



2 СТАЛА ЛИ ЛУЧШЕ ЭКОЛОГИЯ



3 КАКИЕ ПРОБЛЕМЫ У ВУЗОВСКИХ ИННОВАТОРОВ



6 ПОЧЕМУ ДОРОЖАЕТ ЦЕМЕНТ



7 КАК ПОМОЛОДЕТЬ БЕЗ СКАЛЬПЕЛЯ



ДОБЫТЬ БОЛЬШЕ, ВЕЗТИ ДАЛЬШЕ

На прошлой неделе в губернском центре «Притомье» под Кемерово прошло заседание Сибирского межрегионального транспортного координационного совета. На заседании обсуждалось обозримое будущее железнодорожного транспорта России и основные направления его развития. Угольщики, как основных грузоотправителей, и руководство Кузбасса, представлявшее их интересы, тревожат перспективы роста тарифов и потеря управляемости вагонным парком. Представители отрасли настаивают на необходимости вложений в развитие железнодорожной инфраструктуры, сильно устаревшей и не справляющейся с уже имеющимися объемами перевозок, не говоря об ожидаемом их росте. В развитие сети только в восточном направлении до 2020 года потребуется вложить более 900 млрд рублей. Неясно при этом, откуда придут эти средства, но похоже, что промышленникам придется согласиться на рост тарифов и введение в них инвестиционной составляющей.

Председательствовавший на заседании совета президент ОАО «Российские железные дороги» (РЖД) Владимир Якунин заявил, что от работы железных дорог в России зависят дела не только в экономике, но и в социальной сфере, а иначе не было бы отрасли «такого внимания руководства страны». В свою очередь состояние дел в отрасли, по его оценке, «определяется состоянием дел» в Кузбассе, где грузится по 8 тыс. вагонов в сутки, а на долю Западно-Сибирской железной дороги (ЗСЖД) приходится четвертая часть всей погрузки сети, в прошлом году это – 261,5 млн тонн. Основная часть погрузки РЖД приходится на уголь, а его вывозить становится всё сложнее, особенно на Дальний Восток, тем более, что добыча растёт, и к 2015 году планируется довести её до 210 млн тонн, – отметил президент госмонополии.

Интересы угольщиков, как главных грузоотправителей пытались выразить и отстоять губернатор Кузбасса Аман Тулеев. Он отметил, что только из Кемеровской области отправляется 18% всех грузов железных дорог страны, а ведь в свое время углепром был в глубоком кризисе, затем угольщики вложили в раз-

витие своей отрасли с 2002 года 400 млрд рублей, в том числе, 12 млрд рублей в строительство железнодорожной инфраструктуры. Однако, в конце прошлого года угольные компании столкнулись с проблемой вывоза угля, когда погрузка упала до 7 тыс вагонов в сутки, на складах компаний скопилось 15 млн тонн угля (при нормативе в 6 млн тонн), а на путях скопилось до 20 тыс. порожних вагонов.

В какой ситуации оказались угольщики, рассказал совещанию Игорь Москаленко, директор ОАО «УК «Кузбассразрезуголь» (КРУ): «К концу 2011 года на складах КРУ набралось 5,4 млн тонн угля при норме в 3,2 млн тонн, по году удалось вывезти потребителям только 43 млн тонн, а планировалось 45 млн тонн, финансовые потери составили 2,5 млрд рублей». Справиться с этой пробкой в Кузбассе удалось введением ограничения числа операторов вагонов с 200-230 до 12, остальным операторам было предложено передать свои вагоны в аренду допущенным к погрузке. Железнодорожники признали, что эта проблема стала следствием успешного решения другой, их дефицита. Для чего, как пояснил гендиректор ОАО «Вторая

грузовая компания» Виталий Евдокименко, была задумана и проведена реформа отрасли с передачей вагонов независимым операторам. Обновление вагонного парка проведено, в сети – около 1 млн вагонов, в том числе, 480 тыс. полувагонов для перевозки угля, но теперь, как признал Владимир Якунин, «вагонов у нас уже критически много, ими уже невозможно управлять». Начальник ЗСЖД Виталий Целько предложил «пойти дальше», ещё сократить число операторов, а также ввести понятие «оператора первого состава» с особыми правами и обязанностями.

Амана Тулеева встревожил также рост железнодорожных тарифов – на 8% в прошлом году, на 6% в этом году. По данным губернатора, более половины всех издержек угольщиков приходится на транспортные расходы. Если рост тарифов блокирует экспорт, у угольщиков не будет средств на модернизацию своих предприятий, предупредил губернатор. Впрочем, он согласился с необходимостью развития инфраструктуры, и даже предложил обратно перестроить в железную дорогу автотрассу Кузбасс-Алтай, в свою очередь обустроенную в 1999-2000 гг. на месте недостроенной железнодорожной ветки Мереть – Средне-сибирская (была разобрана МПС в 1996 году). По его подсчётам на это потребуется 147,5 млрд рублей, из которых 46 млрд «должны дать собственники угольных компаний». О том, на каких расчётах основано это предложение, он не пояснил, но в своё время ветка, замененная на

автотрассу, строилась в расчёте на вывоз угля в среднеазиатском направлении, а сейчас туда экспорта угля нет. Владимир Якунин не стал комментировать это предложение, отметил лишь, что этот вопрос в компетенции правительства, и если оно даст поручение, то «РЖД могут построить дорогу в любом направлении».

Очевидно, что источники средств на обновление инфраструктуры в РЖД видят и в бюджетной поддержке, и в росте тарифов. Госмонополия, по данным Владимира Якунина, уже направила в министерство экономического развития (МЭР) РФ свои расчёты по увеличению тарифов с включением в них инвестиционной составляющей. «В этом случае в 2013 году рост тарифа составит 20%, но уже в 2014 году останется на уровне инфляции», – сообщил президент РЖД. Всего же только на устранение узких мест на восточном направлении вывоза угля, по данным президента РЖД, потребуется 918 млрд рублей до 2020 года. И, «хотя это высокочастотные инвестиции с длинными сроками окупаемости, построенное становится частью национального богатства», – заявил Владимир Якунин. Он призвал поддержать РЖД в стремлении получить средства на эти вложения. В частности, письмом в правительство РФ, где в прошлый четверг в МЭРе планировалось рассмотреть предложения о дополнительном выделении из федерального бюджета 316 млрд рублей до 2015 года на развитие железнодорожной инфраструктуры.

Егор Николаев

О том, что железные дороги России нуждаются в инвестициях и почему, говорится в итоговом докладе экспертной группы «Реформа естественных монополий», опубликованный на сайте Института проблем естественных монополий в декабре прошлого года:

«Сама топология железнодорожной сети не соответствует современным требованиям потребителей её услуг. За последние 20 лет изменилась промышленная карта страны, возникли новые промышленные центры, а часть старых центров снизила свой потенциал; изменились кооперационные связи промышленных предприятий; увеличилось количество товаров, поставляемых на внешние рынки сбыта, а также поставки из-за рубежа. За это время железнодорожная инфраструктура никак не изменилась географически. Пропускные способности инфраструктуры практически исчерпаны в направлении Дальнего Востока. Железнодорожные подходы к портам Ванино и Советской Гавани через несколько лет будут в 2-3 раза ниже пропускной способности интенсивно развивающихся морских портов.

Выполнение Стратегии развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации до 2030 года (утверждена Правительством РФ в 2008 году) не подкреплено никакими финансовыми обязательствами. Принятие Стратегии государство задает направление развития отрасли, а сдерживанием тарифов лишает ее всякой возможности развития. Дефицит инвестиций в инфраструктуру привел к высокому уровню износа основных фондов. Средств, запланированных в инвестиционной программе ОАО «РЖД», уже недостаточно, необходимо выделять их в большем объёме – для устранения накопленного недофинансирования. Консервация этой проблемы ведет к ограничению пропускных и провозных возможностей и может стать тормозом в развитии национальной экономики».



ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

СЛАНЦЕВЫЙ ГАЗ ОТПРАВЛЯЕТ АМЕРИКАНСКИЙ УГОЛЬ НА ЭКСПОРТ

Поставки угля из США в Китай могут увеличиться в этом году в два с лишним раза по сравнению с прошлым годом, до 12 млн тонн, в связи со снижением ставок морского фрахта и падением спроса на внутреннем американском рынке. Об этом сообщает агентство Reuters со ссылкой на выступление **Эрни Трэшера**, исполнительного директора компании Xcoal Energy & Resources, угольного экспортера из США, на конференции Коултрэнс в Пекине. В свою очередь ожидаемый рост поставок угля может привести к дальнейшему снижению цен на уголь на рынке Азии, уже упавших после крупных поступлений угля из США и Колумбии. Сорт уголь из австралийского Ньюкасла снизился в цене на 10 долларов США за тонну с середины февраля, цена индонезийского угля упала до минимума 16 месяцев, уголь из ЮАР потерял 5 долларов. Тем не менее, Эрни Трэшер настроен оптимистично, по его оценке, спрос в Азии позволит принять достаточный объем поставок США, чтобы компенсировать падение цены. Многие другие поставщики угля из США переориентируются на рынок Азии по мере того, как сокращается внутренний рынок и умеренный спрос демонстрирует рынок Европы. В прошлом году поставки угля из США в Китай составили 4,9 млн тонн из 182 млн тонн общего китайского импорта угля.

НАЛОГОВАЯ ЗАНЯЛАСЬ ОТХОДАМИ БЦЗ

Налоговая служба, основной кредитор ОАО «Беловский цинковый завод», оспорила продажу отходов предприятия. Это вполне может отпугнуть инвестора, планировавшего заняться их переработкой. Как сообщил конкурсный управляющий БЦЗ **Георгий Антонов**, по требованию Федеральной налоговой службы (ФНС) он созывает 18 мая собрание кредиторов предприятия, на котором планирует предложить согласовать передачу по согласованию об отступном отходах производства завода. Отступное необходимо в связи с решением арбитражного суда, отменившего продажу части отходов, и для выполнения решения Беловского городского суда от 13 марта 2009 года об обязанности провести рекультивацию земель на территории бывшего цеха серной кислоты завода, загрязнённой 120 тоннами серной кислоты. Для этого нужны средства, которых у неработающего предприятия давно нет. В октябре 2010 года кемеровское ООО «Рециклинг», финансируемое одним из инвестфондов Санкт-Петербурга, на аукционе приобрело 703,2 тыс. тонн клинкера (шлаков вельдичей БЦЗ, содержащих золото и серебро) за 2,755 млн рублей, планируя наладить его переработку с извлечением драгоценных металлов. Вторую часть отходов в 420 тыс. тонн, оценённую независимым оценщиком в 96 тыс. рублей, управляющий продал на торгах путём публичного предложения, т. е. в положении о продаже имущества БЦЗ, утверждённом кредиторами, продажа на аукционе обязательна лишь для имущества дороже 100 тыс. рублей. В прошлом году эту часть отходов также приобрело ООО «Рециклинг». Однако на прошлой неделе арбитражный суд согласился с доводами ФНС, что конкурсный управляющий не имел права самостоятельно определять форму торгов, и признал недействительными торги по второй части отходов. По мнению Георгия Антонова, отмена сделки лишает БЦЗ и без того скудных средств, тогда как на деньги от ранее проведённых сделок ему удалось хотя бы поставить забор вокруг территории заброшенного предприятия и организовать охрану. Кроме того, «Рециклинг» может отказаться от своих планов по организации переработки клинкера.

