стало необходимо.

По словам начальника департамента угольной промышленности и энергетики Администрации Кемеровской области Сергея Погребных, с 70-х годов прошлого века до сегодняшнего дня потребление электроэнергии в Кемерове возросло в три раза. Но самый быстрый рост пришёлся на последние годы, когда в городе, в том числе и на «Радуге», развернулось строительство новых микрорайонов. Только в 2007 году электропотребление в кузбасской столице выросло на 7%, а за последние пять лет – ещё на 15,5%. Особенно рост заметен в строительной отрасли, торговле и коммунально-бытовом секторе.

МОЩНОСТЬ И БЕЗОПАСНОСТЬ
Учитывая все эти обстоятельства, в октябре прошлого года на встрече нынешнего руководителя ОАО «Россети» Олега Вударгина и Губернатора Кемеровской области Амана Тулеева было принято решение о модернизации подстанции «Рудничная».

Возросла нагрузка и на подстанции «Рудничная». Так, максимум нагрузки на подстанцию, по данным летнего контрольного замера 2011 года, составлял 26,3 МВА, а по данным летнего контрольного замера 2013 года – уже 36,7 МВА. Абсолютный максимум нагрузки подстанции за последние три года зафиксирован в день зимнего контрольного замера 21 декабря 2011 г. – 48,8 МВА. Заметим, что по существующим нормам и правилам на подстанции предусмотрено резервирование: если один трансформатор в ремонте, второй должен его заменить. То есть нагрузка на подстанцию всегда должна быть не более мощности работающего трансформатора.

«Работать без резерва невозможно, ведь здесь запитаны важные объекты: Кемеровский кардиологический диспансер, Центральная районная больница Кемеровского района, очистные сооружения Рудничного района, подкачивающая станция Кемеровской ГРЭС, детские сады и школы», – утверждает Сергей Погребных.

На подстанции также установлено новое закрытое распределительное устройство 10 киловольт – блочно-модульная конструкция с встроеными 26 ячейками (шкафами), укомплектованными экологичными вакуумными выключателями.

«Ранее для оперативного персонала процесс управления этими ячейками был тяжелым даже физически», – говорит Юрий Антонов, директор филиала «МРСК Сибири» – «Кузбассэнерго – РЭС». – Современными же ячейками управлять гораздо легче, при этом в разы повышается электробезопасность».

В результате был установлен третий силовой трансформатор (производитель – ЗАО «Тольяттинский трансформатор») мощностью 40 МВА с расширением открытого распределительного устройства напряжением 110 кВ на одну ячейку.

части подстанции в экологическом и пожарном отношении безопасно, не содержит масла. Кроме того, оно удобно и безопасно в процессе эксплуатации, что положительно сказывается на условиях труда персонала.

ЗАДЕЛ НА БУДУЩЕЕ
Все это современное оборудование обеспечит надежное электроснабжение уже существующих объектов многоэтажного жилищного строительства и социальной сферы Рудничного района, а также будущих застройщиков. В ближайшей и среднесрочной перспективе в областном центре

«Рудничный район самый продвинутый в городе в плане строительства», – рассказывает он. – Здесь новые микрорайоны, жилые дома, объекты социальной инфраструктуры. Только на следующий год здесь запланировано построить 3 детских сада, два из которых в 12-м микрорайоне и один – в 13-м. Поэтому надежность электроснабжения необходима. Кроме того, здесь появилась еще и мощность, которая позволит развиваться району в дальнейшем».

Как утверждает Юрий Антонов, на сегодняшний день в «МРСК Сибири» по подстанции «Рудничная» поступают пока заявки только от застройщиков жилья и объектов социального назначения.

«У нас есть этот резерв и мы заинтересованы в том, чтобы эту мощность разобрали максимально быстро», – говорит он. – Потому что те капиталовложения, которые мы внесли, а это порядка 100 млн рублей, должны давать отдачу. Создание инженерной инфраструктуры дает возможность строить с минимальными затратами. Заметчу, что стоимость платы за подключение с будущих потребителей электроэнергии будет включать только оформление документов и затраты на новое строительство, например, прокладку кабеля от нашего распределительного устройства до объекта».

«Реконструкция подстанции «Рудничная» – это только один из значительных инвестиционных проектов, реализуемых «МРСК Сибири» в Кузбассе», – отмечает генеральный директор «МРСК Сибири» Константин Петухов. – В этом году мы вложили в развитие сетевого хозяйства Кемеровской области порядка 900 млн рублей. Это, пожалуй, самая крупная инвестиционная программа среди филиалов компании. На этом развитие не заканчивается: в 2014 г. начнется проектирование кольцевой воздушной линии электропередачи между обновленной подстанцией «Рудничная» до строящейся подстанции «Притомская». Строительство линии обеспечит высокую степень надежности электроснабжения г. Кемерово».

Глава города Кемерово Валерий Ермаков обозначил важность реконструкции подстанции для района.

В СБЕРБАНКЕ НАЧИНАЕТСЯ НОВОГОДНИЙ СЕЗОН

В преддверии зимних праздников Сбербанк разработал специальные новогодние предложения для малого бизнеса. Уже с 1 декабря действует ряд предложений, которыми могут воспользоваться предприниматели. Такой масштабной кампании для предприятий обновления продуктов для малого и микробизнеса в Сбербанке ещё не было. Как заявил журналистам во время брифинга заместитель председателя Сибирского банка ОАО «Сбербанк России» Алексей БАРЫШЕВ, «Сбербанк даёт доступ к ресурсам всем, кто хочет сделать успешным своё дело. Вне зависимости от масштаба бизнеса и предпринимательского опыта».

– Алексей Михайлович, почему именно в конце года Сбербанк решил заявить о новых предложениях для субъектов малого бизнеса?

– Во-первых, это именно «новогодние предложения». Акция «С Новым счетом!», «С Новым банком!», «С Новым статусом!» действуют с 01.12.2013 г. по 28.02.2014 года включительно. Акция «Считайте до 10!» действует с 01.12.2013 по 31.03.2014. Во-вторых, Сбербанк планомерно реализует программу поддержки и развития субъектов предпринимательства, открывая всё новые горизонты для развития собственного бизнеса.

Сейчас, в декабре, каждый предприниматель может выбрать тот подарок, который подходит именно его бизнесу. Например, акция «С Новым счетом!» позволяет бесплатно открыть расчетный счет в рублях и подключить

Интернет-банк «Сбербанк Бизнес ОнЛ@йн». Для этого нужно приобрести один из трёх тарифных планов, включающих набор услуг расчетно-кассового обслуживания: «Базис», «Актив» или « Оптима». Отличаются тарифные планы объемом включенных в них услуг и стоимостью. Узнать подробнее о них можно на сайте банка www.sberbank.ru.

– Сбербанк готов финансировать кредиты других банков?

– Да, в рамках акции «С Новым Банком!» с бесплатным открытием расчетного счета и подключением к системе «Сбербанк Бизнес ОнЛ@йн». Но если вы принимаете решение о рефинансировании, важно определить, какой кредит из линейки «Бизнес» подходит именно вам – «Бизнес-Оборот», «Бизнес-Инвест», «Бизнес-Рента» и «Бизнес-Проект». Помочь с выбором могут клиентские менеджеры,

работающие в офисах Сбербанка. Есть ещё одна интересная акция: «Считайте до 10!». Её участники освобождаются от уплаты комиссии за услугу «Сбербанк Бизнес ОнЛ@йн» в месяце, следующем за отчетным при условии совершения в отчетном календарном месяце 10 и более транзакций в рамках сервиса «E-invoicing». Предложение действует с 01.11.2013 по 31.03.2014.

– Можете подробнее рассказать о преимуществе сервиса E-invoicing?

– E-invoicing – это система электронного документооборота, которая позволяет клиентам обмениваться со своими контрагентами документами в электронном виде, при этом полностью отказавшись от бумажных носителей. Большое количество клиентов Сибирского банка уже подключено к этой услуге. Выгода сервиса – в безопасности, скорости



обмена документами и снижении стоимости документооборота.

– Среди предпринимателей Сибири набирает популярность социальная сеть «Деловая среда». У Сбербанка есть специальные предложения для пользователей сайта www.dasreda.ru?

– Совместно с партнером ЗАО «Деловая среда» Сбербанк подготовил для собственников бизнеса акцию «С Новым статусом!». При оформлении беззалогового кредита «Доверие» для малого бизнеса, клиенту предоставляется скидка в

размере 20% на популярные приложения для ведения бизнеса, размещенные на портале dasreda.ru.

Подробную информацию об акциях, кредитных продуктах для малого бизнеса, условиях Тарифных планов услуге «E-invoicing» и документах, необходимых для их оформления, Вы можете получить в отделениях Сбербанка, обслуживающих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, по телефону Контактного центра 8 800 555 55 50 или на сайте www.sberbank.ru

¹ Подарком является предоставление скидки до 100% на ограниченный перечень банковских услуг в рамках новогоднего предложения для клиентов малого бизнеса (юридических лиц и индивидуальных предпринимателей).

² Процентная ставка в размере от 10% годовых действует по кредитам «Бизнес-Оборот», «Бизнес-Инвест», «Бизнес-Проект», «Бизнес-Рента» на цели рефинансирования при сроке кредитования 12 мес. в рамках акции с 01.08.2013 по 01.01.2014 включительно. Минимальная сумма предоставляемых кредитов на цели рефинансирования – 3 млн руб. Максимальная сумма по данным кредитам определяется индивидуально и зависит от финансового состояния заемщика. Сроки кредитов: «Бизнес-Оборот» – от 1 до 36 мес., «Бизнес-Инвест», «Бизнес-Рента» – от 1 до 120 мес., «Бизнес-Проект» – от 3 до 120 мес. Итоговый размер процентных ставок устанавливается индивидуально и зависит от финансового состояния заемщика. Комиссия за выдачу и досрочное погашение отменены в рамках акции с 04.03.2013 по 01.02.2014 включительно.

³ Услуга доступна для пользователей системы «Сбербанк Бизнес ОнЛ@йн».