«КУЗНЕЦКИЕ ФЕРРОСПЛАВЫ» ПРОДОЛЖАТ РАСШИРЯТЬСЯ ЮРГОЙ

ОАО «Кузнецкие ферросплавы» намерено построить второй цех на своем подразделении в Юрге. Как следует из подписанного на прошлой неделе соглашения о социально-экономическом сотрудничестве между предприятием и администрацией, в планах компании на этот год – строительство второй очереди завода в Юрге: второго ферросплавного цеха с пятью печами и необходимой инфраструктурой. В настоящее время на юргинской площадке бывшего абразивного завода действуют 4 печи (две из них были запущены в 2011 году). Как пояснили на предприятии, в текущем году планируется проводить в основном подготовительные работы для строительства цеха, а также создано соответствующей энергетической инфраструктуры. Решено построить ЛЭП-110 киловольт от подстанции «Юрга 500» до подстанции «Абразивная 110» протяженностью 17 километров. «Запуск ЛЭП в эксплуатацию даст возможность дальнейшего промышленного развития, обеспечит резервирование электрических мощностей завода, создаст дополнительные гарантии в случае возможных техногенных катаклизмов, а при необходимости может обеспечивать и потребность Юрги в электроэнергии. И что особо важно, и предприятие, и город получают доступ к федеральному оптовому рынку электроэнергии. Промышленная эксплуатация ЛЭП начнётся уже во второй половине 2012 года», говорится в сообщении пресс-службы администрации. Объем инвестпрограммы АО в 2012 году планируется на уровне 2,5 млрд рублей, что на 500 млн больше, чем в прошлом году. По итогам прошлого года «Кузнецкий ферросплавы» получили 104,6 млн рублей чистых убытков против 427 млн рублей чистой прибыли в 2010 году. Выручка АО от реализации составила 13,4 млрд рублей против 10,4 млрд рублей в 2010 году.

ФАС РЕШИЛА РАЗОБРАТЬСЯ ДЕТАЛЬНО

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) России продлила срок рассмотрения ходатайства кемеровского ООО «СДС Медиахолдинг» о приобретении 100%-ной доли в уставном капитале ООО «ВКПМ» (вещательной корпорации «ПрофМедиа») на два месяца. В результате рассмотрения ходатайства установлено, что «заявленная в ходатайстве сделка может привести к ограничению конкуренции», говорится в сообщении ФАС. Как сообщалось, в конце 2011 года СДС приобрёл Европейскую Медиа Группу у французской Lagardere. А 16 марта 2012 г. в ФАС поступило ходатайство ООО «СДС Медиахолдинг» на покупку уже 100% ООО ВКПМ, активами которого являются «Авторадно», «Radio Energy», «Юмор FM» и «Радио Romantika». В департаменте по связям с общественностью СДС, комментируя решение ФАС, заявили, что холдинг в настоящее время «не интересуется покупка «ПрофМедиа».



ЖИТЬ СТАНОВИТСЯ ЧИЩЕ?

*Похоже, экологическая ситуация в Кузбассе постепенно сдвигается с «мёртвой точки». Хотя никто не говорит об экологическом благополучии промышленного региона, специалисты по итогам прошлого года констатируют небольшое улучшение ряда показателей водной среды, сообщила на прошлой неделе в Кемерове на пресс-конференции в агентстве «Интерфакс» заместитель губернатора Кемеровской области по природным ресурсам и экологии **Нина Васшлаева**.*



Судя по финансовым экологическим показателям, разговоры об улучшении экологических показателей несостоятельны. Так, по данным Нины Васшлаевой, на 2012 год платежи за негативное воздействие на окружающую среду запланированы в регионе в размере 400 млн рублей. Для сравнения, фактические платежи в 2011 году при том же плане составил 900 млн рублей.

«Каждому предприятию выдётся норматив атмосферных выбросов, сбросов в водоёмы и размещения отходов, при этом плата за нормативные, предусмотренные выбросы и составляет плановую сумму, – пояснила замгубернатора разницу между фактическим и плановым показателем. – В случае, если предприятия превышают норматив атмосферных выбросов, они обязаны уплатить сумму, в 25 раз превышающую плановый платёж. Если превышает норматив по размещению отходов, сумма платежей превышает план в пятикратном размере». Однако замгубернатора отметила, что в регионе впервые появились положительные тенденции, прежде всего, в водной «сфере».

Мощность имеющихся на сегодняшний день в регионе очистных сооружений составляет 727 млн кубометров, но не все из них очищают сбрасываемые воды до нормативов. Причины две – с одной стороны, ужесточаются сами нормативы, с другой – очистные сооружения стареют и изнашиваются, а реконструировать их промышленники не спешат. Особенно проблемными, по словам Нины Васшлаевой, остаются системы очистки воды на крупных промышленных предприятиях региона, построенных в 1940-50-е годы, где фильтры лишь частично убирают взвешенные вещества и нефтепродукты.

В 2011 году в строительстве очистных сооружений кузбасские уральщики вложили 423 млн рублей. На эти средства было построено шесть объектов: в Гурьевском филиале ОАО «Евразсталь», на разрезе «Киселёвский» (входит в ЗАО «Холдинговая компания «Сибирский деловой союз») и в ОАО «Южный Кузбасс», а также три объекта на предприятиях ОАО «Угольная компания «Кузбассразрезуголь». На разрезе «Виноградовский» (входит в ОАО «Кузбасская топливная компания») внедрена новейшая система очистки сбрасываемых сточных вод, которая устраняет из воды не только органические загрязнители, но и тяжёлые металлы.

«По оценкам Гидромета, в последнее время все наши реки стали чище, – отметила Нина Васшлаева. – В прежние годы положительной динамики по воде не было никогда! Объём сбрасываемых вод без очистки всегда был достаточно большой и оценивался примерно в 2 млрд кубометров». По словам Нины Васшлаевой, в 2011 году объём сбрасываемых угольными предприятиями вод сократился до 1,954 млрд кубометров, из них 1,267 млрд – нормативно чистые. По словам замгубернатора, улучшения показателей достигли в том числе за счёт внедрения на угольных предприятиях очистки шахтных вод в системах оборотного водоснабжения.

В числе наиболее загрязнённых рек региона остаются Аба, Иня и Большой Бачат, наиболее чистые – Кондома и Кия. «Томь в пределах Кемеровской области стала гораздо чище, об этом свидетельствует то, что в ней стала водиться рыба, которая живёт только в чистых водоёмах – например, харюс», – отметила Нина Васшлаева.

В текущем году промышленные предприятия Кемеровской области заявили в планах водоохранных мероприятий, представленных в департамент природных ресурсов и экологии Кемеровской области, о намерении реализовать проекты на сумму 1,5 млрд рублей. Для

сравнения, вторая очередь очистных сооружений в Новокузнецке стоила больше 4 млрд рублей.

Самый существенный рост выбросов в атмосферу наблюдается со стороны передвижного транспорта – только за 2011 год объём выбросов выхлопных газов увеличился в регионе в два раза: если в 2010 году данный показатель составлял 209,9 тыс. тонн, то уже в 2011 году он достиг 412,9 тыс. тонн. Как пояснила Нина Васшлаева, это объясняется не только резким ростом автомобильного парка, но и тем, что преобладающее число приобретаемых машин – подержанные.

В то же время общий объём выбросов от стационарных источников сократился за год на 50 тыс. тонн – с 1,405 млн тонн в 2010 году до 1,356 млн тонн в 2011 году, причём половина этого объёма приходится на металлы. Сократился выброс в атмосферу таких химических ингредиентов, как диоксид серы, оксидов азота и углекислота, незначительно выросли выбросы оксидов углерода и летучих органических соединений.

Среди городов области по объёму атмосферных выбросов по-прежнему лидируют Новокузнецк (300 тыс. тонн в 2011 году) и Кемерово (47 тыс. тонн за 2011 год). Небольшое снижение выбросов за год зафиксировано в Новокузнецке. Замгубернатора также отметила, что Новокузнецк неплохо «смотрится» на фоне других городов страны, где работают аналогичные промышленные предприятия чёрной и цветной металлургии – Челябинска, Магнитогорска, Липецка.

Как ни странно, среди наиболее неблагоприятных экологических регионов значатся Тяжинский и Ижморский, хотя промышленности там почти нет. Как пояснила Нина Васшлаева, это объясняется географической особенностью региона – загрязнения туда «сносит»

Ксения Сидорова

НА ПУТИ К ИННОВАЦИОННОЙ СРЕДЕ

Как кузбасские вузы представляют свой вклад в развитие инновационной среды региона, что они делают для этого развития и с какими проблемами сталкиваются на этом пути, продемонстрировала конференция «Инновационная путь развития экономики России. Инновационная среда высших учебных заведений», которая прошла 17 апреля в рамках «Кузбасской международной недели предпринимательства и бизнеса - 2012».

По словам **Елены Чуриной**, заместителя начальника управления инвестиционной политики администрации, эта конференция посвящается в мероприятия, направленные на создание коммуникативной среды – «экосистемы инноваций», старт которым был дан в конце 2011 года на общественных слушаниях по формированию «Концепции инновационного развития Кемеровской области до 2025 года». Тогда **Дмитрий Исламов**, замгубернатора по экономике и региональному развитию, сказал: «У нас нет коммуникаций между теми людьми, которые создают инновационную среду, поэтому ключевой

минут, то можно и нужно было потратить это время на несколько другие вещи. Хотя, понятно, что люди говорили о наблевшем».

Например, несмотря на то, что КемГУ заметно и выгодно отличается на фоне других вузов – всё-таки здесь 19 малых инновационных предприятий (МИПов) и 24 профинансированных проекта, **Александр Шадрин**, начальник управления университета, посоветовал: «Посмотрите на выставку (проходила в рамках Недели предпринимательства – «А-И») что выставляется? Плакаты. Нет реализации. Основные наши партнёры – административные

неудачно стартапу – «высокая конкуренция и нетоварность потребителя». На что **Николай Афонасов** заметил, что эти два фактора являются всё-таки взаимоисключающими для одного продукта, так как «либо рынок не готов, то есть, нет аналогов, либо много аналогов, поэтому – высокая конкуренция».

Вообще, оценивая результаты встречи с представителями кузбасской власти и кузбасскими вузовскими инноваторами, представитель Межрегиональной ассоциации «Сибирское соглашение» сказал: «Я бы хотел в большей степени увидеть презентацию проблемных мест, либо вуза, либо МИПа. Что мешает дальше развиваться с точки зрения условий, в том числе Кемеровской области, какой положительный опыт был при решении этих проблем, какая поддержка им нужна с точки зрения межрегионального сотрудничества, поддержки на уровне СФУ, на федеральном уровне? У нас получается, что люди говорят о проблемах, которые, по большому счёту

систем студенческого самоуправления» (эта программа выиграла грант Министерства образования и науки Российской Федерации в размере 40 млн рублей в начале этого года). Также предложение, выступавшему на конференции представителю компании «Сиб-Нет» **Вячеславу Чворо** войти в один из проектов. Кроме того, **Антон Силинин**, во время презентации «Инновационного конвента «Кузбасс: образование, наука, инновации», предложил **Анне Остапцевой**, председателю Совета молодых ученых Кузбасса, сделать подготовку к этому мероприятию более открытой, с предварительным обсуждением тем и проведением серии «круглых» столов для выявления наиболее актуальных. Так что, было бы желание... Недаром в планах управления инновационной деятельности КемГУ открытие в 2012 году ещё 4-5 МИПов.

Как заметил **Николай Афонасов**: «Колличество малых инновационных предприятий – это всё-таки показатель того, как вуз развивается, по



На церемонии открытия «Кузбасской международной недели предпринимательства и бизнеса - 2012» (слева направо): Андрей Паньков, зам. начальника управления Алтайского края по развитию предпринимательства и рыночной инфраструктуры; Елена Чурина, зам. начальника управления инвестиционной политики АОУ; Николай Афонасов, зам. председателя Исполкома Межрегиональной ассоциации «Сибирское Соглашение»; директор департамента по инновационному развитию; Елена Козлова, председатель комитета по вопросам предпринимательской деятельности, инноваций и имущественных отношений СНД Кемеровской области; Андрей Белов, начальник Управления потребительского рынка и развития предпринимательства Администрации г. Кемерово

момент создания нашей «Концепции» – создание коммуникативной среды между инноваторами, чтобы они общались, делились опытом, не изобретали велосипед, а использовали свой опыт, в том числе, и ошибок».

Так как тема данного мероприятия была задана достаточно широко, а практики подобного межвузовского общения нет, то выступающие в основном «делились опытом». Как заметил по окончании конференции **Николай Афонасов**, директор департамента по инновационному развитию Межрегиональной ассоциации «Сибирское соглашение»: «Сегодня, учитывая уровень развития технологий и коммуникаций можно тратить гораздо меньше времени на презентацию своего вуза: говорить, сколько в нём корпусов, сколько этажей, факультетов, студентов... Так или иначе присутствующие хорошо друг друга знают, потом, такую детально информацию о том, что представляет из себя то или иное заведение мы можем легко найти на веб-сайтах этих заведений. Учитывая, что у каждого для-12

органов. Нет взаимодействия с реальным бизнесом. И нет структуры, которая бы организовывала это взаимодействие».