БЛИЦОПРОС

Чем Вам запомнился уходящий год?

Олег Опивалов, управляющий банком БКС Премьер в Кемерове:

На мой взгляд, одно из наиболее значимых событий уходящего года в нашей стране – назначение на пост председателя Центробанка РФ Эльвиры Набиуллиной. Из региональных событий я бы отметил первый в новейшей истории Кузбасса выпуск облигационного займа области – 29 ноября 2013 года государственные облигации региона были размещены на сумму 1 млрд рублей со сроком обращения 5 лет и ставкой 8,2% годовых. Как сообщают, эти средства будут направлены на продолжение строительства автодороги Ленинск-Кузнецкий-Кемерово.



Андрей Клепиков, директор инвестиционно-финансовой компании «Мера»:



2013-й год был годом стабильности – и в стране, и в регионе, и в сфере недвижимости. Из событий в стране я бы выделил начало масштабного отзыва лицензий у банков. Центробанк решил навести порядок в этой сфере, и на этой почве появились очередные спекуляции на тему надвигающегося финансового кризиса. Данную тему развивать не буду, поскольку каждые полгода слышу от разных людей о грядущем кризисе, но он всё никак не приходит... Наоборот, в сфере недвижимости этот год отметился стабильным и устойчивым ростом продаж без резких сезонных спадов уровня спроса. Мои слова подтвердят и коллеги из ведущих компаний застройщиков, и крупнейших банков города Кемерово. В этом году открыл свои двери для арендаторов бизнес-центр «Маяк-Плаза». Считаю, что для нашего города это знаковый объект, он вне конкуренции по уровню офисных площадей. Из событий регионального масштаба, безусловно, я бы выделил назначение на должность первого заместителя губернатора Кемеровской области Максима Александра Александровича – выходящая из строительной отрасли, а также вручение компании «Промстрой» за проект «Лесная Поляна» «Премии развития» от Внешэкономбанка в номинации «Лучший проект комплексного освоения территорий».

СТРОИТЬ НЕ МЕНЬШЕ И НЕ ВЫШЕ

Уходящий год не был богат громкими проектами в сфере строительства и недвижимости Кемеровской области. К ключевым можно отнести ряд событий в сфере управления отраслью, некоторые пуски новых объектов, в частности, в инфраструктуре, и в риэлторской сфере.

ПЕРЕМЕНЫ ОТ ВЛАСТИ

В конце 2013 года в Кемеровской области появился новый заместитель губернатора по строительству – им стал **Эдуард Балабан**, в течение трёх лет до этого возглавлявший областное управление капитального строительства. Напомним, это уже третья кадровая перестановка в данной позиции за последние 3 года. Предшественник Эдуарда Балабана, **Максим Макин**, в ноябре пошёл на повышение, получил назначение на должность первого заместителя губернатора. Всего год назад рынок недвижимости столицы Кузбасса пополнился первыми «небоскрёбами» – по заказу компании «СДС-Финанс» на проспекте Притомский были построены три 25-этажных дома в составе жилого комплекса «Кемерово-Сити». Но уже в этом году дальнейший рост в высоту для Кемерово, равно как и для других городов Кузбасса, оказался заказан. Посовещавшись с представителями МЧС и обсудив с ними

итоги июньского землетрясения в Беловском районе, в ноябре губернатор Кемеровской области **Аман Тулеев** принял решение запретить в регионе строительство зданий выше 16 этажей. Как сообщила пресс-служба областной администрации, областному департаменту строительства и главному управлению архитектуры и градостроительства Кемеровской области было поручено в срочном порядке внести изменения в нормативы градостроительного проектирования Кемеровской области. «Природа нашего края непредсказуема, в связи с постоянными подземными толчками, поэтому строительство высоток – не для Кемеровской области. Важнее всего – безопасность наших людей», – подчеркнул губернатор. Для обеспечения безопасности людей, проживающих в уже построенных высотках, на средства областного бюджета решено закупить 36 канатно-спусковых устройств для экстренной эвакуации. Жильцам предстоит

инструктаж, тренировки и практические занятия с использованием этого оборудования. Напомним, ущерб от июньского землетрясения в Кузбассе составил около 2 млрд рублей, последствия землетрясения ликвидировались в течение всего 2013 года. В другом случае власти региона напротив сняли ограничение, благодаря очередному пуску в сфере строительства. В августе был открыт второй участок скоростной автомагистрали «Кемерово – Ленинск-Кузнецкий» от поворота на село Шевели до поворота на село Чусовитино. Его протяжённость 20 км. Напомним, строительство четырёхполосной трассы ведётся с 2007 года, первый участок (25 км) был запущен в сентябре 2011 года. На новой трассе впервые в Кузбассе внедрена интеллектуальная система управления движением – дорожные автоматические метеостанции, электронные табло с информацией о дорожных условиях и рекоменду-

Окончание на стр. 8-9

БАНК ВТБ ОТМЕТИЛ 10-ЛЕТИЕ ПРИСУТСТВИЯ В КУЗБАССЕ



Площадку для юбилейного торжества предоставил Музыкальный театр Кузбасса, с которым банк сотрудничает с самого начала своей деятельности в регионе. В мероприятии приняли участие представители администрации Кемеровской области, клиенты и партнеры банка. Давнее сотрудничество с театром послужило основой концепции праздника – «ВТБ представляет: 10-й юбилейный сезон». Приходя на вечер, гости становились участниками театрализованного шоу:



давали интервью на красной дорожке перед входом, фотографировались с живыми скульптурами, наблюдали за увлекательным выступлением акробатов и жонглеров в холлах театра. На торжественной части вечера выступили руководитель дирекции Евгений Облов и пред-

Музыкальный театр подарил своему банку-партнеру праздничный концерт, открыл который директор театра Владимир Юдельсон. Он отметил важность долголетнего сотрудничества с банком, имеющего не только финансовую сторону, но и демонстрирующего заинтересован-

ность кредитной организации в том, чтобы принимать участие в духовной жизни общества. Подарком-сюрпризом для гостей вечера стало перевоплощение сотрудников банка ВТБ в настоящих звезд сцены: наряду с актерами театра они участвовали в концертной программе, исполнив роли цыганок, юнг, цветочных кустов и др. Бурю эмоций у зрителей вызвал финальный номер концерта, в котором руководитель дирекции Евгений Облов в дуэте с актрисой театра Татьяной Павловой виртуозно исполнил Son te partiro (Time to say goodbye). Завершился вечер неформальным общением в театральном кафе, где юбиляры приняли поздравления от клиентов и партнеров.



ЗАДАЧИ ВАШЕГО БИЗНЕСА В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

УСЛУГИ ДЛЯ БИЗНЕСА



УСЛУГИ

- Новая телефония
- Web-видеоконференции
- Приложения 1С
- Управление складом – мой склад
- Виртуальный офис
- Управление взаимоотношениями с клиентами (CRM)

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Отсутствие крупных затрат на старте
- Доступ к сервисам через Интернет
- Безопасная передача данных
- Бесплатный тестовый период*

"У меня свой бизнес. Он научил меня ценить время и оператора связи. Для своей компании я выбрал оператора Ростелеком, и задачи моего бизнеса оказались в центре его внимания. Ростелеком всегда предлагает эффективные и оптимальные решения. **Рекомендую!"**

Услуги платные, правила и условия подключения услуг, требования к Клиентскому оборудованию уточняйте по телефону 8 (800) 200 3 000 или на сайтах www.rt.ru, www.o7.com
*Бесплатный тестовый период для услуг «Приложения 1С», «Виртуальный офис», «Мой склад», «CRM» - 30 дней; для услуги «Новая телефония» - 3 дня; для услуги «Web-видеоконференции» - не предусмотрен.

БИЗНЕС
8 (800) 200 3 000
www.rt.ru | www.o7.com



БЛИЦОПРОС

Чем Вам запомнился уходящий год?

Светлана Молчанкина, директор филиала НПФ «Промпроффонд» в Кемерове:



– Из событий в России уходящий 2013 год мне запомнился наведением на Дальнем Востоке. Особенно впечатлило, что беда может объединять людей с разных концов такой большой страны, как Россия. Пожалуй, одно из наиболее ярких событий для Кемерова – встреча Олимпийского огня. Никогда ещё не видела столько людей, столько радостных лиц! Весь город готовился к этому знаменательному дню. Из событий регионального масштаба отмечу проведение в сентябре информационно-просветительского проекта «Финансовый экспресс» в городах области, наш фонд также принимал в нём участие. С целью повышения финансовой грамотности населения проводились встречи с учащимися школ и других учебных заведений, с представителями бизнеса, с работниками крупных предприятий. В целом 2013 год был достаточно плодотворным, были решены многие задачи, достигнуты поставленные цели. Хотелось бы, чтобы 2014 год, год Лошадь, был еще более продуктивным. Всех коллег поздравляю с наступающим Новым Годом!

СТРОИТЬ НЕ МЕНЬШЕ И

Окончание. Начало на стр. 6
ом режиме движения. Также на автомагистрали установлены беспроводные дорожные видеокамеры и электронные дорожные знаки. На строительство двух участков дороги затрачено 12,7 млрд рублей. Это первая в Сибири высокоскоростная автотрасса, и по решению губернатора Кузбасса максимальная разрешённая скорость на ней была повышена со 110 км в час до 130. Этому предшествовало решение федеральных властей, передавшие регионам соответствующие полномочия повышать или снижать максимальную скорость движения на дорогах. Скоростных магистралей, подобных участку дороги Кемерово – Ленинск-Кузнецкий, в России всего семь, все они расположены в Европейской части страны.

БОЛЬШЕ ЦЕНТРОВ В ОБЛАСТНОМ ЦЕНТРЕ

В 2013 году наконец решилась судьба пустовавшего долгие годы земельного участка на площади Кирова областного центра – Ассоциация строительных организаций

«Промстрой» приобрела на него права и уже весной начала строительство общественно-делового комплекса «Старый центр». Согласно проекту, площадь здания составит более 17 тыс. кв. метров, окончание строительных работ с благоустройством территории запланировано на октябрь 2015 года. Напомним, в 2007 году эта площадка была продана в аренду московскому ООО «М-Дилер» (с конца 2012 года – «ГГИ Кемерово») под строительство гостиничного комплекса с административными и торговыми площадями, но никаких строительных работ на этом месте московский застройщик так и не начал. В конце 2012 года после ряда судебных разбирательств муниципалитет отказался от претензий к ООО «ГГИ Кемерово», однако, вскоре контроль над этой фирмой перешёл к «Промстрой», который на средства не раскрываемого инвестора начал строительство очередного делового центра.

В этой сфере компания пытается выступать лидером на кемеровском рынке, вводя в строй

осенью деловой центр класса В+ «Маяк-Плаза» на проспекте Октябрьский. Его строительство велось с 2007 года. По данным компании, объём инвестиций в проект составил около 600 млн рублей. Площадь 12-уровневого бизнес-центра (включая 2 подземных этажа) составляет 17 тыс. кв. метров. Здание выполнено по индивидуальному авторскому проекту, в нём впервые в городе внедрена система контроля доступа с помощью прокси-карт.

А вот другой деловой центр Кемерово пострадал от проведения зимних Олимпийских игр в Сочи в 2014 году. В соответствии с федеральным законом №310-Об организации и о проведении XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в городе Сочи...» ограничено использование олимпийской символики, к которой относятся также слова «Олимпийский», «Olympic» и их многочисленные производные. Их использование без заключения специального договора с международным олим-

пийским комитетом запрещено и трактуется Федеральной анти-монопольной службой (ФАС) как недобросовестная конкуренция. В декабре кемеровское управление ФАС рассмотрело несколько дел, связанных с незаконным использованием олимпийской символики, большинство из них касались наружной рекламы с олимпийской тематикой. Ведомство, в частности, выдало предписание кемеровскому ООО «Олимпик Плаза», управляющему одноимённым бизнес-центром, сменить название центра и адрес электронной почты. Напомним, «Олимпик-Плаза», построенный в форме олимпийских колец, был введён в строй в конце 2012 года. А сам проект был начат ещё в 2005 году. Как отмечает инвестор бизнес-центра **Валерий Бочарёв**, регистрация в налоговой инспекции под этим названием прошла беспрепятственно. ООО «Олимпик Плаза» намерено обжаловать решение УФАС в суде.

В уходящем году произошел любопытный прецедент на рынке коммерческой недвижимости

ОБЗОР РЫНКА
ЦЕМЕНТ: ИГРА ПО-КРУПНОМУ

По мнению экспертов, отрасль в состоянии развиваться только за счёт крупных компаний

В уходящем году одной из самых заметных тенденций в российской цементной индустрии стало расширение действующих и строительство новых мощностей. «Мордовцемент», третий по объёму производства игрок отрасли, заканчивает возведение комбината в Ульяновской области. Недалеко от Пензы компания с участием китайского капитала «Азия цемент» готовится к открытию завода на 4 млн тонн. На Урале, в Свердловской области, объявлено об участии цементной корпорации из КНР Anhui Foreign Economic Construction Group в ещё одной амбициозной стройке.

Аналитики обращают внимание на то, что все заявленные проекты были бы невозможны без участия крупного капитала. «Как показывает практика, вложить столь значительные средства и успешно реализовать проект по строительству нового цементного завода может лишь компания, имеющая опыт работы в цементном бизнесе, либо крупный вертикально интегрированный холдинг, который выбирает оборудование под свои потребности, а не подстраивается под поставщика», – комментирует гендиректор «Амкорн-консалтинг» **Ольга Киюцина**. «Владельцы проекта должны обладать значительными финансовыми ресурсами или иметь возможность привлечь их, ведь завод по выпуску цемента весьма недёшев», – объясняет Георг Клегер.

Глава Союза производителей цемента «Союзцемент» **Михаил Скорыход** не так давно перечислял факторы, влияющие на динамику развития отрасли: «Высокая стоимость кредитов, удорожание сырьевых материалов и добавок, рост цены на топливо и трудности с использованием его альтернативных видов, жёсткие условия на присоединение к электроэнергетической и железнодорожной инфраструктуре, высокие транспортные издержки и неготовность транспортной инфраструктуры».

Компании, работающие на цементном рынке Сибири, в отличие

потенциальных потребителей, возможность и способы доставки цемента), так как от этого будет зависеть прибыльность бизнеса. Однако лучшие места уже заняты действующими заводами.

С мнением наблюдателей солидарны участники отрасли. В частности, по мнению президента холдинга «Сибирский цемент» (согласно данным агентства INFOline,

от «европейцев», о масштабных проектах пока не заявляют. Это и неудивительно. Исследовательская компания «Амкорн-консалтинг» свидетельствует: в СФО наблюдается устойчивый профицит производственных мощностей по выпуску цемента даже сейчас, когда, казалось бы, отрасль почти пришла в себя после спада 2008-2009 годов. Совокупные мощности

главных мегаполисах округа – Новосибирске, Красноярске, Омске, Иркутске. И они неспособны «освоить» все предлагаемые цементными мощностями.

Тем более удивительно, что власти Забайкальского края в этом году вернулись к планам возведения на своей территории крупного цементного предприятия на 1,3 млн тонн в год. Хотя потребности края

в данной продукции, по оценкам, не превышают 300-400 тыс. тонн. Кроме того, недавно власти Республики Тыва заявили о намерениях завести собственное цементное производство. «На наш взгляд, на территории СФО действует достаточно количество цементных заводов, и увеличение их количества не имеет смысла», – констатирует Нина Вартенкова.

Проблему избыточных мощностей подтверждает то обстоятельство, что в СФО рынок стройматериалов является классическим рынком покупателя, диктующего производителю свои условия. Если экономика страны РФ кое-где ещё возможно образование дефицита цемента и вытекающие из него игры с ценообразованием, то в Сибири такая ситуация, не продиктованная сезонным ажиотажем, вряд ли возможна.

в Москве до 4500-4700 рублей. В Западной же Сибири максимальная цена стройматериала тогда едва достигала уровня 3500-3700 рублей. А в среднем по СФО этот показатель составлял 3528 рублей.

Позтому сибирские производители вынуждены мириться с разницей в 25-30%. По их убеждению, если они начнут увеличивать отпускную цену своей продукции, на СФО обратят внимание китайцы, которых пока в какой-то степени смущают присущие Сибири логистические проблемы. А ведь конкуренция в нашем федеральном округе среди цементных компаний и без КНР весьма ошущима. «Большого роста цена на цемент мы не ожидаем, так как производители сдерживает рынок. Если сильно вырастет наша цена, в Сибирь привезут свой товар китайцы либо поставщики с Урала», – прогнозирует Георг Клегер.

На карте видно, что производители цемента распределены по ней довольно неравномерно. Явно корригируется к развитию субъектов федерации и мощностью управленческих кадров (кстати, квота по набору специалистов у нас она достаточно большая – 130 человек), итоги зарубежных стажировок и результаты реализации проектов, которые разрабатывают слушатели в процессе обучения.

Хочу отметить, что в числе слушателей в этом году около 30% – это представители социальной сферы. Это здорово, потому что наша программа необходима таким компаниям, как медицина и образование. «Анагркцемент» (1,2 млн тонн). Менее мощные комбинаты задействованы в экономическом укладе Алтая, Бурятии, севера Красноярского края – ОАО «Цемент» (0,7 млн тонн), ООО «Тимлюйский цементный завод» (0,7 млн тонн), ОАО ГМК «Норильский никель» (0,7 млн тонн).

Цементный рынок СФО сформирован. И на ближайшие вызовы, очевидно, будет реагировать уже имеющимися силами. Благо, они в профиците.

Илья Морозов

НЕ ВЫШЕ



«Олимпик-Плаза», построенный в форме олимпийских колец, был введён в строй в конце 2012 года

в Кемерове – в мае ООО «Пенсионер» открыл на пересечении улиц Сибиряков-Гвардейцев и Мичурина торговый центр (ТЦ) районного масштаба «Ретро». При этом здание было построено без разрешения городской администрации. «С заявлением о выдаче разрешения на строительство торгового центра по ул. Сибиряков-Гвардейцев, 26, застройщик в комитет строительного контроля администрации города Кемерово не обращался. Разрешение на строительство указанного объекта в комитете строительного контроля не оформлялось», – сообщили в городской администрации в мае. Строительство ТЦ длилось в течение двух лет, объём инвестиций в проект (включая затраты на переселение людей из находившихся на этом месте барачков) составил около 200 млн рублей. Однако, центр открылся и благополучно работает.

КЕМЕРОВСКИЕ СТАЛИ ТЮМЕНСКИМИ

Знаковое событие произошло в 2013 году и на рынке риэлторских услуг Кемерово – с сентября «Риэлтон-Панacea», одно из крупнейших в городе агентств недвижимости,

стало официально работать в качестве франчайзи тюменской компании «Этажи». «Технологии работы на рынке недвижимости развиваются стремительно. Кемерово в этом плане отстаёт каталогически. Я долго пытался консолидировать усилия местных агентств недвижимости по этому вопросу. Но, к сожалению, так и не нашла поддержки», – прокомментировала такое решение генеральный директор и учредитель агентства **Наталья Корчуганова**. В планах агентства – в течение

года увеличить количество сделок как минимум в 2-3 раза. «Как показывает недавнее исследование, порядка 50% сделок на рынке Кемерово совершается людьми без привлечения агентств недвижимости. А не обращаются они к ним потому, что был какой-то негативный опыт, связанный с некачественной работой риэлтора. Эти 50% рынка абсолютно никем не заняты, за счёт них мы и планируем развиваться», – подчёркивает Наталья Корчуганова. Также в планах агентства – создать сеть представительств на территории Кемеровской области.