Антон Силинин, начальник управления инновационной деятельности КемГУ, заметил, что на самом деле университет «работает в этом направлении». Просто всё не так быстро и не так гладко происходит, и если бы была некоторая структура, которая на постоянной основе организовывала такие коммуникативно-презентационные площадки для общения представителей бизнеса и вузов, это бы повысило эффективность такой работы.

Антон Силинин коснулся и ещё одной темы, которая, наверняка, скоро будет актуальной для всех вузов, имеющих МИПы – это закрытость неудачных стартапов. Пока этот опыт есть только в КемГУ и КемТИШСе. И если начальник управления инновационной деятельностью КемГУ относится к этому почти философски: «В момент создания предприятия практически невозможно спрогнозировать успех», то **Мария Исидцева**, начальник научного исследовательского центра КемТИШПа, назвала два фактора риска, способствующих, по её мне-

можно решить либо на уровне вуза, либо на уровне региона. А так как сегодня собрался представители ведущих вузов региона, хотелось всё-таки услышать, как они взаимодействуют между собой, какие перспективы они видят в развитии».

И, хотя, сетования о проблемах взаимодействия (либо отсутствия его как такового) с реальным бизнесом проходило красной нитью практически через все выступления, почему-то о проблемах межвузовского взаимодействия не говорил никто. Создавалось такое ощущение, что сами вузы друг другу не нужны. Исключение составил лишь **Антон Силинин**, который демонстрировал пример такого взаимодействия в течение всей работы конференции. Результат – предварительная договорённость с председателем совета молодых учёных КемГМА, **Татьяной Пьянзовой** о совместной работе над некоторыми проектами (кстати, КИШ «Диополь», входящие в число МИПов КемГУ, разрабатывает аппарат для лечения рака гортани по методике кузбасских медиков) и с **Татьяной Зубаревой**, руководителем центра управления проектами НФИ КемГУ, о работе в проектах, входящих в «Программу развития

каким направлениям. Ясно, что изначальные условия у вузов разные. В каком-то смысле проще работать в инновационном направлении вузам техническим. Гораздо сложнее гуманитарным, хотя, что было очень приятно, услышать про проекты в области социологии, психологии. Ведь, в основном, когда речь идёт об инновациях, то подавляющее большинство людей сразу думают об инновациях технического характера. Мне кажется, что сегодня мы ещё должны думать и о внедрении управленческих инноваций».

А главное – чтобы все потенциальные участники «инносферы», действительно, захотели двигаться в сторону «формирования коммуникативного пространства, которое позволит создать постоянный поток свежих идей, проектов и команд», что было сформулировано в качестве основной цели «Года инноваций», объявленного в Кузбассе в этом году. Ведь все формальные признаки развитой инновационной среды у нас уже есть: технопарк, бизнес-инкубаторы, инфраструктура поддержки и т.д. и т.п. Осталось всё это наполнить смыслами и содержанием.

Галина Красильникова

ЦЕНА ВОПРОСА

34 миллиона 900 тысяч рублей составила страховая сумма по договору между кемеровским филиалом Страховой Группы «СОГАЗ» и ОАО «Кемеровский хладокомбинат», сообщается в пресс-релизе страховщика. Страховой защитой обеспечены административный корпус и здание цеха мороженого – в частности, конструктивные части и элементы, внутренняя и внешняя отделка помещений и инженерное оборудование. Недвижимость застрахована от рисков возгорания, затопления, воздействия природных сил и стихийных бедствий, а также постороннего воздействия и противоправных действий третьих лиц. Договор страхования будет действовать до июля 2013 года.

17 миллиардов рублей общего товароборота планирует получить в текущем году группа компаний «РегионМарт» против 15,3 млрд рублей в 2011 году, говорится в презентации генерального директора объединённой компании «Система РегионМарт» **Ирины Абрамян** на конференции для поставщиков, которая прошла в начале апреля в Томске. В текущем году компания намерена увеличить свою сеть магазинов до 215. Открытия запланированы в Кузбассе, Томской, Иркутской областях и в Красноярском крае. Как следует из презентации, в течение 2010-2011 годов, количество торговых объектов оставалось на уровне 183. В настоящее время группа представлена 184 магазинами различных форматов в Кемеровской, Иркутской, Томской областях, Красноярском крае и в республике Хакасия торговой площадью 97,7 тыс. кв. м. В прошлом году, как пояснили в компании, проводилась работа по оптимизации сети (несмотря на то, что компания открыла 7 новых магазинов, за счёт закрытия ряда торговых точек произошло сокращение торговых площадей). В этом же году речь идёт о приросте и торговых площадей, и количества магазинов.

1 миллиард 36 миллионов 797 тысяч рублей чистых убытков получило ОАО «Кокс» за 2011 год против 971 млн 930 тыс. рублей чистой прибыли в 2010 г, говорится в отчёте компании. В связи с тем, что компания получила убытки, дивиденды в размере 4,34 рубля на одну обыкновенную акцию совет директоров компании рекомендовал выплатить из нераспределённой прибыли прошлых лет. Прибыль от продаж общества в 2011 году составила 2,8 млрд рублей против 5 млрд рублей в 2010 году. Выручка от реализации составила 31,1 млрд рублей против 26,9 млрд рублей в 2010 году. Производство кокса в 2011 году снизилось на 4% до 2,7 млн тонн.

2 миллиарда 81 миллион рублей чистой прибыли по РСБУ планирует получить в этом году ОАО «Евраз Объединённый Западно-Сибирский металлургический комбинат» («Евраз ЗСМК»), против 1,045 млрд рублей чистого убытка за 2011 год, сообщает metainfo.ru со ссылкой на данные отчёта компании. Выручка от реализации предприятия должна вырасти по сравнению с показателем 2011 года на 14% – до 151,692 млрд рублей с 132,839 млрд рублей. В 2012 году «Евраз ЗСМК» планирует капитальные вложения на уровне 1,727 млрд рублей. В том числе, на замену изношенного оборудования планирует направить около 1,023 млрд рублей, на приобретение нового оборудования – 510 млн рублей, на инфраструктурные объекты – 193 млн рублей.

ПРЕСС-РЕЛИЗ

БИЗНЕС-МАРАФОН ПОД ПРИЦЕЛАМИ ТЕЛЕКАМЕР



В Кемерово стартовал необычный проект. 30 молодых предпринимателей начали свой бизнес под прицелами телекамер и руководством самых именитых бизнесменов Кузбасса.

Бизнес-марафон «Стать предпринимателем за 60 дней» – совместный проект Tele2 с кемеровским отделением Ассоциацией Молодых предпринимателей России и телеканалом «Мой город».

Проект стартовал ещё в конце марта. 54 молодых предпринимателя приняли участие в кастинге. В основной этап проекта прошли только 30 лучших. Следующим испытанием для них стали занятия в бизнес-школе «Start up school». В течение трёх дней участники проекта погрузились в мир реального бизнеса и прослушали курс лекций. Перед начинающими предпринимателями выступили настоящие профессионалы. В первый день состоялся выступление профессиональной команды Tele2, которая на практических примерах продемонстрировала основные принципы управления европейской компанией. Во второй день Павел Катнышев, профессор КемГУ, презентовал участникам бизнес-марафона технологию деловых переговоров. В третий день у начинающих бизнесменов была возможность задать вопросы ведущим специалистам «Центра поддержки предпринимателей».

Полученные знания участники проекта применили 11 апреля. Им предстояло сдать экзамен по итогам прослушанных бизнес-тренингов и ответить на вопросы Экспертного совета. Этот этап успешно прошли только 26 участников.

Следующий этап оказался ещё сложнее. Участники сразились в тактической игре «Business Battle» с командой Экспертного совета. В команду экспертов вошли руководители известных в Кузбассе компаний – Василий Бочкарёв, директор ООО ФК «Интеллект-Капитал», Алексей Сидоров, коммерческий директор Tele2 Кемерово, Максим Грачёв, директор ЗАО «Лизинговая компания АЛБЯНС».

В ходе поединка ведущие проекта постарались выяснить, какие бизнес-поколение наиболее конкурентоспособно. Команды прошли 6 заданий, в которых смогли продемонстрировать эрудицию, креативность, коммуникабельность. В конкурсе «эрудиция», к примеру, участникам тактической игры было предложено ответить на ряд интеллектуальных вопросов. У каждой команды на размышление было всего полторы минуты. Во втором испытании команды могли проявить свою креативность. Из подручных материалов – листов белой бумаги, ножниц, скотча и скрепок – командам предлагалось построить макет высотного здания. В рамках задания «презентация» необходимо было придумать лучшую презентацию, которая эффективно помогла бы продать бизнес-идею. К финалу всех конкурсов, команды пришли с равным результатом – 3:3.

По итогам «Business Battle» Экспертный совет выбрал 19 участников, которые перешли в следующий этап и будут приглашены на практику в крупные компании г. Кемерово – Tele2, БКС, Телеканал «Мой город» и другие. «Именно малый и средний бизнес, по нашему мнению, является основным драйвером социально-экономического развития региона», – сказал Валерий Игнатъев, региональный управляющий директор Tele2 Кемерово. – Кроме этого, являясь европейской компанией, мы действительно можем поделиться эффективным опытом в управлении бизнесом. В рамках бизнес-марафона мы пригласим предпринимателей на стажировку в Tele2 и расскажем, как успешно управлять компанией на высоко конкурентном рынке».

Участникам бизнес-марафона предстоит пройти ещё 3 этапа до Инвест-сессии, которая состоится 26 мая в Кузбасском Технопарке. До финала дойдут самые сильные. Но только один предприниматель получит заветные инвестиции для развития своего дела.

«Авант-ПАРТНЕР» будет следить за развитием событий.



УЧАСТОК РАЗДОРА

В конце марта новосибирская компания «Альфа-Девелопмент» приобрела на аукционе участок под строительство спорткомплекса в Кемерово. Её предшественнику реализовать подобные планы не удалось. Правда, он владел участком на правах аренды, и в настоящее время судится по поводу него с Комитетом по управлению госимуществом в арбитражном суде.

19 марта Государственное предприятие Кемеровской области «Агентство по оформлению прав на земельные участки» (ГП КО «Агентство ОПЗУ») на открытом аукционе продало земельный участок под строительство спорткомплекса в Кемерово на проспекте Ленинградском, напротив жилых домов №№ 23, 25. Площадь участка – 22,4 тыс. кв. метров. Победителем аукциона, предложившем 21 млн 3,15 тыс. рублей при стартовой цене в 20 млн 3 тыс. рублей, стало ООО «Альфа Девелопмент». Связаться с компанией-победителем нам не удалось. Как сообщил «Авант-ПАРТНЕРУ» источник в госорганах Кемеровской области, данная компания территориально находится в Новосибирске. По данным Единого государственного реестра юридических лиц на 12 апреля 2012 года, в Новосибирске зарегистрирована лишь одна компания с таким названием (по адресу Новосибирск, улица Серебренниковская 19/1), но, как удалось узнать «Авант-ПАРТНЕРУ», данная компания уже не действует, её бывшие руководители свое участие в данном аукционе отрицают.

В ГП КО «Агентство ОПЗУ» «Авант-ПАРТНЕРУ» отказались

сообщить, какие компании ещё участвовали в торгах, сославшись на то, что государственное предприятие не является государственным органом, следовательно, не обязано предоставлять информацию о своей деятельности в рамках ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления», а также на то, что перечень компаний, участвующих в открытом аукционе, является «конфиденциальной информацией». Между тем, по сведениям источника, близкого к организаторам аукциона, в торгах принимали участие всего две компании. Вторым участником была организация аффилированная с победителем или близкая к нему.

Отметим, что у проекта по строительству спорткомплекса на данной территории есть предыстория. Как известно, на этом месте планировалось строительство ледового комплекса для хоккейного клуба «Энергия», после того как клуб лишился своего места пребывания в спорткомплексе «Октябрьский» в связи с его продажей в 2005 году красноярской компании «АЛШИ».

Ксения Сидорова

Потребительское кредитование

Яркие очертания будущего

- Заемщик получает средства на любые цели личного потребления.
- Гибкий подход к формам обеспечения кредита.
- Возможность получить кредит без залога и поручителей в трех валютах: рубли РФ, доллары США, евро.