СТРОЙКА ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Появились в 2013 году и новые проекты комплексного освоения территорий. К примеру, «Фондом развития жилищного строительства Кемеровской области» заявлен проект строительства жилого комплекса «Микрорайон № 68» в Ленинском районе Кемерово, юго-восточное пересечение проспектов Химиков и Комсомольского. Градостроительный потенциал территории – 120,17 тыс. кв. метров, что составляет 2287 квартир для 4,3 тыс. жителей. Застройка микрорайона

предполагает также строительство детского сада, центра семейного досуга, торгово-развлекательного комплекса и торгово-делового центра. Ориентировочный срок сдачи первой очереди – середина 2015 года.

Также в Кемерове в Заводском районе с 2013 года строится микрорайон 60А (застройщик ООО «Пиллон»), в Рудничном районе – микрорайон 12А (ООО «СДС-Строй»). В уходящем году в Кемерове началось освоение микрорайона №3 в посёлке Южный (ЖК «Прогресс», застройщик «Фонд развития жилищного строительства Кемеровской области»), микрорайона №15А в Центральном районе (ЖК «Родные просторы», застройщики «Арт-Акцент» и «Промстрой»), застраиваются две точечные площадки в Кировском районе, продолжается застройка микрорайона №12/1 в Центральном районе. Компания «Програнд» в июле завершила строительство первой очереди микрорайона «Серебряный Бор» в Рудничном районе и приступила к строительству второй очереди, последних четырёх домов.

Ксения Сидорова

РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Традиционно декабрь – это время подводить итоги года, что с удовольствием и сделала Анжелика Владимировна Веремеенко, директор ОГУ «Кемеровский региональный ресурсный центр». Ведь особенно приятно анализировать результаты проделанной работы, когда дой завершился рабом побед.

– Что удалось сделать за этот год?

– Год был очень успешным. Кузбасс стал лучшим регионом по реализации Президентской программы подготовки управленческих кадров. Основными критериями оценки являются выполнение Государственного плана подготовки управленческих кадров (кстати, квота по набору специалистов у нас она достаточно высокая – 130 человек), итоги зарубежных стажировок и результаты реализации проектов, которые разрабатывают слушатели в процессе обучения.

Хочу отметить, что в числе слушателей в этом году около 30% – это представители социальной сферы. Это здорово, потому что наша программа необходима таким компаниям, как медицина и образование. «Социальный проект» занял 2-е место. Оба проекта уже реализованы.

– **Есть уже какие-то планы на 2014?**

– На будущий год мы постараемся держать планку по количеству зарубежных стажировок, потому что это очень важный этап для наших выпускников. Будем развивать над привлечением иностранных инвестиций в наш регион. Еще мы надеемся, что количество



КУЗБАСС! ВСЕГДА У РУЛЯ!
Команды – победители конкурса «Менеджер года 2013»

стран-партнёров будет увеличено, поскольку нам очень интересно сотрудничество с азиатским регионом, в частности, с такими странами, как Китай и Монголия.

– **Что бы хотели пожелать своим выпускникам и партнерам в преддверии Нового года?**

– От всей души поздравляю с Новым годом слушателей и выпускников Президентской программы, преподавателей ВУЗов, которые участвуют в ее реализации, наших партнеров, руководителей администрации области, которые помогают нам реализовывать Президентскую программу в Кузбассе на таком высоком уровне и дают зеленый свет всем нашим начинаниям. Спасибо большое за поддержку! Всем хочу пожелать здоровья в Новом году и реализации всех намеченных планов. Удачи всем!

Гульсара Михайлина, директор АНО «Кузбасский медиаclub», выпускница Президентской программы 2011 года:
Реализация проекта «Театр-СМИ-Общество» стала возможна

благодаря получению президентского гранта в размере 751 000 рублей. Результаты превзошли все ожидания. За год было проведено свыше 70 мероприятий, встреч, акций, в которых приняли участие 1000 человек. Наравно свыше 50 идей по сближению театра со зрителями (многие из них уже реализуются). Проект получил широкое освещение в СМИ и различных блогах. Мы провели первый в Кузбассе Фестиваль социальной рекламы «Театр.jpg». По данным Кемеровского областного театра драмы (партнера проекта), за год посещаемость театра возросла примерно на 15%. Проект на этом не заканчивается: на 2014 год кемеровские вузы совместно с театрами уже запланировали ряд мероприятий. Полученный опыт может быть мультиплицирован в других регионах страны.

Виктор Сергеевич Федотенко, заместитель генерального директора по новой технике и технологии ООО «КузбассПромРесурс», к.т.н.:
Наш проект позволяет решить одну из наиболее актуальных

проблем экологии Кузбасса – загрязнение окружающей среды отработанными сверхкрупногабаритными автомобильными шинами, которые используются горнодобывающим производством. Разобравшись в сложившейся ситуации и проанализировав зарубежный опыт, специалисты ООО «КузбассПромРесурс» предложили собственное решение, инновационным ядром которого является установка по переработке крупногабаритных шин. Она выгодно отличается от зарубежных аналогов высокой производительностью, надежностью, а также мобильностью. На настоящий момент с ее помощью уже утилизированы тысячи тонн крупногабаритных отработанных шин на разрезках региона. Продуктом утилизации шин является резиновая крошка из высококачественного натурального каучука, которая используется при строительстве дорог, спортивных объектов, детских площадок. Это делает проект экономически выгодным для региона.

ПРЕСС-РЕЛИЗ

Банк Москвы, S7 Airlines и международная платежная система VISA представляют кобрендинговую карту

Банк Москвы совместно с S7 Airlines и международной платежной системой Visa запустили новый продукт для любителей путешествий – кобрендинговую карту «S7-Банк Москвы-Visa».

Карта «S7-Банк Москвы-Visa» является первым предложением Банка Москвы, подготовленным совместно с партнерами международного уровня. Она сочетает в себе все преимущества кредитных и дебетовых карт Visa Classic и Visa Gold и обладает современным запоминающимся дизайном.

Держатели новых карт автоматически становятся участниками программы «S7 Приоритет» и получают возможность накапливать бонусные мили, оплачивая картой ежедневные покупки, а также совершая полеты рейсами S7 Airlines, авиакомпаний-партнёров и пользуясь услугами других многочисленных партнёров программы «S7 Приоритет». При оформлении карты на счёт участника «S7 Приоритет» начисляется 2 000 «приветственных» миль по карте Visa Classic и 4 000 миль – по карте Visa Gold. За каждые 30 рублей, потраченных по карте Visa Classic, участник получает 1 бонусную милю и 1,25 бонусных миль по карте Visa Gold.

В обмен на накопленные мили можно получить премиальный билет или повысить класс обслуживания на рейсах S7 Airlines, а также на рейсах 12 крупнейших авиакомпаний-партнёров S7 Airlines по международному авиационному альянсу oneworld.

По карте «S7-Банк Москвы-Visa» может быть установлен кредитный лимит до 750 000 рублей с фиксированной процентной ставкой – 19,9% или 29,9% годовых – и льготным периодом кредитования до 50 дней.

По всем типам карт дополнительно предусмотрены:

- бесплатная услуга sms-информирование;
- привилегии программы «S7 Приоритет»;
- скидки в рамках программ «Visa Bonus» для владельцев карт Visa Classic и программы «Мир привилегий Visa» для карт Visa Gold.

«Совместно с партнерами мы сделали актуальное предложение для тех, кто предпочитает современные средства платежей, а также активно путешествует. Это важный шаг Банка Москвы в развитии новых продуктов, ориентированных на конкретные потребности различных клиентских сегментов. Надеюсь, что наше предложение по достоинству оценят пользователи банковских карт во всех регионах присутствия Банка», – прокомментировала **Наталья Коновалова**, Вице-президент – Директор департамента розничных продуктов Банка Москвы.

«Новая совместная карта не только позволяет удобно оплачивать покупки, но и дарит дополнительные возможности для путешествий. Совместно с партнерами S7 Airlines предлагает перелеты по более 880 направлениям в 150 странах мира. Оплачивая картой привычные ежедневные покупки, владельцы смогут с легкостью накапливать бонусные мили – и останется только выбрать направление для очередной поездки», – отмечает директор развития программ лояльности S7 Airlines Наталья Николаева.

«Компания Visa обладает обширным опытом в реализации подобных совместных проектов в различных странах. Практика показывает, что кобрендинговые карты Visa, особенно с авиакомпаниями, используются более активно для совершения покупок, чем обычные карты Visa», – отметил **Эндрю Торре**, Генеральный Директор Visa в России. «В этой связи, мы приветствуем появление на рынке новой карты «S7-Банк Москвы-Visa», которая предлагает реальные возможности для экономики личного и семейного бюджета, и уверены, что она станет популярной среди путешественников».

HYUNDAI EQUUS: БЛАГОРОДНЫЙ АВТОМОБИЛЬ

В декабре кемеровский автосалон Hyundai (ООО Трансхимресурс) провел для своих vip-клиентов презентацию отдельной зоны обслуживания покупателей автомобиля премиум-класса Hyundai Equus. Эта модель сравнительно недавно появилась на российском рынке, но уже привлекла внимание ценителей дорогих «железных коней».

РОСКОШНЫЙ СЕДАН

Первое второе поколение роскошного седана представило модель на рынках Европы, США и России. Флагман корейского автоконцерна Hyundai приобретает в основном собственники бизнеса, которые ценят в автомобиле не только его ходовые качества, уровень безопасности, но и комфорт. Особенно Equus удобен для командировочных поездок.

Удачное сочетание роскоши, мощи и безопасности с сравнительно низкой стоимостью для автомобилей сегмента премиум сыграло свою роль и постепенно Equus стал одной из популярных моделей на рынках Европы, США и России. Флагман корейского автоконцерна Hyundai приобретает в основном собственники бизнеса, которые ценят в автомобиле не только его ходовые качества, уровень безопасности, но и комфорт. Особенно Equus удобен для командировочных поездок.

В декабре прошлого года «Hyundai» представила на внутреннем рынке в Южной Корее обновленный седан Equus 2013. В марте его увидели в Соединенных Штатах Америки, а продажи в России, и в Кузбассе в частности, начались в июне 2013 года.

Обновленный Equus прошел не только оптимизацию и стал дешевле на 10%. Учитывая, что стоит он от 2990 млн рублей, это вполне приличная сумма. «Equus – автомобиль в сегменте «лакшери», высшего класса сборки. Аудитория таких машин привыкла считать деньги, – утверждает руководитель отдела продаж дилерского центра HYUNDAI (Кемерово) Андрей Аладников. – Снижения цены удалось достичь за счет размещения производства в Калининграде. При этом оснащение автомобиля добавилось электронное оборудование, которое имеет свои ноу-хау и устанавливается на машинах известных японских и европейских брендов».

ВСТРЕЧАЮТ ПО ОДЕЖКЕ

Equus является флагманом корейского автоконцерна и даже своим внешним видом полностью соответствует этому статусу. Автомобиль внушает уважение уже одним только размерами. Это огромный «корабль» длиной 5160 мм с величиной колесной базы 3045 мм, шириной 1890 мм и высотой 1490 мм.

Продвигаясь на рынке в премиум сегменте, корейцы делают ставку, в том числе, и на смелые дизайнерские решения. После обновления у машины появились протретированные бампера без хромированных накладок, иные головная оптика и решетка радиатора, новые зеркала заднего вида, светодиодные секции в задних фарах и совершенно другой дизайн колесных дисков.

Но больше всего произошло изменений в отделке салона. Полностью изменились передняя панель, рулевое колесо, центральная консоль и торпедо. Другой стала форма рычага, который, кстати, теперь находится ближе к водителю. В отличие от предыдущих версий Equus 2013 снабжен электронной панелью приборов.



Стильный дизайн, строгость и умеренная агрессивность очертаний, а также благородство форм удачно сочетаются в Equus 2013 с динамичностью его характера и полностью соответствуют характеру модели. При взгляде на него сразу приходит понимание, что владельцем такого роскошного автомобиля может быть только уважаемый человек.

ЛЮБИТ ЗА ЕЗДУ

Для российского рынка Hyundai Equus предлагается с одним из двух бензиновых силовых агрегатов: 3.8 V6 (334 л.с.) с непосредственным впрыском топлива и 5.0 V8 (430 л.с.). Двигатели снабжены системой непрерывного изменения фаз газораспределения (CVT),



что увеличивает их мощность и снижает расход топлива. Оба агрегата сочетаются с 8-ступенчатой автоматической коробкой передач. Машина с задним приводом, имеет низкий клиренс, но для седана этого класса такие особенности скорее можно назвать достоинствами, чем недостатками. Equus уверенно чувствует себя даже на российских дорогах, легко преодолевает гололед. Пневматическая подвеска машины позволяет забыть о несовершенстве отечественных дорог. В подвеске – пятирычажные конструкции из алюминия, а также селективные амортизаторы Amplitude Selective Dampers. Они позволяют автомобилю уверенно проходить крутые повороты, сохраняя необходимую устойчивость. Несмотря на свою массивность (полная масса автомобиля составляет около 2,5 тонн) Equus молниеносно реагирует на любые действия водителя.

До 100 км/ч он разгоняется за 6,4 секунды, а максимальная скорость машины – 240 км/ч. При этом расход топлива при смешанном цикле составляет 10,6 л/100 км.

Стильный дизайн, строгость и умеренная агрессивность очертаний, а также благородство форм удачно сочетаются в Equus 2013 с динамичностью его характера и полностью соответствуют характеру модели. При взгляде на него сразу приходит понимание, что владельцем такого роскошного автомобиля может быть только уважаемый человек.

ЦЕНЯТ ЗА КОМФОРТ И БЕЗОПАСНОСТЬ

При разработке Equus особое внимание уделялось безопасности. Помимо стандартных систем, предназначенных для сохранения жизни и здоровья водителя и пассажиров, автомобиль оснащен системой кругового обзора и системой слежения за «мертвыми зонами». Салон оборудован девятью подушками безопасности, в том числе для колен. Все это и многие другие функции делают Equus одним из самых безопасных автомобилей в своем классе.

Так как данный корейский автомобиль предназначен для людей, ценящих не только мощь и безопас-

ность, но и комфорт, роскошь, его внутренней отделке и начинке раз- личными функциями также уделено большое внимание. Салон отделан дорогими материалами. Например, сиденья изготовлены из мягкой натуральной кожи и имеют функцию не только подогрева для комфортной езды зимой, но и проветривания, что незаменимо в летнюю жару. В комплектации Royal предусмотрены регулировка руля по высоте и вылету, электрорегулировка водительского сиденья в 12 направлениях, электропривод задних сидений, система доступа в салон без ключа и кнопка запуска/остановки двигателя, бортовой компьютер и двухзонный климат-контроль с системой контроля качества воздуха и датчиком запотевания лобового стекла.

В машине предусмотрены все удобства не только для водителя, но и для пассажиров, что особенно важно для людей, пользующихся



услугами личных водителей или, если автомобиль является служебным. Переднее пассажирское кресло просторное и оснащено откидной подставкой под ноги, а в правое заднее сиденье встроено массажное устройство. В машине есть даже холодильник для напитков и 8-дюймовый дисплей. Наличие качественной видео- и аудиотехники позволяет провести время в пути с пользой для работы или же, наоборот, отдохнуть, расслабиться, посмотреть фильмы и послушать музыку.

Характерно, что для пассажира предусмотрена своя система управления разными функциями. Можно самостоятельно переключать музыку, по собственному усмотрению менять температуру в салоне и многое другое.

УВАЖАЮТ ЗА ХОРОШИЙ СЕРВИС

Открытие 12 декабря 2013 года специальной зоны для покупателей Equus можно смело считать очередной вехой в истории продаж этого автомобиля в Кемерове. Ведь теперь статус потенциальных и действующих владельцев автомобиля премиум класса, как vip-клиентов, в кемеровском автосалоне Hyundai обозначается еще сильнее, чем раньше.

«Equus – это более эксклюзивный продукт, чем другие наши автомобили, и наличие отдельной зоны обслуживания в этом случае подчеркивает значимость для нас наших клиентов», – говорит менеджер отдела продаж Equus дилерского центра HYUNDAI Алексей Кобылянский.

Стоит отметить, что при покупке на Equus предоставляется бесплатное сервисное обслужи-

вание в течение 5 лет или до 75 тысяч км пробега. А в случае обращения в сервисную службу для владельца этого автомобиля существует так называемая «зеленая линия», то есть двери сервисного центра для них открыты всегда, нет необходимости занимать очередь или даже записываться предварительно. Сервисные консультанты, которые специализируются сугубо на ремонте автомобилей Equus, готовы помочь решить любую возникшую проблему. Но, учитывая, уникальность этого автомобиля и высокий уровень его надежности, можно с уверенностью сказать, что за помощью в сервис его владельцам придется обращаться не так уж и часто.


HYUNDAI
NEW THINKING.
NEW POSSIBILITIES.

ООО «Трансхимресурс»
Официальный дилер EQUUS
650066, г. Кемерово, пр. Октябрьский, д.30
Тел.: +7(3842) 777-207 Моб.: +7 (960) 903-92-25
www.hyundai-kuzbass.ru

ТРУДНЫЙ ГОД ДЛЯ МАШИН

Уходящий год был довольно сложным для рынка машиностроительной продукции. Эти сложности задела всех, и производителей, и поставщиков. Несмотря на это год отметился реализацией в Кузбассе ряда серьезных проектов, в числе которых сервисный центр, первые попытки международной кооперации и разработка концепции важного не только для нашего региона, но и для всей Сибири испытательного полигона оборудования для горнодобывающей отрасли.

РАЗВИТИЕ СЕРВИСА

В сложной экономической ситуации многие производители и дилеры спецтехники стали больше внимания уделять послепродажному обслуживанию клиентов. А здесь не обойтись без специализированных сервисных центров. Один из них открылся в этом году в Кемерове. Более 120 млн рублей вложила в строительство своего торгово-сервисного центра компания «Универсал-Спецтехника». Открытие состоялось в сентябре 2013 года.

Площадь нового двухэтажного здания – более 2,5 тыс. кв. метров, из которых многоуровневый склад – 1 тыс. кв. метров, сервисная зона – 850 кв. метров. В центре 6 ремонтных постов, на которых одновременно может ремонтироваться 12 трейдеров. Загрузка сервисного центра по ремонту планируется на 5 млн рублей в год.

На кузбасском рынке компания «Универсал-Спецтехника» работает четыре года, специализируясь на поставках строительной, дорожной, горно-транспортной техники. Когда она пришла в регион, финансовое положение заказчиков было стабильным, и продажи показывали большой рост. Поэтому и был выбран Кузбасс для строительства сервисного центра. Как отметили в своем выступлении на открытии президент компании Андрей Бунецкул, за 12 лет существования компании это первый построенный сервисный центр «Универсал-Спецтехники».

В последующем подобные центры планируются построить еще в нескольких городах страны. На момент открытия центра в составе кемеровского филиала «Универсал-Спецтехники» было представлено около 50 единиц техники, 18 тыс. наименований и более 35 тыс. штук запчастей.

В ближайшем будущем стоит ожидать открытия в Кузбассе еще нескольких сервисных центров. Так, в июне на международной выставке в Новокузнецке «Уголь России и МАЙНИНГ» о своем намерении построить в нашем регионе собственные сервисные центры заявили сразу несколько крупных компаний. Это КОРЕХ GROUP (Польша), ООО «Торные машины» (Украина) и группа компаний Liebherr (Германия). Некоторые проекты уже находятся в стадии реализации. В июле о планах открыть представительство в Кузбассе и создать сервисный центр по обслуживанию своей продукции в Ленинске-Кузнецком заявил подмосковный машиностроительный завод «Тонар».

ИСПЫТАТЬ НА ПОЛИГОНЕ

К важным достижениям этого года в отрасли можно отнести разработку концепции создания Государственного испытательного полигона оборудования для горнодобывающей отрасли (ИП ГДО) в Сибирском федеральном округе. Концепцию создания испытательного полигона совместно разработали АО «Ассоциация машиностроителей Кузбасса», ОАО «Научный центр ВостНИИ по безопасности работ в горной

промышленности» и Институт угля Сибирского отделения РАН. Цель полигона – обеспечение без-



Более 120 млн рублей вложила в строительство своего торгово-сервисного центра компания «Универсал-Спецтехника»

опасности работы оборудования на горных предприятиях России и проведения государственной технической политики и интересах общественных производителей машиностроительной продукции.