г. Кемерово, пр-т Советский, д. 74/1, тел. (3842) 75-52-98
г. Новокузнецк, пр. Металлургов, д. 48, тел. (3843) 53-95-36
www.zenit.ru
8 800 200 6677 (звонок по России бесплатный)

Реклама ОАО Банк ЗЕНИТ. Генеральная лицензия ЦБ РФ №1056.

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ НЕ «ДЛЯ ЧАЙНИКОВ»

На заседании комитета по энергетической стратегии Кузбасской торгово-промышленной палаты «В поисках энергоэффективных решений», которое проходило в Кемерово 12 апреля, главный герой встречи Михаила Яворский – заслуженный энергетик России, председатель Некоммерческого партнёрства «СибЭЭ» (г. Томск) – начал своё выступление со ставшей уже популярной в Сибири байки «о чайнике». А вернее о том, какую экономию энергии может дать ежедневный недом в этот бытовой электроприбор всего лишь ста миллилитров воды. По расчётам томских специалистов городу это может дать годовую экономию в 1 миллион 350 тысяч киловатт-часов электроэнергии...

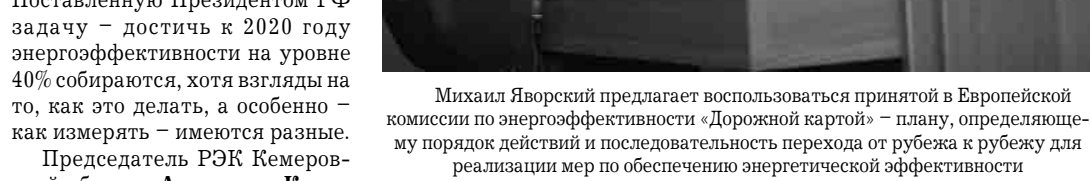
По достоинству оценив удачный риторический приём талантливого оратора, заметим, что свой визит в Кузбасс известный российский эксперт в области проведения энергетических обследований совершил вовсе не ради популярности «советов домовым хозяйкам». А фундаментальные исследования НИП «СибЭЭ» предназначены отнюдь не «для чайников».

ЭКОНОМИЯ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Вопросы энергосбережения и энергоэффективности стоят сегодня весьма остро, как перед каждым отдельным хозяйствующим субъектом, так и перед субъектами Федерации в целом. Ранее в Кузбассе действовал Закон «Об энергосбережении на территории Кемеровской области» № 488 от 29.12.1998 г. Теперь, со вступлением в силу Федерального закона № 261 – ФЗ «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности», в области действует региональная целевая программа «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности Кемеровской области на 2010-2012 годы и на перспективу до 2020 года». Основными мероприятиями этой программы обозначены модернизация котельных с использованием энергоэффективного оборудования с высоким КПД, восстановление и замена теплоизоляции на тепловых сетях с использованием энергоэффективных технологий, установка приборов коммерческого учёта и энергосберегающих светильников, другие меры повышения энергоэффективности.

Поставленную Президентом РФ задачу – достичь к 2020 году энергоэффективности на уровне 40% собираются, хотя взгляды на то, как это делать, а особенно – как измерять – имеются разные. Председатель РЭК Кемеровской области Александр Крумогильцев, оценивая ситуацию в области энергосбережения, отметил, что в Кузбассе в последние годы по передаче электроэнергии потребление падает. Есть целый ряд предприятий, которые значительно снизили потери в электросетях. А в результате тариф растёт. Поэтому снижение энергопотребления никак не следует ставить в один ряд с понятием повышения энергоэффективности.

Ксения Сидорова



Михаил Яворский предлагает воспользоваться принятой в Европейской комиссии по энергоэффективности «Дорожной картой» – плану, определяющему порядок действий и последовательность перехода от рублика к рублежу для реализации мер по обеспечению энергетической эффективности

к сожалению, ни в одной из отечественных программ нет первой – гуманитарной составляющей, а обследования (энергоаудит) в большинстве случаев проводятся «для галочки», за минимальные деньги, специалистами, которые, как правило, не компетентны в вопросах энергосбережения.

Анализ проблем в области аудита (на примерах проведения томскими специалистами более чем 150 обследований за 16 лет) открывает главный перечень неиспользуемых хозяйствующими субъектами ресурсов. На первый план, безусловно, выходит отсутствие детального исследования договорных отношений между потребителями и поставщиками. Между тем, только анализ договора Томского водоканала и соответствующий пересмотр его положений, по словам Михаила Яворского, дал предприятию экономию в 60 млн рублей. Другой, казалось бы, элементарно решаемой проблемой, часто бывает неграмотная установка приборов учёта по границам раздела пользования энергией. Третьей причиной низкой энергоэффективности предприятия нередко становится неумение работать с режимами работы сетей. Ещё одна проблема – известная практически всем, но связанная

в своём решении с большими финансовыми вложениями – это устаревшее оборудование и несовершенные технологии.

ПУТИ И ПОДХОДЫ ПРАКТИКОВ

Говорить о том, что наши предприятия не знают собственных проблем, и не стремятся их решить, не приходится. Каждый руководитель может оценить реальный потенциал своего производства, наметить перспективы

не реализованы. Мы хорошо видим практически все «узкие места», для устранения которых понадобятся средства и время». Главный инженер ОАО «Кемеровский экспериментальный завод средств безопасности» Вячеслав Асачёв, оценивая сделанное, – также без подсказки со стороны, считает, что добиться удалось уже немало. «На нашем заводе и в прежние времена относились и относятся к вопросам энергосбережения очень серьёзно. А с выходом федерального закона № 261 мы только усилили работу в этом направлении. Сделано многое: произведена замена устаревшего сварочного оборудования на современные энергоэкономичные инверторные полуавтоматы, выполнена реконструкция узла теплового учёта с установкой оборудования погодного регулирования. Мы установили в производственных помещениях стеклопакеты, заменили часть ламп на светодиодные, установили фотореле на включение и отключение уличного освещения. Всё это уже снизило энергопотребление на 5%, а затраты на энергопользование на 7%.

Надо добавить, что на заводе не обошлось вниманием и такой вопрос, как повышение энергосберегающей составляющей собственной продукции. Имеющая большой спрос на рынке установка МТЭУ-ВНУ в настоящее время оснащается электронными приборами учёта и контроля потребляемой и выработанной энергии.

А вот подход к проведению энергоаудита на заводе тот же – опора на собственные силы. Привлекать экспертную организацию здесь не хотят, поскольку статья 16 закона 261-ФЗ не требует этого в обязательном порядке, а некоторые другие статьи даже разрешают.

АУДИТ: СВОЙ ИЛИ ОТ ПРОФЕССИОНАЛОВ

Позиция собственника, отстаивающего свои законные права и не желающего выбрасывать деньги на ветер, понятна и оправдана. Действительно, закон 261-ФЗ в статье 16, пункте 1 сказано, что проведение обследования является обязательным для организаций «совокупные затраты которых на потребление природного газа, дизельного и иного топлива, мазута, тепловой энергии, угля, электрической энергии превышают 10 млн рублей за календарный год», а также если «мероприятия в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности, финансируемые полностью или частично за счёт средств федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов». Вот как смотрит на это генеральный директор ООО «КузбассТИСИЗ» Юрий Дорошенко:



Статья 15 закона предусматривает, что «деятельность по проведению энергетического обследования вправе осуществлять только лица, являющиеся членами саморегулируемых организаций в области энергетического обследования». Вот вам и ответ. Обучайте своего специалиста, вступайте в саморегулируемую организацию и выполняйте энергоаудит себе и другим. У себя на предприятии я сделал проще. В рамках планового осмотра здания поставил задачу энергетикну выявить все поврежденные окна, неплотно закрывающиеся двери, капающие краны, не выключаемые днем приборы освещения, факты бесконтрольного потребления энергоресурсов работниками предприятия и арендаторами, провести анализ потребляемых ресурсов за последние несколько лет и т.п. Из этого уже не трудно составить перечень очевидных мероприятий и экономически на энергоаудите деньги направить на их реализацию.

Многим, кто отвергает сегодня аудит со стороны а, тем более, имеет право его не проводить, по свидетельству отдельных предпринимателей, обследование всё же «настойчиво предлагают», ссылаясь на все мыслимые и немыслимые кары. Делают это, как можно догадаться, сами энергоаудиторы. Михаил Яворский и сам признаёт, что на этом рынке хватает шарлатанов. И потому даёт рекомендацию по выбору энергоаудитора.

По мнению эксперта сегодня можно полагаться на деятельность организаций, зарегистрированных здесь не хотят, поскольку статья 16 закона 261-ФЗ не требует этого в обязательном порядке, а некоторые другие статьи даже разрешают.

По мнению эксперта сегодня можно полагаться на деятельность организаций, зарегистрированных здесь не хотят, поскольку статья 16 закона 261-ФЗ не требует этого в обязательном порядке, а некоторые другие статьи даже разрешают.

От редакции: как выяснилось в ходе опроса собственников и руководителей предприятий, далеко не все ещё сложили для себя определённое отношение к Федеральному закону 261-ФЗ. Между тем, положения его продолжают обсуждаться. Так, на прошлой неделе в Екатеринбурге прошло очередное совещание ведущих экспертов РФ в области энергетики по внесению поправок в закон. «Авант-ПАРТНЕР» предложит читателям ознакомиться с ходом этой дискуссии и принять участие в обсуждении.

Сергей Волков

СТРОИТЕЛЬНЫЙ МАТЕРИАЛИЗМ

Как недавно подсчитал Кемеровостат, по итогам января средняя цена за тонну цемента достигла в регионе 3320 рублей. Статистики подчёркивают: за весь прошлый год рост стоимости одного из самых востребованных стройматериалов составил почти 30%. Отраслевые эксперты также отмечают происходящее последние годы подорожание продукции цементов, оценивая это как общую рыночную тенденцию.



Средняя цена цемента – понятие относительное. Она формируется путем сложения стоимости разных марок данной продукции: от дешевой ШПЦ 400 (она на январских торгах Московской фондовой биржи стоила 3 003,10 руб./т), до дорогой ПЦ 500 Д20 (4 151,52 руб./т на МФБ). Но вообще, нынешнюю стоимость товара для кемеровского потребителя можно признать вполне приемлемой. Ведь, согласно данным аналитической компании СМПРО, своего пика цена цемента достигла в 2008 году, составив по стране 3 367 руб./т (это цена производителя без НДС и доставки). Затем произошел спад, вызванный экономическим кризисом. И спрос на стройматериал, равно как и цена продукта, начал вновь расти лишь после 2009 года.

Но что влияет на прейскурант? Здесь наблюдатели отказываются назвать конкретную причину, усматривая в происходящем очень пестрый набор факторов. В частности, ведущий эксперт УК «Финанс Менеджмент» Дмитрий Баранов так объясняет регулярное увеличение цены стройматериала: «Как и в других отраслях, отпускные цены в цементной отрасли повышаются по следующим причинам, – перечисляет аналитик, – увеличение стоимости сырья, газа, используемого в производстве, оборудования, других материалов и комплектующих, используемых при производстве цемента». Также рост цен на конечную продукцию, – отмечает Баранов, – происходит за счёт роста стоимости электроэнергии и прочих инфраструктурных услуг, используемых цементниками.

Кроме того, по мнению эксперта, существенное влияние на стоимость цемента оказывают и другие факторы: «Увеличение налогов, сборов и пошлин в целом в стране и в отдельных регионах в частности. Влияет на цену и инфляция, которую, к сожалению, не удаётся обуздать нашим властям».

Отдельно наблюдатель указывает на «рост стоимости перевозок – как на само производство, так и готовой продукции с него». «В формировании себестоимости большой вес имеют как энергоносители, так и железнодорожные

тарифы», – соглашается руководитель департамента оценки и инвестиционного проектирования АКГ «МЭФ-Аудит» Дмитрий Трофимов.

Действительно, если разобрать себестоимость цемента на отдельные элементы, то, по свидетельствам специалистов, на 60% она состоит из затрат производителей на газ, электроэнергию и тарифы железнодорожников. Причем треть из указанных расходов приходится именно на закупку энергоресурсов. В департаменте маркетинга Кузнецкого цементного завода так определяют структуру цены цемента. «Цеховая себестоимость – сырьё и материалы, топливно-энергетические ресурсы, вспомогательное сырьё и материалы и т. д., общих и административных расходов – заработная плата, налоги и т. д., а также расходов по реализации – транспортные расходы, ж/д услуги, тарирование и т. д.»

«Также немаловажное значение имеет существующая конъюнктура рынка – уровень спроса и предложения», – отмечают представители «Кузнецкого ЦЗ».

«Пожалуй, самые ощутимые для нас статьи расходов – это тарифы на электроэнергию, расценки на топливо и услуги транспортников. Ими в значительной степени и определяется стоимость цемента для потребителя», – дополняет коллег глава департамента маркетинга «Сибирского цемента» Екатерина Степанова. Управляющий директор «Сибирского бетона» Сергей Лячкова соглашается: «Первый, самый большой фактор (влияющий на цену цемента) – это энергоресурсы. В зависимости от вида топлива – у нас есть заводы, которые работают на газе, заводы, которые работают на угле, – бывает, что суммарная доля доходит до 35%».

Что касается расценок на услуги перевозчиков, то периодически возникающие внештатные ситуации показывают, насколько ценники чувствительны к транспортной составляющей. К примеру, можно вспомнить 2010 г., когда на рост стоимости цемента для строителя повлияли действия «Первой грузовой компании», списавшей почти пять тысяч цементовозов и оказавшейся фактически неготовой к росту спроса на стройматериал. А предприятия отрасли оказались заложниками ситуации. «Цементный завод может находиться рядом с местом строительства, а может и в другом регионе, за сотни километров от строителя. То есть транспортная составляющая в цене цемента весьма значительна», – комментирует Дмитрий Баранов.

«Транспортная составляющая, если говорить о доставке потребителю, зависит от тех рынков, на которых происходит реализация. Она в цену цемента включается за пределами завода», – констатирует Сергей Лячкова.

Безусловно, влияют на себестоимость цемента и особенности его производства в России. В настоящий момент доля морально устаревшего мокрого способа выпуска продукта в России достигает 85,6%. С помощью модернизации индустрии цементники, конечно, смогут добиться большей эффективности в работе: «Новые технологии позволяют чувствительно снизить себестоимость. Кроме того, новые производства открываются ближе к потребителям, что позволяет снизить транспортную составляющую в себестоимости», – говорит Дмитрий Трофимов.

Однако есть сомнения в том, что при нынешней структуре цены на свой товар цементники смогут провести перевооружение производства в приемлемые сроки. Как ранее отмечали представители отрасли, если в структуре тарифов естественных монополий инвестиционная составляющая достигает 17%, то в цементной промышленности на нее отведено менее 2%.

К тому же, говорят производители, в себестоимости цемента уже заложены серьезные траты на поддержание мощностей в рабочем состоянии. По словам Лячкова, второй по значению фактор влияния на цену материала – это ремонт. «Ремонты достаточно сложные, так как условия работы жесткие – это высокие температуры, это большая абразивность материала, поэтому ремонты абсолютно необходимы. Она дает порядка 10-12%», – утверждают специалисты.

Как бы то ни было, себестоимость цемента, невзирая на все свои колебания, остается головной болью исключительно цементникам, она не способна повлиять на смежные отрасли даже в случае увеличения на десятки процентов. В структуре себестоимости жилья данный стройматериал обычно занимает от 3 до 5%. «7% в среднем составляет стоимость процента в жилье, если на квадратный метр выводить», – приводит свои расчеты генеральный директор ООО «Кемеровогражданстрой» Сергей Паскидов и подчеркивает, что «какое либо подорожание на многое не влияет».

ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

В 4geo интерактивная карта и каталог организаций совмещены с порталом 4geo.ru, включающим блок новостей, афишу, личные блоги организаций и другие популярные сервисы.

off-line - для ПК

версия для OS Android

on-line - в сети интернет на www.4geo.ru

4geo-Кемерово, информационная система

Пожалуй, самый быстрый справочник

- Открыть статью
- Городские информационные сайты, Реклама в СМИ, Рекламные услуги, Справочник, Справочно-информационные услуги
- Пт-кт, Октябрьский, 28
- 308 - 311
- +7 (3842) 33-40-10
- +7 (3842) 39-41-00 отдел продаж
- +7 (3842) 39-43-00
- www.4geo.ru
- http://pulse.4geo.ru/ статистика запросов
- ke@4geo.ru
- Среда 09:00 - 18:00

Персональная страница

- Новости организаций (7)
- Отзывы пользователей (3)
- 0 компаний

Отправить эту карточку по SMS

40

Если у вас установлен Skype (или другая программа реализующая протокол sip) Вы сможете звонить в организацию прямо из справочника 4geo

Вы можете легко отправить sms-сообщение с телефоном и адресом организации на любой мобильный телефон прямо из справочника 4geo

Для того, чтобы воспользоваться данным сервисом, необходимо в карточке организации нажать кнопку "Отправить эту карточку по SMS" После этого откроется окно, где нужно указать номер мобильного.

"Живая" лента событий

Лента, это агрегатор всего того, что происходит на портале и в справочнике 4geo, и выводит эту информацию в виде списка событий.

В ленте публикуются следующие события:

- добавление фотографий к объектам на карте (после одобрения модератором);
- нажатия кнопки "Рекомендовать" в карточке организации;
- выход новости организации;
- комментарии к новостям организации;
- отзывы об организации;
- новости города на портале 4geo;
- обсуждения новостей;
- добавление объявлений и т.д.

Каждое событие в ленте можно обсудить, кликнув на соответствующую ссылку в данном событии. Ленту можно закрыть, нажав на крестик в правом верхнем углу ленты. В этом случае она уйдет вниз и будет показывать Вам количество непрочитанных Вами событий.

Радио-online

Для воспроизведения нажмите кнопку в панели инструментов.

RADIO WEB

4geo - работает на любой операционной системе

ПОГОДА

3D-ПАНОРАМЫ

НОВОСТИ

КАРТА

СПРАВОЧНИК

АФИША

«Транспортная составляющая, если говорить о доставке потребителю, зависит от тех рынков, на которых происходит реализация. Она в цену цемента включается за пределами завода», – констатирует Сергей Лячкова.

Безусловно, влияют на себестоимость цемента и особенности его производства в России. В настоящий момент доля морально устаревшего мокрого способа выпуска продукта в России достигает 85,6%. С помощью модернизации индустрии цементники, конечно, смогут добиться большей эффективности в работе: «Новые технологии позволяют чувствительно снизить себестоимость. Кроме того, новые производства открываются ближе к потребителям, что позволяет снизить транспортную составляющую в себестоимости», – говорит Дмитрий Трофимов.

Однако есть сомнения в том, что при нынешней структуре цены на свой товар цементники смогут провести перевооружение производства в приемлемые сроки. Как ранее отмечали представители отрасли, если в структуре тарифов естественных монополий инвестиционная составляющая достигает 17%, то в цементной промышленности на нее отведено менее 2%.

К тому же, говорят производители, в себестоимости цемента уже заложены серьезные траты на поддержание мощностей в рабочем состоянии. По словам Лячкова, второй по значению фактор влияния на цену материала – это ремонт. «Ремонты достаточно сложные, так как условия работы жесткие – это высокие температуры, это большая абразивность материала, поэтому ремонты абсолютно необходимы. Она дает порядка 10-12%», – утверждают специалисты.

Как бы то ни было, себестоимость цемента, невзирая на все свои колебания, остается головной болью исключительно цементникам, она не способна повлиять на смежные отрасли даже в случае увеличения на десятки процентов. В структуре себестоимости жилья данный стройматериал обычно занимает от 3 до 5%. «7% в среднем составляет стоимость процента в жилье, если на квадратный метр выводить», – приводит свои расчеты генеральный директор ООО «Кемеровогражданстрой» Сергей Паскидов и подчеркивает, что «какое либо подорожание на многое не влияет».

Как недавно констатировал первый вице-президент группы компаний ПИК, рынок из ведущих игроков на рынке девелопмента, Артем Эйраджанц, «если посмотреть на структуру себестоимости жилья, куда входит земля, обременения, выполнение технических условий, то получится, что в инвестиционной себестоимости на цемент, грубо говоря, приходится 3% от себестоимости». «Удорожание цемента не дает существенного роста себестоимости жилья как таковой», – пояснил тогда девелопер Сергей Паскидов солидарен с этой точкой зрения. «Из-за небольшого процента составляющей цемента оно (подорожание цемента) резко не влияет на себестоимость строительства. Мы такой прямой зависимости не видим», – добавляет строитель.

«Транспортная составляющая, если говорить о доставке потребителю, зависит от тех рынков, на которых происходит реализация. Она в цену цемента включается за пределами завода», – констатирует Сергей Лячкова.

Безусловно, влияют на себестоимость цемента и особенности его производства в России. В настоящий момент доля морально устаревшего мокрого способа выпуска продукта в России достигает 85,6%. С помощью модернизации индустрии цементники, конечно, смогут добиться большей эффективности в работе: «Новые технологии позволяют чувствительно снизить себестоимость. Кроме того, новые производства открываются ближе к потребителям, что позволяет снизить транспортную составляющую в себестоимости», – говорит Дмитрий Трофимов.

Однако есть сомнения в том, что при нынешней структуре цены на свой товар цементники смогут провести перевооружение производства в приемлемые сроки. Как ранее отмечали представители отрасли, если в структуре тарифов естественных монополий инвестиционная составляющая достигает 17%, то в цементной промышленности на нее отведено менее 2%.



По данным Минздравсоцразвития, прирост рынка пластической хирургии составляет 12% в год. Аналитики оценивают объём рынка пластической хирургии в 1,5 млрд рублей. Но по мнению специалистов, в последние годы наблюдается повышенный спрос на омолаживающие процедуры.

Согласно статистике Американского общества пластической хирургии, с 1997 года спрос на эстетические процедуры увеличился на 457%! Это возможно также объясняется невероятным быстрым прогрессом в косметологии и появлению новых более достойных процедур. Однако, никто не в состоянии остановить процесс старения нашего организма. Именно поэтому, помимо косметических средств многие обращаются в различные «центры омоложения», где применяются инновационные технологии в области врачебной косметологии.

Как утверждают учёные, старение это в первую очередь обезвоживание эпидермиса и дермы и потери необходимого тонуса кожи, что в свою очередь приводит к провисанию и дряблости. Но так хочется выглядеть молодо, не прибегая к услугам пластического хирурга. Так можно ли выглядеть замечательно, позавис



«Эксперт»
Юлия Симоненко, врач – дерматолог-косметолог – Так называемое старение на лице начинается «сверху вниз», а именно с окологлазничной области, затем присоединяется скуловая, околобровная, подбородок, шея, декольте. В целом, такое возрастное изменение внешности происходит из-за разрушения коллагена и гиалуроновой кислоты, вследствие чего происходит потеря тканями жидкости, кожа становится тусклой, менее упругой, рассасывается жировая клетчатка и лицо из овала (треугольной формы) приобретает форму квадрата.

Самая распространённая методика – это контурная пластика, совместно с ботулинотерапией. Чаще всего используется так называемый филлинг, что от английского «to fill» – наполнять. Суть состоит в том, что каждый проблемный участок лица, шеи или декольте наполняется гиалуроновой кислотой, которая встраивается в ткани и удерживает воду, восстанавливая контур лица. Так, например, мы заполняем окологлазничную область, скулы, околобровную и блокируем ботулотоксином подкожную мышцу шеи, тем самым препятствуя обвисанию кожи. Результат от такой процедуры виден сразу и он достаточно эффективный, побочных эффектов практически нет, за исключением возможной аллергической реакции, но здесь всё индивидуально и необходим тщательный опрос. Однако, единственной проблемой является недостаток в том, что со временем введённая гиалуроновая кислота также разрушается, как и собственная, поэтому необходимо эти процедуры повторять. В среднем эффект сохраняется от 4 до 6-ти месяцев, однако если проводить процедуры регулярно, то со временем этот срок может увеличиваться до года и более.

Кроме этих процедур, конечно, существуют и различные аппаратные методики, косметологические процедуры, мезотерапия, но они эффективны только на самом начальном этапе старения кожи, когда не задействованы её глубокие слои, потому что эти методы действуют только на поверхности и приводят лишь к незначительному лифтингу и омоложению кожи, позволяя отодвинуть явное старение. А со временем, конечно, просто необходимо будет проведение процедур контурной пластики.