«В долгосрочной программе развития угольной отрасли России на период до 2030г., одна из подпрограмм как раз касается обеспечения добычи угля новыми видами технологий и оборудования, то есть того, что положено в основу создания кластера», – рассказывает директор АО «Ассоциация машиностроителей Кузбасса» Сергей Никитченко. – Но новое оборудование нужно испытывать. У нас нет стендового оборудования, у нас нет возможности испытывать образцы новой продукции, у нас не на чем проводить экспертизу отработавших свой ресурс оборудования. Без стендовой базы мы не можем оценить, насколько соответствует нашим требованиям безопасности и импортное оборудование. Большое стендовое оборудование дорого стоит, и предприятия в отдельности его получить не могут, но без него не разработать полностью конструкцию. Создание испытательного полигона с целью разработки новых конструкций, экспертиз и сертификации новой продукции – это задача даже не заводов, но угольщиков – это государственная задача. И по стоимости вопроса, и по сути, если мы хотим обеспечить топливную безопасность России, сохранить угольную отрасль. В этом году на общем собрании «Машиностроение Кузбасса: Итоги. Перспективы. Задачи», которое состоялось в ходе выставки «Уголь России и Майнинг», обсуждались вопросы, в том числе, о кластере и о проекте создания в Кузбассе испытательного полигона для ГИШО Минэнерго нас поддержало и передало кузбасскому НПЦ ВостНИИ все полномочия, на то, чтобы эти вопросы безопасности решать созданием испытательной стендовой базы. Государство будет финансировать эту программу. На этом же совещании мы создали рабочую группу, в которую вошли представители заинтересованных структур».

Предполагается, что структура полигона будет выглядеть следующим образом. Основная его часть ориентирована на создание научных основ разработки новых поколений машин для комплексной механизации и автоматизации

открытой и подземной добычи полезных ископаемых. Научно-исследовательская часть ИП ГДО включает инфраструктуру систем и технологий экспертизы, технической диагностики и оценки остаточного ресурса горнодобывающего оборудования. Научно-прикладная часть представлена участком по изучению взаимодействия разрушающего инструмента рабочих органов горных машин с углеродным массивом, разработке



экспериментальных технологий бурения и конструкции нового поколения бурового инструмента на основе композитных материалов. Опытно-производственная часть испытательного полигона ориентирована на разработку методов и средств восстановления эксплуатационных характеристик горнодобывающего оборудования.

В октябре в Омске на выставке высокотехнологичной продукции и вооружений «ВТТВ-2013» Ассоциация совместно с ОАО «Научный центр ВостНИИ по безопасности работ в горной промышленности» и Институтом угля СО РАН представили проект государственного испытательного полигона оборудования для горнодобывающей отрасли в СФО. Проект получил поддержку полномочного представителя Президента РФ в СФО, членов Совета Межрегиональной ассоциации «Сибирское Соглашение», руководителей федеральных и региональных ведомств, предпринимателей машиностроительной и горнодобывающей отрасли.

ОПЕРАЦИЯ «КООПЕРАЦИЯ»

Кузбасская вагоностроительная компания (КВСК, входит в состав ОАО ХК «СДС-Маш») в 2013 году начала осваивать производство двух видов деталей для экскаваторов американской компании P&N. Первая из них – противовес поворотной платформы стоимостью 6,5 млн рублей



Континент-Сибирь
КАДРОВОЕ АГЕНТСТВО
(384-2) 58-43-33
office@contikmr.ru
www.conti.kuzbass.net

– будет изготовлена уже к концу этого года и отправится на производство в США. В январе состоятся переговоры с вице-президентом корпорации Joy Global/P&N об увеличении объемов производимых комплектующих под экскаваторы.

Как уточнил директор КВСК Андрей Барбашев, готовящаяся сегодня часть поворотной платформы экскаватора – первая деталь P&N в России. «Это просто противовес – деталь несложной конструкции, самая простая в экскаваторе, но это наш первый шаг, которым мы показали, что способны производить комплектующие для американской техники». Он отметил, что изначально противовес планировалось поставить на экскаватор, предназначенный для одного из кузбасских предприятий, но угольщики сократили свои инвестиционные программы и в 2014 году Joy Global/P&N не планирует поставлять экскаваторы в Кузбасс.

Кроме этого, в августе КВСК подписала договор с инженеринговой компанией ESCO, которая проектирует навесное оборудование для кузовов экскаваторов, ковши под конкретные горногеологические условия. Сейчас идут переговоры по поводу размещения заказа на кузбасском предприятии на изготовление 10 единиц кузовов для самосвалов одного из японских производителей. Получить заказ компания рассчитывала в ноябре-декабре. «В угольной отрасли не самые лучшие времена и сокращаются по максимуму производственные программы», – отметил директор КВСК. – Это затронуло нас напрямую в плане производства кузовов для карьерных самосвалов «БелАЗ». Ожидается, что во второй половине 2014 года или к концу года будет оживление угольной отрасли, и, так как угольщики реагируют очень быстро на подьем, мы ожидаем во втором полугодии получить заказы на кузова для самосвалов и на комплектующие к экскаваторам Joy Global/P&N».

В октябре в Омске на выставке высокотехнологичной продукции и вооружений «ВТТВ-2013» Ассоциация совместно с ОАО «Научный центр ВостНИИ по безопасности работ в горной промышленности» и Институтом угля СО РАН представили проект государственного испытательного полигона оборудования для горнодобывающей отрасли в СФО. Проект получил поддержку полномочного представителя Президента РФ в СФО, членов Совета Межрегиональной ассоциации «Сибирское Соглашение», руководителей федеральных и региональных ведомств, предпринимателей машиностроительной и горнодобывающей отрасли.

ДОМ ДЛЯ АВТО

Порядовали кузбассовцев в этом году и дилеры легковых автомобилей. В частности 12 июня в Новокузнецке состоялось открытие автосалона уполномоченного партнера Lexus в Кемеровской области. Как указано на официальном сайте автосалона, Lexus – Новокузнецк выполнен в соответствии с корпоративными стандартами оформления дилерских центров

Окончание на стр. 12

БЛИЦОПРОС

Чем Вам запомнился уходящий год?

Александр Суворкин, директор ООО «Бизнес Кар Кузбасс»:



– Уходящим году мне запомнились эстафета олимпийского огня в Кемерове, в которой я непосредственно принимал участие в качестве факелоносца 22-м номером. У всех присутствующих на эстафете людей было огромное воодушевление. Именно такие мероприятия, на мой взгляд, и объединяют нашу страну. Жаль только, что я не огонь всего 300 метров, хотелось бы больше.

Относительно отрасли, в 2013 году «Тойота» представила на рынке много новинок: абсолютный «новичок» на российском рынке Venza, обновленные Land Cruiser Prado, Corolla, RAV-4.

Произошло в этом году значимое событие и в моей семье – моей младшей дочери исполнилось десять лет. Как она сама сказала, это ее первая круглая дата.

Поздравляю с Новым годом редакцию «Авант-ПАРТНЕРА» и его читательскую аудиторию. Жизнь человека состоит из разных эмоциональных состояний, и пусть у нас всех больше будет именно положительных эмоций.

Александр Норенко, генеральный директор ООО «Сибирская Крапчатая Компания»:



– Уходящий год можно назвать кризисным, как в стране, так и в Кузбассе. Неприятности, падение продаж, падение сектора экономики, в том числе и отрасль в которой работает наша компания. Несмотря на сложность, прошедший год для нас запомнился несколькими событиями. Одна из наших компаний – ООО «ТПК «Сибпромтранс» в 2013 году получила статус официального дилера грузовых автомобилей «ФордКампо» и уже сумела добиться в этом направлении значительных результатов. Также в этом году группа наших компаний переехала в новый офис на ул. Красноармейская, 3 открытой площадкой для демонстрации техники и удобным сервисным центром. В прошедшем году обновился и усилился кадровый состав наших компаний, что уже положительно влияет на результаты работы.

Пользуясь случаем, поздравляю всех наших партнеров с Новым годом и желаю всего наилучшего!

Зачастую, при закрытии сложных позиций, компания-работодатель сталкивается с отсутствием адекватного отклика со стороны соискателей, при этом предложение является конкурентноспособным.

Наиболее распространенные причины отказов со стороны достойных, замотивированных на смену работы, кандидатов:
1. Исторически сложившаяся неоднозначная репутация о компании на рынке труда: «мифы» и «легенды».
2. Выставление слишком жестких компетенций, завышенные требования работодателя.
3. Неадекватный компенсационный пакет.

Кадровое агентство «Континент-Сибирь» нужно, когда «предложение» и «спрос» не совпадают.

Наши ресурсы и преимущества:
• Организация конфиденциального поиска (информация о названии компании-работодателя закрыта до финального собеседования). Благодаря этой технологии мы получаем широкий выбор кандидатов, не ограниченный возможностью неадекватным мнением о компании. Благодаря знакомству на собеседовании с менеджментом компании развиваются очень многие «мифы».
• Технология «прямого» поиска (обращение к лучшим людям среди компаний-конкурентов. Эта технология позволяет оценить потенциал кандидатов в рабочих условиях, работодатель получает полноценный аналитический обзор о состоянии персонала у конкурентов)
• Поиск на альтернативных рынках, расширение границ поиска.
• Наличие базы специалистов с 1999 года.

Пасмыкова Оксана Александровна
Исполнительный директор, кадровое агентство «Континент-Сибирь»

БЛИЦОПРОС

Чем Вам запомнился уходящий год?



Павел Филатов, директор филиала в г. Кемерово ГК «Балтийский лизинг»:

Уходящий год запомнился успешно реализованными интересными проектами, установленными деловыми отношениями с новыми клиентами, а также большим количеством начатых проектов, воплощение в жизнь которых будет в наступающем 2014 году. Уходящий год стал годом поступательного развития бизнеса нашей компании, годом укрепления позиций на региональном рынке и самое главное – годом позитивных перемен внутри компании, которые позволят в новом 2014 году предоставлять нашим партнёрам сервис самого высокого уровня. С Новым годом!