Однако здесь следует упомянуть о том, что в случае достаточно большого обвисания кожи и наличия лишней ткани, к сожалению, без оперативного вмешательства не обойтись. Но даже после оперативного вмешательства, после прохождения реабилитационного периода все вышеперечисленные процедуры необходимо будет также проводить регулярно для сохранения результата. Однако, как специалист, могу сказать, что после операции кожа становится менее чувствительна к таким методам и с ней намного сложнее работать. Именно поэтому всё-таки лучше начинать омоложение раньше, чем старение достигнет того этапа, когда без операции уже не обойтись.

Итак, начнём с того, что существует множество поверхностных косметических процедур: различные пилинги, в том числе химический, маски, аппаратные

показания. Как утверждают учёные, старение это в первую очередь обезвоживание эпидермиса и дермы и потери необходимого тонуса кожи, что в свою очередь приводит к провисанию и дряблости. Но так хочется выглядеть молодо, не прибегая к услугам пластического хирурга. Так можно ли выглядеть замечательно, позавис

«Эксперт»
Юлия Симоненко, врач – дерматолог-косметолог – Так называемое старение на лице начинается «сверху вниз», а именно с окологлазничной области, затем присоединяется скуловая, околобровная, подбородок, шея, декольте. В целом, такое возрастное изменение внешности происходит из-за разрушения коллагена и гиалуроновой кислоты, вследствие чего происходит потеря тканями жидкости, кожа становится тусклой, менее упругой, рассасывается жировая клетчатка и лицо из овала (треугольной формы) приобретает форму квадрата.

Самая распространённая методика – это контурная пластика, совместно с ботулинотерапией. Чаще всего используется так называемый филлинг, что от английского «to fill» – наполнять. Суть состоит в том, что каждый проблемный участок лица, шеи или декольте наполняется гиалуроновой кислотой, которая встраивается в ткани и удерживает воду, восстанавливая контур лица. Так, например, мы заполняем окологлазничную область, скулы, околобровную и блокируем ботулотоксином подкожную мышцу шеи, тем самым препятствуя обвисанию кожи. Результат от такой процедуры виден сразу и он достаточно эффективный, побочных эффектов практически нет, за исключением возможной аллергической реакции, но здесь всё индивидуально и необходим тщательный опрос. Однако, единственной проблемой является недостаток в том, что со временем введённая гиалуроновая кислота также разрушается, как и собственная, поэтому необходимо эти процедуры повторять. В среднем эффект сохраняется от 4 до 6-ти месяцев, однако если проводить процедуры регулярно, то со временем этот срок может увеличиваться до года и более.

Кроме этих процедур, конечно, существуют и различные аппаратные методики, косметологические процедуры, мезотерапия, но они эффективны только на самом начальном этапе старения кожи, когда не задействованы её глубокие слои, потому что эти методы действуют только на поверхности и приводят лишь к незначительному лифтингу и омоложению кожи, позволяя отодвинуть явное старение. А со временем, конечно, просто необходимо будет проведение процедур контурной пластики.

Итак, начнём с того, что существует множество поверхностных косметических процедур: различные пилинги, в том числе химический, маски, аппаратные

ПОРА ПОДУМАТЬ ОБ ОТПУСКЕ

Наконец-то наступили теплые денки, а вместе с ними пора ответить на вопрос о том, как провести эти ближайшие месяцы отдыха с пользой для всей семьи. Так куда же поехать всей семьей в отпуск, чтобы устать и здоровье подправить и отдохнуть по полной программе?

В Сибири есть места, где можно отдохнуть как одному так и всей семьей. Одно из таких мест курорт-отель «Сосновка», расположенный на берегу Бердского залива в Новосибирской области, предлагает вам такой отдых.

Этот санаторий славится целебным воздухом хвойного леса и качественным лечением. Чтобы соответствовать растущим требованиям новосибирцев и гостей города, «Сосновка» объединила санаторно-курортный отдых с широким спектром развлечений. Приехать в «Сосновку» можно на любой период – от семи дней до полноценного трехнедельного заезда. Все зависит от ваших целей и запаса свободного времени. В любом случае вы можете быть уверены, что получите массу положительных эмоций, отлично отдохнете, развлечетесь и насладитесь общением и великолепием сибирской природы.

ПОЧЕМУ МЫ ВЫБИРАЕМ КУРОРТ-ОТЕЛЬ «СОСНОВКА»?
Все отдыхающие курорт-отеля «Сосновка» отмечают высокое качество обслуживания и неповторимую атмосферу. Для вашего комфортного пребывания пред-

мощно буквально все, начиная с размещения в четырех корпусах с уютными номерами на любой вкус, от экономных, стандартных до просторных люксов. Особое внимание уделяется питанию.

Курорт-отель «Сосновка» предлагает сбалансированное и разнообразное питание в формате «шведского стола». Поэтому каждый гость найдет блюда себе по душе.

Для удобного кормления маленьких детей, в столовой предусмотрены детские стульчики. Для безопасного отдыха, территория обрабатывается от клещей и насекомых.

Если вас интересует отдых с семьей или друзьями, вы легко сможете найти развлечения на свой вкус. В курорт-отеле «Сосновка» для отдыхающих организовываются множество бесплатных мероприятий, таких как: программы для любителей караоке, дискотеки с выступлением вокальных, танцевальных коллективов, тематические шоу-программы с конкурсами и призами, мастер-классы (декупаж, фламэнко, Йога, болгарская кухня, сервировка стола, уход за кожей).

Родителям не придется постоянно что-то придумывать – за вас это сделают профессиональные педагоги и аниматоры, которые предложат программы для детей. В спортивном комплексе можно заняться любимым видом спорта: волейбол, пейнтбол и велосипедные прогулки. А приготовление шашлыка в беседках для барбекю оценит вся семья. Если вы любитель неспешного отдыха, то вас порадует Лобби-бар с широким репертуаром джазовых выступлений, изысканной кухней и уникальным ассортиментом напитков.

Для безопасного отдыха, территория обрабатывается от клещей и насекомых.

Если вас интересует отдых с семьей или друзьями, вы легко сможете найти развлечения на свой вкус. В курорт-отеле «Сосновка» для отдыхающих организовываются множество бесплатных мероприятий, таких как: программы для любителей караоке, дискотеки с выступлением вокальных, танцевальных коллективов, тематические шоу-программы с конкурсами и призами, мастер-классы (декупаж, фламэнко, Йога, болгарская кухня, сервировка стола, уход за кожей).

Родителям не придется постоянно что-то придумывать – за вас это сделают профессиональные педагоги и аниматоры, которые предложат программы для детей. В спортивном комплексе можно заняться любимым видом спорта: волейбол, пейнтбол и велосипедные прогулки. А приготовление шашлыка в беседках для барбекю оценит вся семья. Если вы любитель неспешного отдыха, то вас порадует Лобби-бар с широким репертуаром джазовых выступлений, изысканной кухней и уникальным ассортиментом напитков.

Для безопасного отдыха, территория обрабатывается от клещей и насекомых.

Если вы любитель неспешного отдыха, то вас порадует Лобби-бар с широким репертуаром джазовых выступлений, изысканной кухней и уникальным ассортиментом напитков.

Для безопасного отдыха, территория обрабатывается от клещей и насекомых.

Если вы любитель неспешного отдыха, то вас порадует Лобби-бар с широким репертуаром джазовых выступлений, изысканной кухней и уникальным ассортиментом напитков.

ОТДЫХ В КУРОРТ-ОТЕЛЕ «СОСНОВКА» – ВАШ ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР!

СОСНОВКА
КУРОРТ-ОТЕЛЬ

Новосибирская область, г. Бердск, Речкуновская зона отдыха.
т.: (383) 209-03-40, 334-48-28 (круглосуточно)
www.sosnovka.biz

ЛЮДИ ГОВОРЯТ

Лиля Казан, директор оптовой компании:



— После сорока лет, я периодически стала посещать косметологов и регулярно делаю себе инъекционные процедуры для сохранения молодости. Никаких побочных реакций не было, хотя, конечно, здесь всё индивидуально. С финансовой точки зрения, я не жалую никогда на себя деньги, всё-таки это вопрос внешнего вида, а деньги для этого и созданы, чтобы делать нашу жизнь комфортнее. Считаю, что подобного рода процедуры очень нужны каждой женщине для того, чтобы выглядеть достойно сегодня. Пока на хирургическую операцию я не решилась, но никогда её не отрицала и возможно обязательно прибегну к услугам пластического хирурга.

Наталья Латышева, радиодиджей



— Я никогда не пробовала подобно рода процедуры и не обращалась к косметологу, возможно в силу своего мировоззрения, поэтому пока моё отношение к таким способам борьбы со старостью далеко не положительное. Считаю, что молодость можно сохранить и без вмешательства косметологов, тем более хирургов. Главное регулярно заниматься собой, правильно питаться, заниматься физической активностью, не иметь вредных привычек — это один из самых древних рецептов молодости.

Иван Щетнев, студент:



— Быть красивым, стремиться к красоте — вполне естественное желание человека. Но конечно, из-за прогресса, косметических инноваций люди быстрее хотят добиться красоты, «законсервировать» её... Отличный бизнес! Убежден, что естественная красота — истинная красота. «Внешность — это зеркало души». Когда мы любим, радуемся, испытываем удовлетворенность жизнью, своим окружением, развиваемся, стремимся к лучшему, то проблемы с внешностью не будут — вот секрет молодости!

И совсем необязательно пожилой женщине бояться, что у неё морщины, что-то там ещё — напротив, она либо не думает о таких мелочах, либо просто следит за своим образом жизни.

Ещё насколько знаю, люди боятся своих физиологических особенностей, возможно, какие-то непропорциональности. Но это личная изюминка человека. Человек должен в малых лет чувствовать себя уверенно, не стесняться своей внешности, либо научиться выделять что-то хорошее через одежду или причёску.

ОМОЛОЖЕНИЕ БЕЗ СКАЛЬПЕЛЯ

Окончание. Начало на стр. 7

процедуры, с помощью которых пытаются восстановить эластичность кожи, стимулируют её, мезотерапия, которая доставляет в клетку непосредственно необходимые питательные компоненты. Все данные процедуры могут служить профилактикой на начальном этапе старения, где процессы старения в клетке происходят на самом поверхностном слое нашей кожи. Возраст, при котором показаны все эти процедуры варьируется и зависит от индивидуальных особенностей старения вашей кожи, однако, в среднем до 30-ти лет.

А так как процесс старения никогда не остановить, в один прекрасный момент мы начинаем замечать, что лицо уже не то, морщины глубже, складки больше, лицо постоянно уставшее и отёчное, особенно к концу дня. Кто-то дома пытается масками вернуть былую свежесть, а кто-то бежит к косметологу. И тут уже не отвертись! Основная альтернативная скальпелю процедура на современном этапе — это так называемое 3D моделирование лица, проще говоря, контурная пластика. Контурная пластика позволяет омолодить и подтянуть кожу лица в трёх направлениях. Это инъекционная методика. Препараты для инъекций (биогели) содержат естественный компонент соединительной ткани организма — гиалуроновую кис-

лоту. Она обладает уникальной способностью впитывать большое количество влаги и воссоздавать объём тканей, усиливать защитные функции клеток. Врач-косметолог подбирает необходимый препарат, исходя из типа и состояния кожи, поставленных задач, индивидуальных особенностей пациента.

После инъекций наблюдаются следующие изменения: разглаживаются глубокие, средние, мимические морщины; устраняются носогубные и губоподбородочные складки; корректируется и становится более четким овал лица; подтягивается лоб и подбородок, нос. Упругая и подтянутая кожа с ровным и здоровым цветом и структурой будет радовать вас в течение всего года.

Обычно данная процедура проводится в совокупности с введением ботулотоксина, чтобы не образовались новые морщины. В среднем такая процедура вам обойдётся от 30-ти до 100 тысяч рублей в случае использования высококачественного материала. Если брать в сравнение с пластической операцией то эта сумма будет от 100 тысяч рублей плюс реабилитационный период, который продлится около 1-2 месяцев, а далее вам придётся всё же придётся прийти к косметологу и повторить описанный выше метод, потому что операция только уберёт излишки кожи, но никогда не наполнит её жизнен-

но, и именно, так необходимо ей водой, которую и удерживает гиалуроновая кислота. Конечно, получается немного однообразно, да и выбора нет никакого, но это только на первый взгляд, ведь, как говорится, чем меньше выбора, тем легче выбрать. По словам косметологов, это самая лучшая методика, позволяющая выглядеть молодо в наше время. Что ж, если за нами, отнюдь, немалые деньги нам взамен предлагают вернуть молодость, то почему решать: «А почему бы не рискнуть?».

А можно вспомнить старые древние методы наших бабушек, рецепты всем известной Клеопатры и применять их самим. Ведь многие убеждены, что молодо выглядеть можно и без косметологии, а тем более без помощи пластического хирурга!

Что ж, выбор за вами! А главное, будьте молоды не только телом, но и душой!

Рубрику подготовила Диана Георгиян



способствует армированию кожи, то есть укреплению ее при помощи биогелей. При этом не только разглаживаются морщины, но и улучшаются формы лица — подтягивается лоб и подбородок, нос. Упругая и подтянутая кожа с ровным и здоровым цветом и структурой будет радовать вас в течение всего года.

Обычно данная процедура проводится в совокупности с введением ботулотоксина, чтобы не образовались новые морщины.

В среднем такая процедура вам обойдётся от 30-ти до 100 тысяч рублей в случае использования высококачественного материала. Если брать в сравнение с пластической операцией то эта сумма будет от 100 тысяч рублей плюс реабилитационный период, который продлится около 1-2 месяцев, а далее вам придётся всё же придётся прийти к косметологу и повторить описанный выше метод, потому что операция только уберёт излишки кожи, но никогда не наполнит её жизнен-

но, и именно, так необходимо ей водой, которую и удерживает гиалуроновая кислота.

Конечно, получается немного однообразно, да и выбора нет никакого, но это только на первый взгляд, ведь, как говорится, чем меньше выбора, тем легче выбрать. По словам косметологов, это самая лучшая методика, позволяющая выглядеть молодо в наше время. Что ж, если за нами, отнюдь, немалые деньги нам взамен предлагают вернуть молодость, то почему решать: «А почему бы не рискнуть?».

А можно вспомнить старые древние методы наших бабушек, рецепты всем известной Клеопатры и применять их самим. Ведь многие убеждены, что молодо выглядеть можно и без косметологии, а тем более без помощи пластического хирурга!

Что ж, выбор за вами! А главное, будьте молоды не только телом, но и душой!

Рубрику подготовила Диана Георгиян

ЭКСПЕРТ

Иван Зайков, кандидат медицинских наук, пластический хирург, косметолог:

— Существует множество процедур, направленных на омоложение и эстетическое улучшение внешности без хирургического вмешательства. Одни из самых распространенных и востребованных в нашем городе — это инъекционные методики, такие как мезотерапия, ботулинотерапия, контурная пластика.

Все эти методики могут использоваться как для лечебных целей, для устранения уже существующих проблем, так и для профилактических целей во избежание раннего появления признаков старения. Данные процедуры имеют показания и противопоказания, которые определяются врачом во время консультации. Возраст, с которого целесообразно начинать данные процедуры, при наличии показаний, должен быть не менее 18 лет.

Говоря об инъекционных методиках, хотелось бы упомянуть для начала о мезотерапии, как более универсальном методе. Представляет собой процедуру по введению в проблемные зоны комбинаций различных препаратов, в зависимости от потребностей пациентов — это может быть и признаки старения кожи, и ее гиперпигментация, преждевременное выпадение волос и т.д. Одной из разновидностей мезотерапии, является процедура биоревитализации, представляющей собой введение в глубокие слои кожи нестабилизированной гиалуроновой кислоты, которая удерживает воду в тканях, позволяя таким образом сохранять увлажненность, цвет, молодость проблемных участков лица, шеи, декольте, кистей рук. Контурная пластика — это способ коррекции морщин путем введения стабилизированной гиалуроновой кислоты, благодаря чему можно корректировать форму и объем губ, различные морщины, складки и дефекты в области лица.

Ботулинотерапия также очень эффективная процедура, с помощью которой можно избавиться от мимических морщин, блокируя определённые мышечные-мишени, благодаря чему разглаживаются уже имеющиеся морщины.

Для того, чтобы иметь стойкий эффект и продолжать со временем только молодеть, эти процедуры необходимо повторять после прекращения их действия, обычно каждые 4-8 месяцев. Стоимость таких методик колеблется от 5 до 20 тысяч рублей.

Необходимо также помнить, что все процедуры подобного рода должен проводить только врач с высшим медицинским образованием в специальном помещении, имеющем лицензию, но, ни в коем случае, не на дому.

В целом для сохранения молодости, конечно, можно обойтись без скальпеля, но всё зависит от того, как рано были начаты профилактические процедуры, какова генетическая предрасположенность у человека и каковы условия окружающей среды. Немного проще профилактировать, чем лечить. И чтобы изменить будущее, нужно прежде изменить настоящее. Поэтому позаботьтесь о своей внешности сегодня.

«ОГНИ КУЗБАССА» ОТКРЫЛИ ГОД

Вышел первый номер литературного журнала «Огни Кузбасса» за 2012 год, как обозначено на первой странице, «Журнала писателей России».

На обороте обложки даны портреты лауреатов областных литературных премий за 2010-2011 гг.: поэта Валерия Зубарева, награжденного премией им. В.Д. Федорова и писательницы Любови Скорик, отмеченной премией им. А.Н. Володина.

На задней стороне обложки — лауреаты журнала «Огни Кузбасса» за 2011 г. и победители конкурса «Энергия творчества», проводимого ОАО «Кузбассэнерго» совместно с писательской организацией.

Начав с иллюстративного ряда, отметим вкладку с репродукциями работ двух художниц: Алевины Архиповской (г. Новокузнецк) и Веры Сидоровой (г. Кемерово). Абсолютно разные по стилю, талантливые, использующие традиции народного наивного искусства мастера. Замечательно!

Номер открывает странички памяти поэта Юрия Левитанского, которому исполнилось бы 90 лет. Всего одно его стихотворение «Диалог у новогодне елки», но какой мерзотой для всего номера! Стихи читаны-перечитаны, но звучат свежо, хотя начинаются вроде простенько и неказисто, однако набирающие от строфы к строфе мощь, разгорающиеся чувства, впечатляющие, волнующие, да и только, — Вселенную, никак не меньше. Не зря сказано: «Словом разрушили города».

В разделе «Поэзия» (общим местом стало уже утверждение,

ВОПРОСЫ К НЕБУ

Великий пост прошёл как-то нехорошо. Громкий «танк-молебен» в храме Христа Спасителя не вызвал великопостного милосердия ни у той, ни у другой стороны. Православные отмечали, что это гнусное кощунство, вызванное дьявольскими прощаниями, и простить такое невозможно. Противная сторона возражала, что если православным дозволяется безнаказанно гримить выставки современного искусства, то на этом фоне песнопения, обращённые, на минуточку, к Деве Марии, вовсе не выглядят таким уж страшным проступком.

Масла в огонь добавила тляба между святейшим патриархом Кириллом и бывшим министром здравоохранения Юрием Шевченко вокруг квартирного вопроса в печально знаменитом Доме на Набережной. Министр якобы затеял у себя ремонт, из-за чего в квартиру патриарха просочилась пыль, наделавшая ущерба на 20 миллионов рублей. На самом деле в истории и министр был не министр, а его сын, и патриарх был не патриарх: с неком в суд обратился его родственник Лидия Леонова. Патриарх заявил, что в квартире проживают его триродные сестры и хранится библиотека его отца; при этом все отуженные деньги он пообещал направить на благотворительность, косвенно признав таким образом, что квартира принадлежит всё-таки ему. Общественность по большей части обсуждала сумму иска: если ремонт потолка, чистка мебели и биогели обходятся на 20 миллионов, то сколько стоит сама квартира со всем её содержанием, страшно даже и представить. Понятно, что с монашеским обетом добровольной бедности — а выше иерархи РПЦ принадлежат именно к чёрному духовенству — всё это как-то плохо сочетается.

Ещё больше шуму наделала история с драгоценным брегетом патриарха, который на фотографии с официального сайта Московской патриархии был затертуширован, но в полированной тошленнице предательски отразился. Брегет, напомним, это название фирмы швейцарских часовщиков, которая существует уже не одну сотню лет. (Ещё Пушкин в свое время рифмовал «брегет» и «обед», хотя «обет», конечно, более точная рифма). Нынешние стихотворцы на этот казус также не преминули откликнуться, причём в басенном жанре (я ещё лет пять назад предрекал, что расцвет новой дидактики уже не за горами, и басня снова сделается актуальным жанром).

Дмитрий Быков, например, написал: «Уж коли речь зашла о чудесах, то церковь знает, что такое чудо, — но этакое чудо о часах и в христианстве не было покуда. Сказал однажды патриарх Кирилл, что он не носит пышного «Брегета»: часы ему Медведев подарил (и он благодарил его за это), — но вот сидит он как-то тет-а-тет с одним министром (выложено фото), о чём-то говорит вполголоса, а на руке — недремлющий «Брегет!» Сеть тут же запустела пузыри: монашество! священные обеты!.. Бывало ли такое на Земле? Задумайся как следует — и спишишь: «Брегета» нет, но вот же он, в столе! Я думаю, что это, в общем, святость. Нечистый, отрицательный герой не может отразиться, чуждый свету, — а чистый чист настолько, что порой вдруг отразится то, чего и нету». И так далее, там ещё несколько строф, но Быков поэт многословный, и цитировать их нет силы-возможности.

Другую басню сочинил Алексей Цветков, по моему убеждению, лучший стихотворец современности. Мы её тоже приведём в извлечениях: «в былые времена а не намени / надумал патриарх приобрести часы / не суетности ради и красы / а чтоб заутрени не путать и обеди / но к удручению священного отца / досады от того не видел он конца... мораль: чтоб усмирить сомнений гидру / в генуи фотопол и заведи клепсиду / и шпунца станет мыщцею тверда / и все ж не из швейцария вода». Тут стоит пояснить, что клепсида — это водяные часы, а шпунца — это левая рука, хотя часы в России давно уже можно носить на правой (послевоеннославянски она именуется десницей).

Кроме того, этот удивительный случай вызвал дискуссии уже внутри самой церкви. Некоторые вспомнили споры нестяжателей и иосифлян, которые бушевали ещё в XV веке. Нестяжатели во главе со старцем Нилом Сорским проповедовали аскетизм и возвращение к идеалам ранних христиан,

утверждая, что церковь не должна владеть землей и имуществом. Иосифляне во главе с Иосифом Волоцким, игуменом Волоколамского монастыря, полагали, что монастырское землевладение составляет основу могущества церкви. Великий князь Иван III поначалу поддерживал нестяжателей, но они осудили его развод с Соломонией Сабуровой, после чего государь переметнулся к иосифлянам. Впрочем, и Нил Сорский, и Иосиф Волоцкий были позже церковью канонизированы, в чем видна ее несомненная коллективная мудрость.

Новым иосифлянином выступил протоиерей Всеволод Чаплин, отвечающий в РПЦ за связи с общественностью. Он напомнил, что на Руси всегда жертвовали храму своим дорогое, и заявил: «Всегда резиденция епископа — это было лицо Церкви, и предметы, которыми не стязатели, — это лицо Церкви. Это не просто мирской престиж, но и убежденность в том, что епископ — это образ торжествующего, царствующего Христа в Церкви». Чаплин также напомнил, что в Апостолеписсе царствующий Христос описан таким образом, что там упоминаются драгоценные камни, благородные металлы, так что «епископу приличествуют дорогие вещи». Ему отвечал другой церковный златоуст, протоиерей Андрей Кураев: «Если эти слова отца Всеволода и есть позиция Патриархии — то какой вывод из них должны сделать сотни новых епископов, вступающих во владение своими новыми дробно-бедными епархиями? Мол, чтобы не срамить Христа торжествующего, и мы должны обставить свой быт с максимальной роскошью. Это называется — «епископы станут ближе к народу»? Дорогие собратья и сослужители, может, оставите свою апологию стяжательства, карьеризма и должностной непогрешимости? Хотите жить богато — живите... Но Веру нашу не троньте и Евангелие Христово не подменяйте».