Леонид Рукман, коммерческий директор «Универсал-Спецтехника», филиал г. Кемерово:

Для нашей компании уходящий год был особенно значимым в связи с открытием торгового-сервисного центра в Кемерово. Наличие шести сервисных постов и увеличение парка мобильных мастерских позволило нам существенно увеличить объемы, а главное – спектр выполняемых работ. В течение года мы продолжали делать акцент на развитии продуктовой линейки, и не просто соответствовать, но и превышать потребности наших клиентов. Мы расширили линейку строительной техники, открыли новые направления: бетонные заводы, буровое оборудование, пополнили ассортимент дробильно-сортировочного оборудования и генераторов.

Так что мы пришли в Кузбасс всерьез и надолго и, несмотря на кризис, надеемся в следующем году значительно увеличить объемы продаж и сервисного обслуживания.

Поздравляем наших коллег и партнеров с Новым годом! Желаем крепкого здоровья, удачи, счастья в личной жизни и стабильного развития в бизнесе. Пусть все беды и невзгоды обойдут вас стороной.

Игорь Лысенко, генеральный директор Холдинговой компании «Трансхимресурс»:

Год запомнился стабильностью, без каких-либо резких потрясений. Ещё добавлю, что наша футбольная сборная впервые за много лет попала на Чемпионат Мира, что пройдет в следующем году в Бразилии. Из местных новостей – стабильность и запуск ещё одного отрезка скоростной трассы в сторону Ленинска-Кузнецкого. Для нашей компании год 2013 – год развития! В этом году мы открыли новый дилерский центр Митсубиши в Кемерово. Тем самым подняв планку уровня продаж и сервисного обслуживания наших клиентов. Кроме этого, в продолжение развития нашей компании на базе бывшего дилерского центра Митсубиши мы открыли дилерский центр Санюнг – известной корейской марки автомобилей. В целом, уходящий год оставил позитивное ощущение. Мы благодарны ему и от всей души поздравляем всех наших партнеров и клиентов с наступающим Новым годом и желаем всего наилучшего.

ТРУДНЫЙ ГОД ДЛЯ МАШИН

Окончание. Начало на стр. 11
марки. Он предоставляет полный комплекс услуг по продаже и обслуживанию автомобилей Lexus. Стоит отметить, что уже к 1 июля этого года новый автосалон продал 11 автомобилей.

Другое крупное открытие произошло 3 октября в Кемерово. В этот день ООО «Трансхимресурс» открыло самый большой за Уралом дилерский центр Mitsubishi. Площадь шоу-рума, где представлен весь модельный ряд Mitsubishi, составляет 1 тыс. кв. метров, сервисная зона со складскими помещениями – более 2 тыс. кв. метров. Как рассказал национальный управляющий продажами ООО «ММС Рус» (эксклюзивный дистрибьютор продукции Mitsubishi Motors в России) Максим Златокрылец, сопоставимые по площади дилерские центры Mitsubishi находятся в Москве и Санкт-Петербурге.

По данным генерального директора «Трансхимресурс» **Игоря Лысенко**, подписанное в 2007 году дилерское соглашение подразумевало, что нахождение автосалона

2012 года. Объем инвестиций в проект компания не раскрывает. По завершению строительства шоу-рума кемеровский автосалон Mitsubishi «сменил место жительства», а по прежнему его адресу «Трансхимресурс» теперь ведёт продажи SsangYong, дилером которого он недавно стал.

МОТОРОВ НЕ БУДЕТ

Сложности на рынке машино-технической продукции не могли не вызвать и негативных событий. В сентябре волевым решением губернатора Кемеровской области **Амана Тулеева**, в Кемерово было закрыто производство ООО «ПО «Кузбассэлектромотор» (собственник – московское ЗАО «Динамо-ЭДС») «до появления нового собственника». Завод перед этим и так не работал из-за отсутствия заказов, на нём было введено конкурсное управление. Как отметила в тот момент пресс-служба администрации, с мая 2013 года работники предприятия не получали заработную плату.

Как следует из материалов дела о банкротстве завода, заявление о признании ООО «ПО «Кузбассэлектромотор» банкротом, и ввёл в нём процедуру конкурсного производства на полгода. В ноябре на пресс-конференции заместитель губернатора по промышленности, транспорту и предпринимательству **Александр Мишин** сообщил, что «процедура закрытия завода произошла, и на сегодняшний день есть только имущественный комплекс, который управляет город», имея в виду решение коммунальных проблем, электро- и теплоснабжения всей площадки завода. На ней сегодня расположено уже множество объектов коммерческой недвижимости. «Надо понимать, что на территории завода много коммуникаций, которые приходят в негодность и влияют на работу соседних офисов и магазинов как такого развития не предусматривается», – пояснил он. Из этого ясно, что восстановления производства на «Кузбассэлектромоторе» уже не будет. Хотя часть производства с этого предприятия на базе его документации переверело к себе ООО «Электродвигатель», отколовшееся от завода еще в 90-х гг. прошлого века. Ожидается, что в результате банкротства цеха «Кузбассэлектромотора» будут проданы для перепрофилирования в офисные и торговые объекты, энергоподстанции – какой-то сетевой компании.

Максим Москвичкин

3 октября в Кемерово ООО «Трансхимресурс» открыло самый большой за Уралом дилерский центр Mitsubishi



Mitsubishi по адресу Тухачевского, 58в – временное решение, оговаривалось строительство нового автосалона. Кризис 2008 года отодвинул эти планы, строительные работы начались только в августе

признании ООО «ПО «Кузбассэлектромотор» несостоятельным в октябре 2012 года направлена в арбитражный суд налоговая служба. 15 января 2013 года оно было удовлетворено, на заводе была

Максим Москвичкин

IT-ПРОЕКТЫ ГОДА

Уходящий год показал всё более возрастающее значение интернета в современной жизни, о чём свидетельствует и увеличение трафика интернет-провайдеров, и рост продаж мобильных устройств с доступом в сеть. «Авант-ПАРТНЕР» рассмотрел, что произошло на этом рынке в Кемерово в 2013 году.

СРЕДА ДЛЯ РАЗРАБОТЧИКОВ

Одним из главных событий года в отрасли стало открытие летом IT-офиса компании Good Line, предназначенного как для собственных дизайнеров и программистов, так и для сторонних специалистов в зоне коворкинга. Новое пространство уже получило признание в IT-сообществе как комфортная среда для коммуникации. Как пояснил на открытии офиса, получившего название «ЭТО», генеральный директор Good Line **Роман Жаворонков**, компания уже 10 лет продвигает в регионе различные IT-проекты. «Поэтому возникла идея собрать в одном месте всех дизайнеров, программистов и других специалистов, чтобы создать своего рода среду для них, которая позволит развивать новые проекты IT-офис – это синергия, общение, обмен опытом. Можно точно сказать, что в Кузбассе еще никто не инвестировал в создание среды для программистов», – сказал Роман Жаворонков.

Строительство IT-офиса компании Good Line началось в конце 2012-го года. Работы стоили около 5 млн рублей велье практически «с нуля» – на втором этаже одного из зданий в центре города были снесены все перегородки и пространство было спланировано заново. Как пояснил в компании, офис создавался «с оглядкой» на мировые образцы – IT-офисы компаний Google и Яндекс. По словам **Максима Колпакова**, руководителя веб-студии «Атвинта», сейчас в этом офисе работают многие ведущие специалисты отрасли Кемерово.

ОТ КАРТЫ К ПУТЕВОДИТЕЛЮ

Справочно-картографические сервисы являются уже достаточно традиционным направлением IT-проектов в Кузбассе. Первоначальной задачей таких сервисов было простое предоставление информации о местоположении организаций в городе, с возможным размещением рекламы. Известными примерами таких сервисов являются неудавшийся проект «Открытый город», созданный на основе внутренней интерактивной карты сети Good Line, или же обновляющийся по сей день справочник «Град-НК» новокузнецкого предпринимателя Павла Трифонова. Однако после того, как лидером этого рынка в крупных городах Кузбасса стал 2ГИС, новые проекты, ориентированные на предоставление чистой справочно-картографической информации, появляться перестали.

Новое поколение геoinформационных сервисов носит в большей степени рекламно-справочный характер. Это, например, франшиза 4ГЕО, предлагающая пользователям в том числе такие функции, как просмотр актуальных афиш или панорамных фотографий организаций. Последнее направление, впрочем, получило вполне самостоятельное развитие – достаточно вспомнить сайт

panorama42.ru «Студии **Артема Бреславского**» или недавний проект 3dstrana.ru.

Попыткой развить эти идеи выглядит концепция портала «Путеводов» (putevodov.ru), старт которому был дан в 2013 году. Этот сайт позиционируется как созданный для тех, «кто любит и умеет отдыхать», а также для тех, кто может помочь организовать отдых: туристических компаний, ресторанов, кафе и других заведений. Имя инвестора не раскрывается, однако основатель «Путеводова» **Степан Кондратов** сообщил только, что средства для проекта предоставил кемеровский частный инвестор. На сегодняшний день в развитие сайта инвестировано уже около 400 тыс. долларов, а общая сумма инвестиций, по данным основателя проекта, должна будет многократно превысить эту сумму. Выход на самоокупаемость запланирован на 2015 год. В настоящее время проект

находится на стадии наполнения информацией, однако как уверяют создатели, в конце декабря «Путеводов» полноценно заработает в Кемерово и Новосибирске, а к началу марта – во всех крупных городах страны.

ВЕБ-СТУДИИ: ПЕРЕИМЕНОВАНИЯ И СЛИЯНИЯ

Сразу три ведущие веб-студии Кемерово закончили 2013 год под новыми названиями. В случае со студией «Атвинта» (бывшей А42), речь идет о ребрендинге, а студии «Квадрата» и GreenArts объединились в новую студию GreenArts Agency. Общим результатом стала концентрация сил обеих компаний, в результате чего можно прогнозировать усиление их позиций на кемеровском рынке. По словам руководителя веб-студии «Атвинта» **Максима Колпакова**, под новым именем веб-студия будет

продвигаться на общероссийском рынке, в нише технически сложных решений и автоматизации бизнеса в интернете, что потребовало расширения штата и усиления специализации сотрудников. Что же касается GreenArts Agency, то, как пояснил ее директор по развитию **Константин Найчук** (бывший управляющий партнер «Квадраты»), причиной объединения стало то, что «компетенции и опыт «Квадраты» хорошо дополняют здоровые амбиции и «производственные мощности» GreenArts». «Квадраты» долгое время не хватало пропускной способности, чтобы делать множество проектов в кратчайшие сроки. Поэтому, здраво рассудив, решили объединить усилия», – сказал Константин Найчук. Штат объединенного GreenArts Agency насчитывает 9 постоянных сотрудников и свыше 10 внештатных специалистов в узких областях.

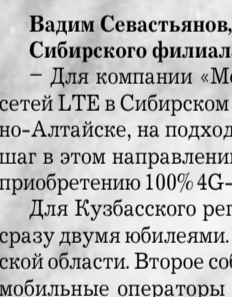
Тимур Саидиев

БЛИЦОПРОС

Чем Вам запомнился уходящий год?



Ольга Сигида, директор Кемеровского филиала ООО «Новые телекоммуникации» (оператора беспроводной связи WiTe):
– С уверенностью можно сказать, что 2013 год был удачным для нашей компании. Несмотря на высокий уровень конкуренции, компания WiTe увеличила свою абонентскую базу в Кемерово на 10%, а количество корпоративных клиентов на 25%. Суммарный коммерческий интернет-трафик составил более 600 Тбайт за год. Такой рост стал возможен благодаря активности абонентов WiTe, не отказывающих себе в доступе к информации. Коммерческий трафик на одного абонента в месяц составил более 11 Гб за год, а на безлимитных тарифных планах более 80 Гб. Немаловажным событием стало открытие Топкинского филиала. Работы по запуску сети в г. Топки были произведены в сентябре 2013 года.



Вадим Севастьянов, директор Кузбасского регионального отделения Сибирского филиала ОАО «МегаФон»:
– Для компании «МегаФон» уходящий год – это, прежде всего, год развития сетей LTE в Сибирском регионе. В этом году мы запустили сеть LTE в Омске, Горно-Алтайске, на подходе Кемеровская область. В 2013 году, мы сделали ещё один шаг в этом направлении: акционеры компании «МегаФон» завершили сделку по приобретению 100% 4G-оператора ООО «Скартел», работающего под брендом Yota. Для Кузбасского регионального отделения «МегаФон» 2013-й год запомнился сразу двумя юбилеями. Во-первых, это 10 лет работы нашей компании в Кемеровской области. Второе событие – это 70-лет Кемеровской области. К этому событию мобильные операторы и другие компании связи подготовили книгу «Связисты Кузбасса», рассказывающую об истории становления и развития отрасли в регионе.

Если же говорить о нашем рынке, то одним из главных событий года стало вступление в силу закона об MNP (возможности переноса номеров), которое, разумеется, не останется не замеченным на рынке связи. На сегодняшний день «МегаФон» принимает заявления от всех новых клиентов, которые смогут воспользоваться услугами нашей сети уже в начале 2014 года.



Руководитель Внедренческого центра «ИстЛайн»: Басковский Антон Геннадьевич

Компания Внедренческий центр «ИстЛайн» поздравляет клиентов и партнеров с наступающим Новым годом!

Примите слова глубокой признательности за плодотворное сотрудничество и искренние и душевные поздравления с Новым 2014 годом!

В этот, самый волшебный праздник в году, хочется пожелать, прежде всего, исполнения желаний. Ведь в какой еще другой праздник мы так искренне верим в чудо и волшебство.

Пусть весь грядущий год будет полон приятных событий, радостных встреч, новых открытий и только замечательного настроения. Пусть новости будут хорошими, знакомства приятными, дела удачными, а неприятности мелкими. Пусть все задуманное свершится, здоровье не подведет, а близкие всегда будут рядом!

Мы благодарим за то, что Вы выбираете нас, и надеемся, что в следующем году наше сотрудничество станет еще более плодотворным.

Желаем Вам процветания и благополучия в наступающем году!

С уважением и благодарностью коллектив Внедренческого центра «ИстЛайн»



г. Кемерово, пр. Советский, 25
Тел.: (3842) 67-07-27
office@istline.net



Экспресс-доставка корреспонденции и грузов по России и за границу

Хорошо понимая потребности клиента, мы всегда делаем больше, чем от нас ожидают.

- Исключительно аккуратное обращение с грузом.
- Предоставление бесплатного упаковочного материала.
- Страхование отправок.
- Удобные способы оплаты.
- Покупка товара в другом городе.
- Отслеживание груза в режиме on-line.
- Предоставление индивидуального менеджера и курьера.
- Экспресс доставка грузов от «двери до двери»
- Гарантированная доставка ваших документов в Москву на следующий рабочий день.

Кемерово
пр. Советский, д. 60б,
офис 109,
тел. (3842) 36-49-07,
36-19-03

Новокузнецк
ул. Пирогова, д. 9,
тел. (3843) 45-07-45

Томск
ул. К. Маркса, 24,
тел. (3822) 51-22-02

www.sibex.biz

ОСНОВНОЙ ПОСТАВЩИК-КЕМЕРОВО, ООО

- ⇒ Профессиональный ремонт печатного оборудования.
- ⇒ Высокое качество заправки и восстановления картриджей
- ⇒ Замена чипов и сброс счётчиков на принтерах
- ⇒ Специальные предложения для корпоративных клиентов

СФЕРЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:
Заправка картриджей. Ремонт оргтехники. Расходные материалы для оргтехники. Оргтехника. Ремонт компьютеров.

ул. Веры Волошиной, 416 — 76 офис
тел. 8(3842)38-88-97
тел. 8-913-128-65-88 — круглосуточный
e-mail: op-kemerovo@mail.ru www.osnovnoy.ru



НОВОГОДНИЕ ПРАЗДНИКИ НА ТОМСКОЙ ПИСАНИЦЕ

2-6, 8 января в 13:00
Дни семейного отдыха
«НОВОГОДНЯЯ СКАЗКА»
Театрализованная конкурсно-игровая программа, зимние аттракционы: горки, снегоходы, катание на лошадях.

7 января в 13:00
«РОЖДЕСТВЕНСКОЕ СОЗВЕЗДИЕ»
Колядки, выступление фольклорных коллективов и солистов, мастер-класс «Рождественский ангел», традиционные игры и забавы, конкурс колядовщиков: **главный приз - Годовой абонемент в «Томскую Писаницу».**



11, 12 января в 13:00
Святочная программа
«ОТ ЗВЕЗДЫ ДО ВОДЫ»
В программе:
спектакль-игра «СКАЗКИ БАБУШКИ ЯГИ», гадания, народные игры и забавы, зимние аттракционы: горки, снегоходы, катание на лошадях.

8 (3842) 751090
WWW.GUKMZTP.RU



Дорогие кузбассовцы!
Мы вам доверяем, партнеры, всецело
И в новом году пожелать вам хотим,
Чтоб мир представлялся не черным, а белым,
А каждый миг жизни был неповторим!
Пусть от успеха не будет спасенья
В делах он надежно сопутствует вам.
Не знайте обид и имейте терпенье.
Оно приведет к самым смелым мечтам!


С уважением, Александр Богданов, генеральный директор
ООО «Торговый дом горно-проходческих машин»
и Антонина Зайцева, директор
ООО «Сервисный центр горно-проходческих машин»

ООО «Торговый дом горно-проходческих машин»
129128, г. Москва, пр. Мира, 222, стр. 31
тел./факс +7 (495) 981-12-83, +7 (495) 411-61-24
e-mail: Alex_bogd@mail.ru

ООО «Сервисный центр горно-проходческих машин»
654006, Новокузнецк, ул. Производственная, 10/1
тел.: +7 (3843) 45-82-22, факс: +7 (3843) 45-82-22
e-mail: scenter2002@mail.ru


Слева на право:
Штеймарк В. В., старший механик «Шахта Березовская»
Богданов А. Н., генеральный директор
«Торговый дом горно-проходческих машин»
Зайцева А. Д., директор
«Сервисный центр горно-проходческих машин»
Гао Сяобин, генеральный директор
Российского отделения Корпорации SANYI (Китай)

*Уважаемые жители Кузбасса и города Кемерово!
Примите самые теплые поздравления
и наилучшие пожелания!
Бизнес-партнеры, всех с Новым годом!
Прибылей каждому полный мешок!
Много здоровья и всяческой радости,
Чтобы у вас было все хорошо!
И много денежных наград!
От всего сердца, коллектив Бетонарт!*




БЕТОН АРТ
**БРУСЧАТКА,
ТРОТУАРНАЯ ПЛИТКА
Колодезные кольца КС-10.9.**

Т.: 8(3842) 33-06-83 www.betonart42.ru
8-902-983-06-83, 8-901-929-11-86





СБЕРБАНК

Всегда рядом



КОЛЛЕКЦИЯ ПОЛЕЗНЫХ ПОДАРКОВ* ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА ВЫБОР ЗА ВАМИ!

Новогоднее предложение для малого бизнеса

☎ 8 800 555 55 50 ☎ www.sberbank.ru
(звонки по России – бесплатно)

* Подарок – это скидка до 100 % на ограниченный перечень банковских услуг в рамках новогоднего предложения для малого бизнеса. Акции в составе новогоднего предложения действуют с 01.12.2013 по 28.02.2014 включительно, кроме акции «Считайте до 10!» (действует с 01.11.2013 по 31.03.2014 включительно). Подробности на сайте банка и по телефону контактного центра. ОАО «Сбербанк России». Генеральная лицензия Банка России № 148 от 08.08.2012. Реклама.