Выступление протоиерея Чаплина и впрямь выглядит неумным: не стоит валить в одну кучу личные вещи иерарха и традиционный роскошный убранство храма. Как пишет тонкий знаток православной мифологии Сергей Аверинцев: «Самое первое, что можно сказать о золоте, — что оно являет созидающему глазу и умствующему уму образ света, а потому «означает» или «символизирует» свет... Но золото связано со светом не только чувственными ассоциациями: как следует из одного утверждения Василия Великого, красота золота есть соответствие красоте света также и по своей глубинной смысловой структуре... Как золото — «абсолютная метафора» света, так свет — «абсолютная метафора» Бога: «Бог есть свет, и нет в нем никакой тьмы». Впрочем, в утверждениях патриарха Кирилла, что нынешние нападки на РПЦ вызваны камиками-то внешними силами, и в самом деле чувствуется апокалиптический привкус.

Насчёт дьявольских заговоров — святейшему патриарху виднее, но в последние годы РПЦ вела активную наступательную политику, внедряя в школу, в армию и прочие сферы вплоть до современного искусства; у нас уже космические ракеты перед запуском освещают — только вот спутники почему-то падают не реже, а чаще. Это и называется: со своим уставом в чужой монастырь. Если бы церковь ограничивалась тем, что смиренно окормляла верующих, блогерам и баснописцам и поживы бы не было. В нынешней же ситуации при всяком церковном строении у них возникает справедливый вопрос: «И эти люди запрещают мне ковырять в носу?» И чем глупее казус, тем более дружный раздается хор — «и он мал, как мы, и он мерзок, как мы», как сказано по другому поводу у того же Пушкина. Так что теория заговора тут представляется излишней.

Юрий Юдин

РЕКЛАМА В РЕГИОНАХ

6500 изданий

9500 конструкций

7700 промоуторов

1300 телеканалов

1000 радиостанций

Реклама Онлайн

(383) 227-64-64

(495) 737-54-64

ВЫБЕРИ СВОЙ ГОРОД

www.reklama-online.ru

Главный редактор Галина Красильникова.
Зам. гл. ред. Игорь Лавренко.
Газета «Областная экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс».
Издатель — ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована в Сибирском окружном межрегиональном территориальном управлении.
Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru; **Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газет без ведома редакции запрещено.** Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЯ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ выходят на правах рекламы. Верная подписка номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 2,5 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-расылка — бесплатно. В розницу — цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Азия-принт», 650004, г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.

Стоматология 32 ЛЮКС

- лечение зубов и десен
- протезирование
- имплантация
- реставрация
- исправление прикуса
- профессиональная гигиена и отбеливание

г. Кемерово
ул. Весенняя, 24 А
(в здании «Делового Центра») тел.: 33-15-01
34-92-02

КУЗБАССКУРОРТСЕРВИС

туристическая фирма

Лечение и отдых на курортах России и за ее пределами!

Пансионаты и санатории Черноморского побережья России, Крыма и т.д.

Авиабилеты к приобретенным путевкам

ул. Ноградская, 3, оф. 46 (4 этаж), тел./факс.: 36-92-98

Телефон редакции
8 (3842) 585-616

ПОДПИШИТЕСЬ НА «АВАНТ-ПАРТНЕР»

www.avant-partner.ru

«ОГНИ КУЗЬБАССА» ОТКРЫЛИ ГОД

Окончание. Начало на стр. 9

Примеры? Пожалуйста. «Ни стаи, ни стана, ни клана... – лишь Родина есть у меня». Ещё оттуда же: «Ни храма, ни дома, ни дота... (А это слово зачем, для последующей рифмы? – В.П.) / разрушены все рубежи». И заключается стихотворение высокоидейным: «Народом останемся мы!» Друзья, здесь не просто пафос, зачастую разрушающий, стирающий поэзию, когда такого много, растворяется и посыл, и смысл.

Ещё для полноты картины: «За милую Родину – звёздную бездну (А это что за бездна «родная»? – В.П.) / сражаемся мы на земле». Вас трогает, вам нравится любовное словесное сражение?.. Плач по быломu и сущему, вскрики, зовущие к битве («Не отрекусь от горечи былого», «Проснись, Отчизна, вокруг ни зги»), когда они сгущены буквально на нескольких страницах до невероятной концентрации, имеют удивительный эффект – аннигилировать сами себя. Есть у поэтессы мастеровитые строчки, и даже целые стихотворения, но мрачность и нарочитое буйство нацеленности на драки-битвы оставляет не очень приятное послевкусие.

Орловский поэт Андрей Фролов на страницах нашего журнала поет природу, глубинку и работягумужика – энергичное отражение бытия простого, маленького человека, проживающего своё в горе и радостях.

Нелегкую форму – четверостишия – избрала кемеровчанка Елена Елистратова в «Фрагментах городской мозаики». И, надо отдать должное, преуспела в отдельных стихах-строфах. Это, как говорится, сделано и для пионеров, и для пенсионеров.

Раздел прозы открыла Татьяна Ильдиминова повестью «Чужие квартиры», хотя, на мой взгляд,

это рассказ, или то, что в западной литературе именуется «новеллой». Хорошо сделанная женская качественная проза. Ильдиминова всегда «вкусно» и психологически глубоко раскрывает женские проблемы: ведь мы же с разных планет прибыли на Землю – мужчины и женщины. Нам никогда не понять прекрасных представительниц женского племени в их поступках и психологии, «алогичных» и «непредсказуемых» – таковы мужские штампы оценки женского в женщинах. «Чужие квартиры» укрепляют в таких оценках. Вот, к примеру, рассказывает, как зрелый мужчина пришел к молодой девочке-женщине. Что она думает при этом? Да кучу всякого, нужного и ненужного. А это квинтэссенция: «Хотела, чтобы он ушел. Хотела, чтобы он никогда не уходил». Такова женская психология. И все-таки, несмотря на испытания, нравственные страдания, автору всегда удается вырваться со своей героиней на светлую грусть и ощущение счастья, которое обязательно случится у её персонажей в жизни.

Неожиданной стала публикация, родившейся в Кузбассе, учившейся в Москве, проживающей с 1987 г. в Нью-Йорке Анны Нины Коваленко «Пять ступенек к воскресению (Стася)». Можно развернуто поговорить о сложной форме произведения, у которого не обозначена жанровая принадлежность. Но это отдельный разговор, требующий места, для которого газетная публикация не совсем приспособлена.

Содержание «Пяти ступенек...» мало кого оставит равнодушным. Героиня – русская, постбальзаковского возраста женщина, покинутая жена и мать, зарабатывающая совсем небольшие деньги позированием нагишом в художе-

ственных классах. Впрочем, она хватается за всё, что даёт хотя бы нищенский заработок, исполняет и работу уборщицы. Человек му-



чительно, по «копеечке» (центу и доллару, конечно), откладывает; читатель быстро понимает, – это для возвращения на Родину. Её ностальгия смертельна, боль рвет ощущения реальности, швыряя в прошлое. Америка, безразличная к любому человеческому существу, требует для физического и духовного выживания напряженной работы, постоянного страдания и изматывающей погони за деньгами.

Эмиграция, показанная изнутри, отвращает. Кто-то, таких меньшинство, демонстративно жирует, чтобы ещё глубже своей наглой демонстративностью успеха погрузить остальных, бедных неудачников, в депрессию.

Коваленко пишет о сексуальных связях героини – всё-таки одна из основных потребностей живого человеческого существа. Секс случаен, тягостен. Мужчины – безмозглые и безразличные козлы, бабы – фурии. Безумные ритмы безумной жизни!

Во сне – сны мешаются с явью – проживание прошлых жизней на малой родине и в Москве. Вдали от родных мест многих терзают воспоминания, когда, наплывает странное: вдруг идешь по улицам своего таежного поселка, вокруг сохранившиеся в подосновании дома, каждый из которых словно иглу в мозговое вещество всаживает: кто здесь жил, как и когда умирали, кого здесь убили? А стоимость жизни, отчего-то совсем была никчемной и дешевой в краю ссыльных в Сибирь, бывших сидельцев и пленных из экзотической Японии, кладбища которых до сих пор утыканы столбиками вместо надгробий далеко в лесу, неизвестные, конечно, никаким родственникам из страны Восходящего Солнца. Так и сны героини с красками и запахами, магическим влечением и влиянием. И большая любовь тоже является во сне. А вокруг по жизни – человек человеку богема американская – плакать от такого поглощающего минора хочется.

Красивая и страшная одновременно Голгофа в стране избытка. Но и возвратившись, героиня узрела лишь озов оставленного дома, закричав в пароксизме имя потерявшей в городе желтого дьявола неказистой, но любимой кошечки.

Непривычно написанная, неожиданная для нынешней русской литературы вещь, душераздирающая и сжимающая горло.

Очень любопытен цифрами и фактами очерк Бориса Дюкина «Бои на последнем рубеже». Это о строительстве дороги из Кемерово в Лесную Поляну – кому-то покажутся скучноватыми записи инженера-дорожника, мне, как бывшему инженеру-технологу, все объяснения автора, выкаты-

вающиеся из ниоткуда проблемы, процесс сдачи готовых объектов, близки по далекой работе в инженерной профессии. Его документальная фиксация преобразований нашего нелегкого времени, сложнейшего процесса строительства, поданная с подробностями, важна и для истории нашего Кузнецкого края – обязательно понадобятся такие факты и подробности очевидца-участника в будущем. Не удержусь от цитирования: «В России контролеров больше, чем подконтрольных». Это говорит человек, который хорошо знает реальное дело. Написать о коррумпированной по представлениям многих системе, разъять её буквально на миллиметры и показать так, чтобы вместе с автором сделать вывод: «...У России есть будущее», – это же хорошо!

О публикации «Отчего так в России березы шумят?» Зои Естамоновой буквально в нескольких словах. Эмоционально, чувственно, с переклестом, когда не только творческая злость, что неплохо, но и нацеленность на драку с возможными оппонентами. Сразу вспоминается знаменитое: «Юпитер, ты сердился?».

«Бои на последнем рубеже» Анатолия Ярмолюка о защите русского языка от мата в литературе, насколько я понимаю, не заканчиваются публикацией, а будут продолжаться. И даже в суде, куда собираются, по слухам, обратиться обиженные опубликованным.

...Если оценивать в целом вышедший номер, не все материалы коего упомянуть, то он, по большому счету, получился. Есть интересные публикации, привлекающие внимание, есть середнячки, есть и ниже среднего уровня – всё как всегда, как и должно быть.

Валерий Плющев

КРЕДИТЫ МАЛОМУ БИЗНЕСУ

Шоколадные условия

~ от **12%** годовых
~ решение за **24 часа**

АКЦИЯ

г. Кемерово: пр. Молодежный, 3а ☎ (3842) 31-45-91
ул. Ноградская, 16 ☎ (3842) 36-48-27
ул. 9-го января, 12 ☎ (3842) 45-26-04
г. Новокузнецк: ул. Кирова, 103 ☎ (3843) 76-43-80

Кредит «Шоколад для бизнеса» выдается юридическому лицу, индивидуальному предпринимателю при наличии кредитной истории не менее 12 месяцев. Цель кредита: пополнение оборотных средств, инвестиции. Сумма кредита от 1 000 000 до 20 000 000 рублей. Срок кредита до 36 месяцев. Процентная ставка при наличии кредитной истории не менее 12 месяцев: свыше 10 млн. рублей – 13 % годовых, от 5 до 10 млн. рублей – 14 % годовых, от 1 до 5 млн. рублей – 15 % годовых. Процентная ставка при наличии кредитной истории менее 24 месяцев: свыше 10 млн. рублей – 12 % годовых, от 5 до 10 млн. рублей – 13 % годовых, от 1 до 5 млн. рублей – 14 % годовых. Без комиссий. Форма предоставления – кредит, кредитная линия с лимитом выдачи. Залог: коммерческая, жилая недвижимость, земельный участок, оборудование, транспорт, товар в обороте – не более 30 % в структуре залога. Состав поручителей: учредители, связанные компании, супруг (а), третьи лица. Акция действует с 01.02.2012г. по 01.10.2012г.

БАНК ЛЕВОБЕРЕЖНЫЙ
www.nskbl.ru